**上海商学院2017年春季网上招聘会招聘信息**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 序号 | EntName | Contact | Email | 单位简介 | 招聘信息 |
| 1 | 汉洋国际货运代理（上海）有限公司 | 袁小姐 | sharec@chinaseagroup.com | 汉洋集团　汉洋集团从1992年在台湾台北建立总管理处后，时至今日，已经有超过350位优秀的员工，及位于远东地区及欧洲等14个分公司；汉洋集团有超强专业能力处理从大陆，台湾及香港到欧洲，北欧，地中海及北美地区的物流。每个分公司都能提供最及时及专业的协助，快捷的全球网络物流服务。更多关于汉洋集团，请至我司专属网站：　www.chinaseagroup.com　我司为一家一级货运代理公司，主营业务为国际集装箱运输,提供欧洲,美加,亚洲或中国内地及中国香港台湾出口至世界各地的三角贸易服务.公司在全球设有14家分公司及100余家专业代理,禀承本集团惯有之服务热忱,以客为尊之心,竭诚为您提供拖车,报关,海运,空运等一条龙服务,给您进出口船务上最大的便利. | 一、助理会计 1.大专及以上学历； 2.上海户籍或常住上海一年以上； 3. 具备基础英文读写能力； 4. 学习能力强，有团队合作精神，具有向心力； 二、出纳CASHIER  1.年龄20-25岁，经验不限； 2.持会计上岗资格证书优先； 3.大专以上学历，有英文基础优先； 三、总账会计 1. 上海户籍或常住上海三年以上； 2. 一年及以上总账会计经验，有良好的的应变能力； 3. 能与团队及相关工作关联机构保持良好互动与沟通； 4. 具基础英语技巧，能阅读基础英文报表； 5. 有外贸经验者优先 四、操作助理 1.熟悉计算机 MS OFFICE 操作系统,英语程度佳,优先考虑. 2.工作勤奋努力,责任心强. 3.有良好的与人沟通以及协调事务之能力.  戶籍不限 五、海运单证 和客户确认并制作提单,整理文档,传输文件.需要英文有一定基础,动作快,沟通麻利的积极开朗年轻人.  户籍不限 六、海运销售 1.大学英语4级及以上，计算机操作熟练； 2.国际贸易，市场营销及其他相关专业背景优先； 3.大学专科及以上学历优先录用； 4.有货运代理行业工作经验者优先录用； 5.完成公司制定的销售目标，有计划地开展本行业销售工作； 6.开发新客户，建立完善的客户资料，完成相关销售报表； 7.在公司规定的账期内，负责客户的应收账款追讨； 8.参加公司召开的销售会议或组织的培训； 9.定期回访客户，收集客户回馈意见、投诉等资讯，并转交相关部门，共同协商解决方案，提高服务品质； 七、IT管理员 1.计算机专业大专以上, 软硬体不限; 2.动手能力强,能简单拆装电脑组件,检修普通电脑故障者优先; 3.有基本英语阅读和书写能力, 大学英语4级以上者优先； 4.具有团队合作精神。 |
| 2 | 上海徐汇区凯顿进修学校 | 郑娇 | jojo.zheng@kaidun180.com | 凯顿儿童美语是洪恩教育（中国最大的儿童幼教产品开发商之一）和凯撒琳美语（台湾最早出版幼儿美语教材出版商之一）合作结盟创立，凯顿自创立伊始便立志成为中国教育行业的顶尖品牌。总部位于上海，目前已经有10家校区，2013年将加大扩张的速度，将在上海建立超过15家以上的大规模校区，在读学员近2万名，提供超过100个管理岗位。并在未来3年内逐步开拓北京、广州等一线城市和其他重点二线、三线城市。 选择凯顿，成就精英人生！ 凯顿凭借多年的办学经验和坚实的国际研发团队，秉持以富有创意的特色教学法，不断培养少儿语言学习能力。专为少儿量身定做全方位美语课程，将国际领先的快乐美语“烘培法”带给孩子，使孩子在愈教愈乐的教学方法下，轻松学习纯正美语。 在这里，孩子有机会体验一流国际学校的教育，接受多元智能的创新教学； 在这里，领略国际著名英语教育专家和作者组合的专业团队为孩子带来的一流教学品质； 在这里，孩子将快速找到学习方法，进而建立语言会话能力及创新思维； 在这里，180天让孩子与外藉教师轻松交谈半小时； 在这里，感受高质量教学服务。 让我们走进凯顿，打造美语合家欢！ | 1、儿童美语教师 职位描述：通过与家长的配合与共同引导，在凯顿科学、完备的教学系统内，为小朋友提供系统的美语教学服务。 职位要求：热爱生活、喜爱小朋友，愿意从事教育工作；全日制大学毕业，并取得优秀的英语成绩，能够使用英语进行交流，发音标准。已经具有中国教师资格证书或TESOL国际英语教师资格的同学讲优先录取并晋升。 培训与发展：公司为所有毕业生提供2个月的职前全方位培训，以帮助新老师迅速建立儿童心理学和专业儿童美语课程授课知识体系，并开展教学实践以获得初步教学经验的积累。其后，新老师都将接受不间断的在职培训并参加晋级考试，持续提高授课能力并获得相应的晋升。 2、课程顾问 职位描述：负责凯顿儿童美语教学产品推广工作，为学生和家长提供课程咨询服务的同时完成销售任务。 职位要求：热爱教育咨询行业，性格外向、反应迅速，有着强烈的服务意识和抗压能力。能适应灵活的工作时间（包括周末）。 3、管理行政岗位 职位描述：承担总部各职能、各校区教学部的行政类工作，完成各类数据录入、统计、分析工作，协助和落实各部门管理者布置的工作。 职位要求：喜爱孩子和教育行业，热爱挑战、富于创意和阳光正能量的小伙伴。 |
| 3 | 东方海外货柜航运（中国）有限公司 | 邵小姐 | vicky.shao@oocl.com | “东方海外”及“OOCL” 分别是：东方海外货柜航运有限公司 (“OOCLL”) 及OOCL (Europe) Limited在提供航运服务上所使用的商号; 两者均是在香港联交所上市的东方海外(国际) 有限公司(0316) 的全资附属公司。东方海外为世界具规模之综合国际货柜运输、物流及码头公司之一亦为香港最为熟悉之环球商标之一，为客户提供全面的物流及运输服务，航线联系亚洲 、欧洲、北美、 地中海、 印度次大陆、中东及澳洲/纽西兰等地。 东方海外为客户提供以客为尊的物流方案、精益求精及不断创新的服务精神，一向享誉业内。在众多国际知名营运商中, 东方海外率先在中国提供其全线物流及运输服务,遍及全国各地, 同时为业界应用信息及电子商贸处理整个货物运输过程之先锋。 | 1. 全球贸易及销售支持中心助理  职责： - 与全球航线管理部门和各分公司协同发布全球公开运价规则包括但不限于海运费，附加费，内陆运输费，滞箱费等。 - 起草，签署，管理全球运输合同，并确保公司合同符合全球各地相关法律法规，如美国联邦海事委员会规则，中国交通部规则，欧洲反垄断法等。 - 协同全球航线管理以及销售完成运价趋势分析，装载率分析，核心客户行为表现追踪分析等。 - 审查销售报价正确性和运价使用准确情况。 要求： - 本科，航运或国际贸易相关专业优先 - 有航运或国际贸易相关实习经验者优先 - 积极主动，能够自我激励并在压力下完成工作 - 善于沟通，有团队精神 - 书面和口语英语皆佳  2. 离岸中心内部销售助理  职责： - 根据标准流程审核并录入客户的订舱要求 - 及时和客户进行沟通，确认订舱并解决相关问题 - 高效的录入清关代码以帮助客户顺利完成出口操作 - 完成一系列的评估报告以帮助分析内部及外部的绩效 要求： - 专科以上，船运及运输相关专业优先  - 有运输相关行业实习/工作经验者优先 - 较强的沟通能力和人际交往能力 - 积极进取，自我激励，有一定的抗压能力 - 良好的英语书面及口头表达能力 - 熟练运用Ms-office工具  3. 离岸中心客服代表 （白班/中班） 中班：下午3点到晚上11点，1年中2/3中班，有中班津贴 工作职责： - 根据标准流程审核并录入客户的订舱要求 - 及时和客户进行沟通，确认订舱并解决相关问题 - 高效的录入清关代码以帮助客户顺利完成出口操作 - 完成一系列的评估报告以帮助分析内部及外部的绩效 要求： - 专科以上，船运及运输相关专业优先  - 有运输相关行业实习/工作经验者优先 - 较强的沟通能力和人际交往能力 - 积极进取，自我激励，有一定的抗压能力 - 良好的英语书面及口头表达能力 - 熟练运用Ms-office工具  4. 北美出口操作协调（夜班） 夜班工作时间: 晚上10点到第二天凌晨6点(隔周夜班, 有丰厚夜班津贴) 工作职责： - 根据标准流程审核并录入客户的订舱要求 - 及时和客户进行沟通，确认订舱并解决相关问题 - 高效的录入清关代码以帮助客户顺利完成出口操作 - 完成一系列的评估报告以帮助分析内部及外部的绩效 要求： - 专科以上，船运及运输相关专业优先  - 有运输相关行业实习/工作经验者优先 - 较强的沟通能力和人际交往能力 - 积极进取，自我激励，有一定的抗压能力 - 良好的英语书面及口头表达能力 - 熟练运用Ms-office工具  5. 北美箱管操作助理 工作职责： - 根据标准流程审核并录入客户的订舱要求 - 及时和客户进行沟通，确认订舱并解决相关问题 - 高效的录入清关代码以帮助客户顺利完成出口操作 - 完成一系列的评估报告以帮助分析内部及外部的绩效 要求： - 专科以上，船运及运输相关专业优先  - 有运输相关行业实习/工作经验者优先 - 较强的沟通能力和人际交往能力 - 积极进取，自我激励，有一定的抗压能力 - 良好的英语书面及口头表达能力 - 熟练运用Ms-office工具  6.人力资源管理中心助理 岗位职责： - 为海外各分公司提供高质量的人力资源服务： - 公司人力资源系统内的员工信息录入与数据维护 - 更新公司组织架构图 - 公司线上课程的管理及培训记录的维护 - 公司内部及外部的招聘信息的发布 - 行政工作支援 - 各类报告制作及分析 - 根据公司指导方针规范人力资源 - 帮助各分公司HR了解人力资源系统，公司指导方针及其他倡议 - 配合总部完成其他人力资源相关工作  要求: - 本科在读学生或本科学历 - 必须拥有良好的口语及书面英语表达能力,CET-6 - 能够良好运用MS各类工具，了解HRIS基本知识者更佳 - 拥有自主学习能力及良好领悟力，能够对新知识和概念有自我驱动力的学习者更佳 - 有服务精神及强烈责任心 - 能够自我激励，有良好的解决问题能力，能在压力下独立工作 - 具有团队协作能力  7. 危险品运输管理审批协调员 职责： - 负责危险品申请审批及相关事宜 - 负责处理与合作船公司之间的危险品审批及相关事宜 - 管理危险品操作流程 - 对紧急事故提供应急指导和技术支持 - 负责国际海运危险品规则在公司系统中的更新维护，为员工提供相关培训 要求： - 大学本科毕业，航运或者化工相关专业 - 具有一定航运知识或者具有相关工作背景 - 有一定的事务协调能力 - 大学英语6级，口语流利 - 基本的office 电脑技术  8. 欧洲区危险品客服助理（中班） 中班时间：每月需上两周中班。 时间为夏令时下午4点到凌晨12点， 冬令时下午5点到凌晨1点 工作职责： - 审核危险品货物申报单 - 危险品信息系统录入 - 危险品运输许可申请 - 与全球客户沟通危险品运输事宜 岗位要求： - 本科学历 - 有航运、危险品相关知识为佳 - 良好的沟通能力和客户服务意识 - 大学英语四级， 较好的口语和书面能力 - 能熟练应用MS office软件，尤其是excel  9. （高级）操作助理（工作地点：外高桥） 职责: - 服务 监管月度船期表, 如果有船期延误/提前, 船舶退出/加入航线, 及时发布通知 监管航线固定靠泊计划,如果有船舶靠泊和码头进箱结港时间有变化，及时发布通知 - 船舶 及时发布船舶靠泊计划和开航报告（TDR） 安排东方海外经营船舶的靠港计划 依照货物装载预配图使我司船舶处于良好装载状态 船舶靠泊期间处理相关应急事物 - 货物 控制货物仓位 在截关之前确保我司货物装载最大化 收集并仔细检查特种箱清单并发送给合作方 确保所装货物含有AMS/ENS 清单 确保所装货物含有VGM清单 - 协调 保持与码头，联盟合作方的良好合作 保持与客户，供应商的良好合作 保持本公司员工间的良好合作 - 报告 报告其他船公司和行业的重要信息 第一时间报告紧急事态 对超出工作能力范围的事情及时提出 - 投诉 确保没有来自合作方码头供应商的重大投诉 确保没有来自本公司员工的重大投诉 确保没有来自客户的重大投诉 要求 - 学士学位， 航海相关专业 - 3年以上国际航运公司工作经验 - 熟悉码头操作流程 - 熟悉上海航运公司和码头 - 耐心仔细认真  10. 会计 岗位职责： - 负责准备每周的银行余额表和汇率表 - 负责月末银行调节表的制作 - 负责上海地区员工的报销审核 - 安排全国各分公司的付款， 包括办公费用付款，员工报销，以及资金汇划 - 负责每月的凭证装订归档工作 - 完成部门负责人交办的其他相关工作   任职要求: - 本科以上学历，会计/财务类相关专业毕业 - 1年以上外企相关工作经验 - 熟练使用办公软件（word/excel/PowerPoint etc.） - 良好的英语听说读写能力 - 有责任心，做事仔细认真,有良好的沟通协调能力、学习能力、责任心及团队合作精神 |
| 4 | 建信人寿保险有限公司上海分公司 | 茅海勇 | cn-hr.sh@ccblife.com.cn | 公司介绍 建信人寿保险有限公司（“建信人寿”）是中国建设银行股份有限公司控股的人寿保险公司，总部位于上海。公司其它股东包括中国人寿保险股份有限公司（台湾）、全国社会保障基金理事会、中国建银投资有限责任公司、上海锦江国际投资管理有限公司和上海华旭投资有限公司。 公司成立于1998年，因股权变更，2011年更名为建信人寿保险有限公司。建信人寿注册资本金45亿元。自股权变更以来，建信人寿快速发展，全面融入股东中国建设银行的综合金融平台，充分借鉴台湾中寿的领先技术和丰富经验，有效利用社保基金的良好形象和深厚影响力，在打造银行系保险公司经营特色的道路上不断前行。公司牢固树立客户导向理念，“销售高诚信、服务高质量、理赔高效率”的经营方针得到监管机关、专家学者、权威媒体和社会公众的广泛认可；公司努力回归保险保障本质，“保障额度高、保障范围广”的产品特性深受广大客户青睐；公司深入推进创新驱动，在寿险业市场化改革和银保深度合作等方面大胆探索，不断为行业创新提供成功范例；公司始终坚持价值至上，自2006年以来保持连续盈利，盈利能力在国内同类寿险公司中名列前茅。 善建者行，守信者远。建信人寿作为国务院批准的国内首批银行控股的保险公司之一，将充分依托股东资源，着力发挥自身优势，坚持“诚信、专业、稳健、创新”的核心价值理念，以成为银行系保险公司的标杆为己任，全心全意为中国消费者提供优质的保险产品和金融理财服务。 | 招聘岗位：  管理培训生岗位：从事综合营销或业务支持类工作，包括市场拓展、渠道关系维护、客户服务、运营管理、信息技术、综合行政、财务管理、人力资源等。根据人才成长规律，着眼于员工长远发展，该岗位录用人员需在公司基层岗位进行锻炼。 招聘条件： 1、 专业不限，金融经济类、管理营销类专业优先； 2、 有相关实习经验者优先（如：银行、基金、证券、保险等金融相关企业工作经验者）； 3、 党员、在学校担任过社团、学生会组织的骨干优先； 4、 性格外向活泼，形象气质佳，言谈举止大方，具有较强的策划、实践、创新、沟通等能力，以及过硬的综合素质。 福利待遇： 1、用工性质：享受国有企业正式员工编制，签订正式劳动合同；  2、薪资&福利待遇：公司提供富有竞争力的薪酬体系和完备的福利保障，包括绩效奖金、五险一金、物价补贴、年休假、带薪病假、补充养老团体年金保险、员工团体福利保障（包括意外、重疾、门急诊医疗等）、年度体检、工会综合福利、完善的培训机制等。 |
| 5 | 上海睿石信息科技有限公司 | 刘丹霞 | june.liu@asys.com.cn | 上海睿石信息科技有限公司简介 上海睿石信息科技有限公司是由一个具有多年丰富专业知识及经验的销售和技术团队所构成，并结合高端的硬件提供基于图形、云计算，存储及网络应用的一系列解决方案，且结合自身的多年从事客制化设计的优势提供给相应的客户最佳的产品个性化服务。产业定位、商业计划---我司的产品均服务于网络、存储、云计算行业，让客户结合我们提供的产品提升用户的体验和附加值。未来我们会结合自身专业的经验以及跟踪全球计算机前沿技术及应用场景，为客户量身打造服务于客户高端应用的专业化计算机系统。 | 岗位职责： 1、从事销售工作一年以上，有计算机软硬件开发销售经验者优先考虑. 2、具备独立开发客户的能力。 3、具备较强的公关能力和说服力。 4、诚信、踏实肯干，具有较强的敬业精神。 5、勇于挑战高薪。 6、能适应出差。 任职要求： 1、大专以上学历；2、具有一定的营销经验，能熟悉相关产品的基本知识， 了解和掌握产品性能，诚实、细致、认真、工作条理性强。3、 日常工作处理能力强，自觉的遵守公司的各项规章制度 |
| 6 | 上海永泰天极物流科技有限公司 | 钱丽敏 | heyno@shipchem.com | 上海永泰天极物流科技有限公司，是经中国对外贸易经济合作部批准的，集国际海运、空运、陆运、报关、仓储等全面物流于一体的综合性一级专业国际货运代理企业，同时获得了交通部颁发的《无船承运业务经营资格登记证》（NVOCC）。  公司总部位于宁波，并在中国多个港口设立分支机构，现有员工 350 多人。我们与多家国际货运代理机构建立了长期的合作关系。我们的全球合作代理可以根据客户的需求，在世界各地提供有竞争力的服务。同时，我们与多家船公司也建立了良好的合作关系，提供极具优势的价格并保证仓位。  直认为服务没有终点，帮助客人解决疑难问题是提升服务的机会。 我们众志诚成，遵循诚信、安全、开拓、创新、进取的发展宗旨，始终坚持客户第一，双赢互利的经营理念，我们积极整合物流资源，降低物流成本，提高公司竞争优势，为广大客户提供安全、便捷、专业、贴心的物流服务。 （业务） 作为华东区的专业危险品运输公司，我们承接全球各港口的危险品集装箱海运/空运服务，专业的危险品报关、申报、仓库业务，专业的独立危险品运输业务、ISOTANK 进出口服务及租赁/清洗/维护/堆放等服务。  我们的服务要求:认真,仔细,负责,团结,求实,奋进！  人才培养 ：  我们信任和尊重每一位工作伙伴，倡导积极、快乐、实干的工作理念。为给企业储备、培养更多优秀的核心人才，建立双赢的长效机制，我们设置了以下人才培养计划：  管理通道  有本行业经验的优秀人才，2-3年内晋升为客服、操作、市场、业务等模块部门主管/经理，或担任公司其他重要职位。  轮岗计划与任职资格通道根据员工个人的职业兴趣和志向，有机会安排跨部门轮岗锻炼。  应届生或无相关经验的员工发展方式：3-6个月完成培养和实践，培养合格后任命为本行业领域内的专业操作岗位。  薪酬福利  各类保险福利及双休、法定假期、带薪年休假，生日慰问、国内外旅游活动、培训等团队活动。 | 岗位职责 1、负责贸易开证和收证初审，收单和制单的初审和制作，交单等单据结算的全过程执行和跟踪，确保单证的质量及各项条款的正确性； 2、负责商务函电、合同的翻译与归档工作； 3、联系沟通客户，及时反馈客户定单情况； 4、上级交办的其他相关工作。  任职资格 1、国际贸易、商务英语类相关专业； 2、熟悉外贸单证操作流程，熟悉信用证及相关知识，有一定财务基础知识者优先考虑； 3、熟练的英文口头及书面表达技巧，熟练操作常用办公软件； 4、工作作风细致、严谨，有较强的工作热情和责任感。 |
| 7 | 上海久游网络科技有限公司 | 俞春华 | chunhua\_yu@staff.9you.com | 久游网（www.9you.com），2003年4月份成立于上海，中国第一代互联网游戏运营商。 　　2003年4月成立以来，久游网先后引进了《劲乐团》、《劲舞团》等经典音舞网络游戏，创下了国内首家音舞游戏百万同时在线的产业记录，开辟了音舞游戏商业化模式和品质化经营的先河。 　　2008年12月引进了《SD敢达OL》，并在2014年初成功引进了《敢达》系列新品：《SD敢达大作战》和《机动战士敢达Online》，是敢达系列游戏产品中国区代理商、联合开发运营商。与此同时，久游网自主研发的休闲网游《超级舞者》、《宠物森林》等，已经签约出口到北美、欧洲、东南亚、印度、台湾及香港等全球42个国家和地区。 　　自2012年以来，公司主动适应移动互联网游戏发展的趋势，开始了优质IP买断、代理以及自主IP产品的手游化研发和发行。经近2年的努力，在 2013年底，凭借自身关于互联网游戏的卓绝理念和市场基础，久游网联合陌陌平台首家发布《劲舞团》手机版系列产品：《陌陌劲舞团》，取得同期APP排行 榜第2的不俗业绩。后续《一姬当千》、《爱情公寓》等著名IP产品推向手机游戏市场并首发告捷，成功完成了向移动互联网游戏的转型、升级。 | 市场文案 任职要求： 1.专业不限，市场营销等专业为佳； 2.热爱游戏，有活动策划、执行经验的优先考虑； 3.有良好的团队精神，协作精神； 4.擅于与人沟通，有较强的沟通能力、执行能力，处事灵活； 5.较强的抗压能力，适应加班。 岗位职责：  1.市场活动文案撰写； 2.市场活动宣传设计。  活动执行 任职要求： 1.专业不限，市场营销等专业为佳； 2.热爱游戏，有活动执行经验的优先考虑； 3.有良好的团队精神，协作精神； 4.擅于与人沟通，有较强的沟通能力、执行能力，处事灵活； 5.较强的抗压能力，适应加班及出差。 岗位职责： 1.线下活动（各类游戏展、电竞比赛、媒体会等）执行； 2.负责市场活动项目统筹安排，包括物料、场地等； 3.参与公司大型市场活动，如chinajoy、动漫展等； 4.参与公司市场宣传活动，如校园推广、游戏宣传活动等； 5.有一份游戏的热情，有一颗学习的心，有一双勤劳的手，都能培养； 6.表现优异者毕业后可录用。  游戏测试 任职要求： 1、热爱网游，热衷游戏行业发展； 2、有良好的阅读能力、写作能力及文字组织能力； 3、有良好的问题分析能力，可以客观地提出个人建议； 4、有良好的责任心、耐心，能承受一定的工作压力； 5、具备良好的沟通能力、团队合作精神与质量意识。 岗位职责：  1.对公司游戏产品测试，排查游戏缺陷； 2.以testcase、checklist等为依据，评估产品开发、调试、修复等质量情况； 3.对公司游戏产品与竞品进行体验测试，反馈体验不良或设计不合理等信息。  平面设计 任职要求：  1、艺术设计相关专业优先考虑，有游戏类网站设计经验者优先录用；  2、喜欢游戏，对网站设计、游戏设计感兴趣；  3、有美术功底、设计理念和创意构思能力，思维活跃，善于运用视觉元素表现；  4、熟悉Photoshop、Illustrator、AI等设计软件，熟练运用手绘板；  5、有创造力、想象力、激情和进取精神；  6、良好的表达能力、沟通能力、团队合作能力；  7、较好的抗压能力。  职位职责：  1、配合完成游戏官网的页面设计，网站界面的视觉美化设计；  2、配合完成游戏产品专题设计；  3、配合网站广告、海报、手册及公司其他市场宣传用品的平面设计。    Web前端开发实习生 任职要求：  1.大专以上学历，计算机或设计相关专业；  2.掌握dreamweaver、flash、firework软件使用方法；  3.了解html/css语法，了解HTML/XML/JSON前端技术，清楚DIV CSS布局；  4.较强的执行力，能按期完成任务，适应加班；  5.热爱游戏，对游戏行业感兴趣。  岗位职责：  1、根据网页设计图制作html,css,js；  2、按照UE图及UI规范制作html页面；  3、根据产品需求制作js动态效果；  信息安全实习生 任职要求：  1.熟悉当前流行渗透、入侵相关技术（SQL注入、缓冲区溢出、挂马与客户端攻击、XSS/CSRF等）与防护策略;  2.熟悉Windows、\*NIX操作系统的安全配置与入侵检测;  3.熟悉常见网络服务（IIS、Apache、MSSQL、MYSQL、DNS、SMTP、FTP等）的配置与安全攻防;  4.熟悉常见木马、Rootkit或恶意文件运行原理与清除方法；  5.熟悉TCP/IP，了解常见网络协议；  6.掌握PHP、JSP、.NET代码安全审计，具备漏洞挖掘经验者优先；  7.沟通能力强、团队合作能力强、学习能力强、文档撰写能力强者优先。   PHP开发技术 任职要求： 1、了解PHP，MySQL，nginx，有经验者优先。 2、了解前端开发技术 html5 css3 jquery等。 3、了解Linux操作系统，知晓Linux环境下基本操作及相关命令，有Shell Script经验者优先。 4、热爱编程，有良好的学习能力。勇于面对挑战。 5、在读全日制学生。 岗位职责： 1、负责运维系统开发，维护及支持。 2、负责公司业务项目开发，维护。   敢达产品实习生 任职要求： 1.有论坛版主或者贴吧管理经验；  2.对于高达文化非常熟悉；  3.擅长文案，可以写关于高达的盘点；  4.能够制作简单的高达视频；  5.可以翻译日文高达网站。  （满足任意一点都可以）   日语翻译  任职要求： 1、全日制日语大专及以上学历； 2、热爱、熟悉高达文化； 3、负责翻译日版游戏文档； 4、负责与日本合作公司沟通； 5、熟悉office的工具使用； 6、热爱游戏，对游戏行业充满激情，有志于在游戏行业发展；  C++开发程序员 任职要求：  1、计算机相关专业本科及以上学历;  2、熟练掌握C/C++编程语言，良好的编码习惯；  3、有游戏开发实习经验，或者有计算机图形、图像学基础者优先考虑;  4、热爱游戏事业，有良好的沟通能力与团队协作精神。  行政专员 任职要求： 1、 熟练使用基本的办公室管理软件； 2、 做事认真、细心，单据及时录入，保障数据的准确性； 3、具备一定的外联工作经验； 4、具有大型会议组织安排经验； 5、熟悉行政内务工作。 |
| 8 | 上海来伊份食品连锁经营有限公司 | 吴娟兰 | wujuanlan@laiyifen.com | 匠心独具的休闲零食发祥于此 味我所爱的健康美食汇聚于此 传承卓越的企业文化诞生于此   律动着时代飞速前进的脉搏，肩负着发展民族品牌业的重任，承载着振兴休闲食品产业的使命，来伊份诞生于中国的经济、金融、贸易、航运中心——上海。目前，来伊份已在上海、江苏、北京、浙江、安徽、山东等10多个省、直辖市拥有超过2200家专卖店、近万名员工和超过1300万的忠实会员，现经营九大类、共900多种产品，每年为近6000万人次提供优质的美食与服务。   来伊份始终以倾力构建国内专业化休闲食品连锁经营平台为先导，以“良心工程，道德产业”为己任，以“传播休闲文化，创造快乐无限”为使命，坚持“领鲜到底”的产品理念和品质好、味道好、服务好、价格公道的经营理念，实现了从一家小店到一个现代化、集约化、信息化平台的探索与跨越。来伊份于2016年在主板成功上市，成为中国“零食第一股”！ | 一、招聘岗位：管理培训生 岗位职责： 1、门店管理类（区域经理） 2、线下营销管理类（市场推广、门店开发、大客户、陈列、媒介、经营管理） 3、数据处理类（数据分析、数据挖掘） 4、统招2016年应届毕业生；本科及以上学历； 5、性格外向，有较强的沟通协调能力及执行力，积极主动；  招聘需求、培养方向： 1、需求专业：统计学、数学、计算机、会计学、财务管理、金融、食品工程、物流管理、机械自动化、机电一体化、工商管理、市场营销、人力资源管理、工程管理、设计、新闻传播、电子商务；  2、专业职能需求部门包括：总裁办、人力行政中心、商品中心、信息中心、物流中心、品牌营销中心、电子商务、等16个职能中心。  3、发展路径： 管理发展路径：店员→店长→实习区域督导→区域督导→专业岗位→主管→部门经理→营运总监； 二、储备店长 招聘要求：  1、思维动作灵活，接受能力、学习能力强；  2、年轻有朝气，有活力，富有感染力；  3、有继续培养、发展的潜质；对来伊份企业有认同感，喜爱食品零售行业； |
| 9 | 上海晨桥电气有限公司 | 楚小姐 | itrust@shcqdq.com | 上海晨桥电气有限公司是一家专业从事数据中心行业低压配电产品设计、制造、销售、售后服务的企业，并致力于为数据中心机房客户提供全套优质的精品高端配电产品和先进可靠的配电解决方案。公司位于环境优美的上海奉浦工业园区，具备年产3亿元以上的生产能力，厂房总面积13800平方米，厂房设计新颖，外观宏伟壮观，绿化面积占45%，生产设备齐全，是国际一流的现代化生产园区。  公司的主要专家团队于80年代末开始接触欧美低压电气成套先进技术，是我国最早引进法国梅兰日兰（施耐德）公司先进配电柜制造技术的厂家，公司所有低压产品皆通过中国质量认证中心的“CCC”强制性认证及国际标准IEC认证，具备出口资质。  公司潜心致力于低压成套配电技术的研究和制造，拥有先进的钣金数控加工设备和独立的模具设计、产品设计、钣金结构研发设计能力和产品创新应用设计能力。同时在组织生产中实施了现代化ERP管理。严格的工艺流程，标准化体系，紧紧围绕用户需求，缩短订单执行周期，减少周期费用，降低管理成本，提高合同执行率，生产精确率和产品质量，使广大用户倍感晨桥电气管理的先进和快捷，提高了用户对晨桥电气的忠诚度和信任度。公司严格按照ISO9001质量管理体系认证要求，对产品在设计、生产、销售和售后服务的全过程实施高效合理的质量控制，让“晨桥电气，只做精品”的企业核心理念落实到设计、生产、质控、物流、安装指导、尤其是售后服务等细节上，确保公司产品和服务之持续改进与创新。公司强调预防措施和纠正措施的贯彻，严格按照工艺和技术标准进行生产和验收，建立健全了产品制造的质量原始档案和产品售后服务跟踪档案，形成内外部质量信息管理网络，坚持对公司内部质量体系的持续性、适应性进行定期评审，以确保质量体系的持续有效运行。  多年以来，公司本着“晨桥电气，只做精品”的宗旨和永远领先同行一步的创新精神，专注于为数据中心打造精品低压配电柜，用户遍及金融、政府、央企、IDC、公安、部队等对配电系统要求较高的单位。公司以“国际品质，贴心价位”以及同业最漂亮的柜体和专家级服务赢得了行业内所有客户的好评，获得了机房配电专家的美誉。 | 销售经理 岗位职责： 1、负责所辖区域金融、政府行业数据中心配电产品销售执行；搜集客户资料并进行沟通，开发新客户； 2、通过电话与客户进行有效沟通，了解客户需求，寻找销售机会并完成销售目标； 3、维护老客户的业务，挖掘客户最大的潜力； 4、定期与合作客户进行沟通，建立良好的长期合作关系。 任职资格: 1、全日制大专及以上学历，专业不限，年级不限，应届生和毕业生均可； 2、普通话标准，语言清晰，沟通能力强；形象气质佳； 3、性格开朗，主动积极，热爱销售工作； 4、具备良好的应变能力和承压能力； 5、具备良好的敬业精神及团队合作精神。    工资构成=浮动底薪（4000-15000）+奖金+提成+其他 工作地址 公司名称：上海晨桥电气有限公司 总部地址：上海市奉贤区程普路89号  电 话：021-60487739 北京地址：北京海淀区学院南路68号吉安大厦A座 电 话：010-62117781 公司主页：www.shcqdq.com   经理助理 岗位职责： 1、人事行政商务等事务; 2、协助解决各部门的工作。 4、关注公司各部门信息沟通情况，及时、准确传达领导的各项指令。 5、及时、准确处理临时、突发事件。 6、领导交办的其他工作。 任职要求： 1、形象好、气质佳，性格阳光、开朗。 2、学历大专及以上，英语4级以上，具备一定的商务沟通能力。 3、自我管理和自主工作能力强，具有良好的工作意识、工作态度和工作积极性。 4、有3年以上工作经验，熟悉各类办公软件。 5、具有扎实的文字功底，具备出色的统计整理能力。 工作地址 总部：上海市奉贤区肖南路518号   电气报价员 岗位职责： 1、负责各种高低压电气的询价，配电箱、配电柜等相关电气产品的报价； 2、根据一次、二次图纸，对高低压配电柜进行报价 3、根据配电柜需求进行采购，开发具有竞争性的供应商， 4、与供应商签订采购合同/订单，并督促合同/订单如期履行；跟进交付、验收和付款事项，协调解决产品交付过程中出现的问题   任职要求： 1、电气自动化及成套设备专业或相近专业优先； 2、熟练使用OFFICE办公软件 3、工作细致认真，责任心强，思维敏捷，具有较强的团队合作精神 4、没有相关工作经验没关系，可以学。 5、年龄22-40岁 工作地址： 上海市奉贤区肖南路518号 |
| 10 | 上海悠唐网络科技有限公司 | 杨小姐 | m13296139344@163.com | 上海悠唐网络科技有限公司成立于2014年9月，注册资金人民币1亿元。 上海有糖中心位于上海浦东区世博园意大利中心与卢森堡管及意大利馆，办公面积10000多平方米。 在全国各地有糖中心（西安、成都、新疆伊犁）拥有员工近700人，业务涵盖电商，创客，投资，影视，医美，广告，手游等多个领域。 旗下UTOUU（有糖）社区化生态平台为国内乃至全球理念最新，发展最快的社群经济模式，是工业4.0和创投2.0最典型的成功案例。 2015年创设有糖资本，投资全国34个省会直辖市的有糖中心的建设和运营。 | 一、运营助理 4k-6k  1.主要负责公司日常运营事务，维护监管公司正常运营秩序。  2.制定公司行政管理制度并监督执行。 3.监管督查各部门的工作及其工作完成情况。  4.配合协调各部门的工作。  二、高级行政助理（前台） 8k-10k  岗位要求： 1. 全日制大学本科以上学历，管理、文秘等专业； 2. 英语4级以上，良好的英文听说读写能力，能够协助处理英文邮件； 3. 具有2年以上总经理或董事长助理，秘书工作经验优先考虑； 4. 熟悉互联网企业管理制度，有良好的文字能力，熟练使用办公软件； 5. 具有一定的沟通能力和良好的商务礼仪，外形端庄。 岗位职责： 1. 协助公司进行内务、安全管理，为其他部门提供及时有效的服务； 2. 负责公司快件及传真的收发及传递； 3. 对外相关部门联络接待，对内接待来访、接听来电、解答咨询及传递信息工作； 4. 协助办理面试接待、会议、培训、公司集体活动组织与安排，节假日慰问等； 5. 合理安排、提醒总经理的日常工作时间和程序，如会议、工作约会、宴请、外出等；  三、人事助理 4k-6k  岗位职责： 1.负责协助各部门进行人员招聘工作，包括招聘流程、面试记录与筛选推荐等； 2.负责对新员工进行企业制度与文化的培训工作，建立企业形象； 3.公司内部员工档案的建立与管理； 4.负责与其他部门的协调工作，做好信息的上传下达； 5.完成上级交办的其它临时性工作。 任职要求： 1.人力资源及相关专业专科及以上学历； 2.半1年左右人事相关工作经验； 3.熟悉Adobe系列设计软件； 4.熟练操作office办公软件； 5.责任心强、执行力强。   四、 出纳 4k-6k  岗位职责： 1.负责公司日常的费用报销，现金、银行账核对，及时登记现金及银行存款日记账； 2.每日盘点库存现金，做到日清月结，账实相符； 3.负责到货付款的整体管理，核对应收款明细账； 4.负责固定资产盘点、合同管理及归档； 5.负责办理收入与费用的结转手续及零星性工资的发放； 6.有相关纳税申报以及办理营业执照国地税税务登记征管鉴定的经验； 7.负责领导交给的其他工作。 任职要求： 1.大专以上学历，财务专业毕业，1年以上工作经验； 2.熟练掌握财经法规，严格执行各项财经纪律和规定； 3.为人诚实守信，道德品质优良，具有良好的职业操守和职业道德； 4.工作主动积极、责任心强、勤奋敬业，能承受一定的工作压力； 5.性格开朗、善于沟通与协调，具有一定组织能力，较强的团队合作能力和执行力；   五、电话客服 4k-6k  岗位职责 1.会熟练使用excel、word等软件 2.及时解决用户线上或线下的咨询、投诉，引导用户快速了解网站，树立亲切良好的品牌形象 3.普通话流利 4.主管交代的其他临时事项  任职要求： 1.大专以上学历 2.言谈礼貌周全，性格脾气好，做事耐心细致 3.反应敏捷，沟通协调能力强  4.普通话流利 5.打字速度较快，熟用电脑  六、活动策划执行 1.对各类线下公关活动了解，有独立撰写整体活动策划方案的能力及经验，包括活动方案撰写执行等工作； 2.具有较强的创新能力及想象能力，才思敏捷，特别是对项目执行的整体结构运作有一定的经验； 3.对报价熟悉，供应商体系熟悉； 4.组织参与重要项目的创意构思、客户提案，给予前期提案、设计创意说明及后期结案报告等服务； 5.具有良好的个人形象； 6.良好的沟通能力和协调推动能力； 7.具备策略思考头脑，敏锐市场洞察力；  七、新媒体运营（文案类）  性别不限，专科及以上。 1-2年平台上的宣传文案和公众号的纂写等文案相关工作经验。 文笔流畅，用词精准。 逻辑清晰，叙事有条理。 思维灵活，纪律性强。 会P图，有新媒体运营的经验。 需提供任意文案或策划书作品2件，无作品者不约见。  八、物流助理（青浦） 3k-5k  工作内容： 1.负责商品信息的电脑录入 2.退货商品的电脑录入 3.入库单、出库单的整理 4. 负责部门日常物流管理工作，包括：运输、仓储、配送、车辆管理等 5. 制定和执行物流工作计划，对物流工作规范进行总结和； 任职资格： 1.熟悉物流管理业务流程，有丰富的流程管理操作技能优先； 2.良好的沟通及谈判能力，团队管理能力，独立工作能力强，能承受较大工作压力； 3.曾在国内物流公司工作过者优先； 4.有公路运输，调度车辆经验者优先； 5. 欢迎应届毕业生；  九、仓库管理员 4k-6k  岗位职责 1.执行库存管理流程、改进库存管理方法； 2.提供全面的库存分析报告，评估库存管理状态，提高库存管理水平； 3.信息系统数据的录入、填写和传递，相关单证、报表的整理和归档； 4.定期与仓库核对数据并实地盘点，检查监督出、入库手续； 5.吃苦耐劳，工作积极主动，完成上级交办的其他工作。 6.有仓库管理能立即上岗者优先 任职资格 1.物流仓储类相关专业； 2.1年以上库存计划、控制相关领域操作工作经验； 3.良好的沟通、分析能力及团队合作精神，工作认真，责任心强。 4.有仓库管理经验并具备会计上岗证能立即上岗者优先  十、投资助理 4k-6k  要求： 外向、阳光、性格好谈吐佳、气质优、大专及以上学历。欢迎应届毕业生。  主要职责： 负责各地有糖中心的管理维护，以及入驻创客团队的管理和接口工作；负责全国各地其他品牌创客空间的加盟工作；组织好来客接待和相关的外联工作；制定市场计划，负责市场活动的策划、宣传、执行工作。  月薪： 4k-6k 晋升空间大，总经理很nice，很乐意培植新人！没经验不要紧，前期以培训为主。做得好的话，还会有相应提成。   十一、总助/秘书 4k-6k  岗位职责： 1.建立企业与政府的沟通桥梁，树立政府口碑与社会形象； 2.相关政府、行业组织、协会等工作要求的配合与互动； 3.政府政策规定的获取、解读与传达； 4.负责企业与各政府主管部门关系的协调； 5.公司内部的培训。 任职资格： 1.1年以上交流辅导工作，市场营销、管理、播音主持、媒体或相关专业本科以上学历； 2.对国家部委或政府管理部门有一定深入的了解； 3.对市场工作有较完整的理解； 4.有较强的表达沟通能力，富有团队协作精神； 5.身高 165-175 、形象好气质佳。 |
| 11 | 天津信唐货币经纪有限责任公司 | 王然 | xthbhr@163.com | 天津信唐货币经纪有限责任公司（CITIC Central Tanshi Money Brokering Company Limited）是经中国银监会2012年01月17日批准开业的货币经纪公司。 公司根据《货币经纪公司试点管理办法》及相关法规，将向境内外金融机构提供以下货币经纪服务：（1）境内外货币市场交易；（2）境内外债券市场交易；（3）境内外外汇市场交易；（4）境内外衍生产品交易；（5）经中国银行业监督管理委员会批准的其他业务。通过网络及专业技术为全球金融机构建立高效的信息平台，发挥自身的专业经验，提高货币市场流动性，降低金融机构交易成本，提高交易效率，为中国与国际货币市场接轨做出贡献。 天津信唐崇尚诚信之商业准则，通过高效健全的管理和专业化的员工队伍，为客户提供优质、稳定的货币经纪服务，为有志于金融业一展才华的专业人士提供广阔的发展空间 | 一，金融培训生 5人  【职位描述（Job Descriptions）】 1、依托金融资讯平台，协助业务部门为境内外金融市场参与者（银行、证券、基金等机构客户）提供金融市场产品的询价、报价及交易撮合服务。 2、协助业务部门开发、维护客户关系。 3、交易撮合成交后的业务跟进。 【职位要求（Job Requirements）】 1、大学本科学历，专业不限，金融、经管类专业背景尤佳。 2、具备一定的英语应用能力（CET-4或更高），熟练使用电脑及主流办公软件 3、积极进取，外向开朗，善于沟通，具有良好的团队协作能力。[必备] 4、对数字敏感、思维敏捷，能够在压力下顺利开展工作。 5、严格遵守公司规章制度，具备通过试用期考核的工作能力或培养潜力。 6、试用期间单月出勤率不低于80%、整体出勤率不低于90%  二，业务助理 5人 【职位描述（Job Descriptions）】 1、依托公司及团队平台，维护及开发金融机构客户关系（银行、信托、证券、保险公司等）。 2、协助公司开拓经纪业务市场，推动合作协议签订。 3、协助业务部门为境内外金融市场参与者（银行、证券、基金等机构客户）提供金融市场产品的询价、报价及交易撮合服务。 【职位要求（Job Requirements）】 1、大学本科学历，金融、经管类专业背景尤佳 2、具有1至2年销售/市场类工作经验，其中服务对象为机构客户者优先考虑。 3、具备一定的英语应用能力，熟练使用电脑及主流办公软件 4、积极进取，外向开朗，善于沟通，具有良好的团队协作能力。 5、对数字敏感、思维敏捷。 6、适应短期出差，能够在压力下顺利开展工作。 7、严格遵守公司规章制度，具备通过试用期考核的工作能力或培养潜力。 8、试用期间任意30天出勤率不得低于80%、整体出勤率不得低于90%  三，数据支持 2人  【职位描述（Job Descriptions）】 1. 及时并准确地完成市场数据的电子录入和发布； 2. 实时价格的书面记录和白板抄写； 3. 整理、核实交易单据和文档； 4. 协助完成本部门的日常业务对接。 【职位要求（Job Requirements）】 1、专科学历，专业不限，具有金融知识背景优先考虑； 2、具有1至2年数据录入或文秘工作经验 3、熟练使用电脑及微软Office系列办公软件； 4、对数字敏感、思维敏捷、注意力集中； 5、能够胜任重复性工作，并长时间保持高效的工作状态； 6、具备通过试用期考核的工作能力或培养潜力。 |
| 12 | 大锰矿产资源（上海）有限公司 | 王丽丽 | hr@damengresources.com | 大锰矿产资源（上海）有限公司是由广西大锰锰业集团公司和上海群贤国际贸易有限公司于上海自贸区合资成立的混合所有制公司，公司由广西大锰集团控股，系隶属于广西最大的国有企业之一，广西铁路投资集团有限公司旗下的三级子公司。 公司本部设立于上海，在天津滨海新区及广西钦州港均设有办事处。 公司作为广西铁投集团内唯一的大宗商品贸易平台，主要的经营范围是经营包括锰、铬、镍和钢材相关的各类原矿和金属制品的国际贸易公司。公司设计在3年内成长为中国黑色系金属行业综合实力第一的企业。 公司的中远期目标是整合国内外各大宗商品资源，成为洲际大宗商品巨头之一。 | 总经办 总经办助理 招聘人数：2人 学历要求：本科及以上 专业要求：不限 招聘要求： 1. 文字功底好，有较强的文字处理能力； 2. 奖学金获得者、学生会及社团干部等优先考虑； 3. 外语要求，CET-6以上。  锰矿事业部 销售总监助理 招聘人数：2人 学历要求：本科及以上学历 专业要求：不限 招聘要求： 1. 具有强烈的进取心，思维敏捷，精力充沛，身体健康； 2. 性格乐观豁达，富有团队合作精神； 3. 能够承受工作压力，适应经常出差； 4. 外语要求：CET-4及以上水平。  合金事业部 销售总监助理 招聘人数：2人 学历要求：本科及以上学历 专业要求：英语专业优先  销售助理 招聘人数：2人 学历要求：本科及以上学历 专业要求：不限 招聘要求： 1. 具有强烈的进取心，思维敏捷，精力充沛，身体健康； 2. 性格乐观豁达，富有团队合作精神； 3. 外语要求：CET-4及以上水平；   人事部 人事助理 招聘人数：2人 学历要求：本科及以上学历 1. 本科及以上学历，人力资源或管理学相关专业；  2. 计算机操作熟练（word，excel，ppt，ps都熟悉） 3. 具有良好的人力资源或心理学等学科专业相关知识；  4. 具有良好的职业道德、敬业精神，团队合作精神；  5. 有较好的沟通能力，能承受较大的工作压力。 |
| 13 | 北京中公教育科技股份有限公司上海分公司 | 蔡璐 | shoffcn@163.com | 中公集团介绍 北京中公教育科技股份有限公司，是国内民办教育知名品牌“中公教育”的主要实体，中国民办教育协会培训教育专业委员会副理事长单位。在中国职业教育领域具有较强的影响力，先后被搜狐、新浪等权威媒体评为 “最具社会影响力教育企业” 、“最具综合实力教育企业”。 中公教育总部位于北京，直营分部覆盖国内众多城市，在全国31个省市自治区，近350个地市，拥有470家直营分部和旗舰学习中心，全国专用教学场地超过30万平米。 中公教育业务类型主要包括面授培训，网络远程教学，各类教育辅导图书、音像、教材等产品编辑及出版发行。成立至今，中公教育始终注重自主知识产权建设，先后成立了公职考试、事业单位、教师、金融银行、政法干警、考研、医疗、外语等十余个考试项目研究院，拥有6000余名专业专职授课教师，为面授和网校学员提供4500余种培训课程。2012年，中公教育与人民日报出版社合作建立“公职考试编辑中心”，并同人民日报出版社、世界图书出版公司、立信会计出版社、西南财经大学出版社等建立了良好的战略合作关系，每年出版57大系列、3000余种教辅类图书产品。 作为一家由北京大学毕业生自主创业的职业教育培训机构，自创建以来，中公教育的业务领域逐步覆盖国家及地方公务员考试，参照公务员管理人员、事业单位工作人员、大学生村官、选调生、三支一扶、党政领导干部、教师、招警、军转干、政法干警、医疗工作者、社区工作者等各类公职人员录用考试，以及金融银行、国企招聘、财会类考试、考研、MBA/MPA考前辅导、就业指导、IT培训、职业培训等多个培训领域。 经过多年潜心发展，中公教育企业发展人员规模近万人，每年培训学员超过100万，图书用户超过1000万，成为国内研发实力雄厚、拥有独立知识产权教育服务产业实体。同时，中公教育每年为社会提供超过1000个工作岗位和就业机会并积极投身社会公益活动，历年来累计为各项社会公益事业提供超过上千万元的慈善捐助。 | 师资岗位： 一、公职考试培训讲师（行测-文、行测-理、申论、面试、公基方向）  工作职责： 1、负责数量关系、资料分析、判断推理、言语理解、公共基础知识、申论、面试等面授课程的教学以及后续的学员辅导等工作，保障教学任务的完成； 2、参与行测、公基、申论、面试课程所需资料的编写和研发； 3、承担教学课题的研究，着力进行各专项命题趋势、解题技巧以及教学方法与教学技巧的研究。 任职资格： 1、本科及以上学历，  \*数量关系讲师：数学、计算机及相关理工专业背景，有奥数培训经验者优先； \*资料分析讲师：有速读、速算技巧，有数学或相关专业背景优先； \*判断推理讲师：对文理科知识均有丰富储备，法律类专业背景优先； \*言语理解讲师：文科相关专业背景或对语言有较好把握的理工科背景，有高考语文教学经验者优先； \*公共基础知识讲师：法学、行政学、经济学、哲学、行政管理专业优先； \*申论讲师：人文社会科学专业背景优先，对申论有较深入的研究，有相关科目授课 \*面试讲师：法学、经济学、教育学、文史学、管理学、心理学等专业优先，良好的思想政治素养，对社会热点有自己的独立见解，有政府工作背景或公务员考试面试经验者优先； 2、语言表达流畅，具备较强的学习能力和创新能力； 3、热爱教师职业，对工作充满热情，责任心强；  4、良好的道德修养，认同中公教育企业文化； 5、精力充沛，接受出差授课任务。  二、教师考试培训讲师 （各学科）  岗位职责： 1、负责教师资格考试和教师招聘考试学科专业笔试、面试课程的授课； 2、参与教师考试培训课程所需资料的编写和研发； 3、承担教学课题的研究，着力进行各专项命题趋势、解题技巧以及教学方法与教学技巧的研究。 任职资格： 1、本科及以上学历，师范类学校毕业优先，语文、政治、历史、地理、生物、化学、物理、信息技术、音乐、美术、体育、教育理论、幼儿教育等相关专业优先； 2、有教师资格证，有幼儿园、中小学、培训机构实习或者教学经验，或参与过中小学学科教学论相关课题者优先； 3、语言表达流畅，具备较强的学习能力和创新能力； 4、热爱教师职业，对工作充满热情，责任心强； 5、良好的道德修养，认同中公教育企业文化； 6、精力充沛，接受出差授课任务。  三、会计考试培训讲师  岗位职责： 1、负责会计类考试相关课程的讲授以及后续的学员辅导等工作，保障教学任务的完成； 2、负责实操指导，代财相关指导； 3、参与会计类考试考试培训课程所需资料的编写和研发； 4、承担教学课题的研究，着力进行各专项命题趋势、解题技巧以及教学方法与教学技巧的研究。 任职资格： 1、本科及以上学历，会计学相关专业，具备良好的会计学理论基础，参加过注会考试者优先；  2、语言表达流畅，具备较强的学习能力和创新能力； 3、热爱教师职业，对工作充满热情，责任心强； 4、良好的道德修养，认同中公教育企业文化； 5、精力充沛，接受出差授课任务。  四、金融银行考试培训讲师  岗位职责： 1、负责银行招聘考试、证券从业资格考试、经济师资格证考试相关课程的讲授以及后续的学员辅导等工作，保障教学任务的完成；  2、参与教学课程所需资料的编写和研发； 3、承担教学课题的研究，着力进行各专项命题趋势、解题技巧以及教学方法与教学技巧的研究。 任职资格： 1、本科及以上学历，财会、审计、经济学、经济法、金融学、市场营销、文秘、人力资源相关专业优先； 2、对中国银行、建设银行、农信社等银行招聘考试具有一定了解者优先，有培训行业教师工作经验、有考试命题经历及阅卷经历者优先，有丰富经验的银行从业者、离退休教授、学者优先； 3、语言表达流畅，具备较强的学习能力和创新能力； 4、热爱教师职业，对工作充满热情，责任心强； 5、良好的道德修养，认同中公教育企业文化； 6、精力充沛，接受出差授课任务。  五、医疗卫生考试培训讲师  岗位职责： 1、负责医疗类课程的教学以及后续的学员辅导等工作，保障教学任务的完成； 2、参与医疗类课程所需资料的研发和编写； 3、承担医疗类教学课题的研究，着力进行各专项命题趋势、解题技巧以及教学方法与教学技巧的研究。 任职资格： 1、本科及以上学历，专业：临床医学、药学、检验学、预防医学、口腔医学、中医学、护理学、影像学、生物学、公共卫生、化学等； 2、语言表达流畅，具备较强的学习能力和创新能力； 3、热爱教师职业，对工作充满热情，责任心强； 4、良好的道德修养，认同中公教育企业文化； 5、精力充沛，接受出差授课任务。  六、考研数学培训讲师  岗位职责： 1、负责考研数学类课程的教学以及后续的学员辅导等工作，保障教学任务的完成； 2、参与考研数学类课程所需资料的研发和编写； 3、承担考研数学类教学课题的研究，着力进行各专项命题趋势、解题技巧以及教学方法与教学技巧的研究。 任职资格： 1、本科及以上学历，数学及相关专业（应届毕业生亦可）； 2、有过高等数学、线性代数、概率与数理统计科目讲课经验者优先，有考研培训工作经验者优先； 3、良好的道德修养，热爱教师职业，对工作充满热情，责任心强； 4、语言表达流畅，具备较强的学习能力和创新能力； 5、精力充沛，接受出差授课任务。  七、考研政治培训讲师  岗位职责： 1、负责考研政治类课程的教学以及后续的学员辅导等工作，保障教学任务的完成； 2、参与考研政治类课程所需资料的研发和编写； 3、承担考研政治类教学课题的研究，着力进行各专项命题趋势、解题技巧以及教学方法与教学技巧的研究。 任职资格： 1、本科及以上学历，政治及相关专业，博士优先，应届毕业生亦可； 2、有过政治相关科目讲课经验者优先，有考研培训工作经验者优先。 3、语言表达流畅，具备较强的学习能力和创新能力； 4、良好的道德修养，热爱教师职业，对工作充满热情，责任心强； 5、精力充沛，接受出差授课任务； 八、考研英语培训讲师  岗位职责： 1、负责考研英语类课程的教学以及后续的学员辅导等工作，保障教学任务的完成； 2、参与考研英语类课程所需资料的研发和编写； 3、承担考研英语类教学课题的研究，着力进行各专项命题趋势、解题技巧以及教学方法与教学技巧的研究。 任职资格： 1、国家重点院校本科及以上学历，通过英语专业八级； 2、热爱教师职业，对工作充满热情，责任心强； 3、语言表达流畅，具备较强的学习能力和自我转化能力； 4、具有良好的道德修养，认同中公教育企业文化； 5、精力充沛，能适应出差外地授课任务。  九、考研管理类联考培训讲师（初数、逻辑、写作）  岗位职责： 第一：负责考研管理类联考初数部分或者是逻辑和写作的授课和研发工作； 第二：负责管理类联考考试趋势及命题趋势研究； 第三：负责学员课程答疑； 任职要求： 第一：初数老师要求数学相关专业或理工科毕业，本科以上学历，有过初高中数学课授课经验者优先考虑； 第二：逻辑和写作老师要求文科类毕业，本科以上学历； 第三：语言表达流畅，具备较强的学习能力和创新能力； 第四：热爱教师职业，对工作充满热情，责任心强； 第五：良好的道德修养，认同中公教育企业文化； 第六：精力充沛，接受出差授课任务  薪酬福利 1、对优秀毕业生可提供落户需求； 2、工作地点双向选择：28家省级研究院遍布全国范围内，公司会充分尊重  新入职员工及在职员工对工作地点选择的意愿； 3、带薪培训：试用期间带薪培训，免费学习相关考试课程； 4、薪酬待遇：基本薪资、绩效奖金、年终奖金，年薪12－40万； 5、基本福利：社会保险、住房公积金、带薪假期； 6、补充福利：年度体检、年度旅游、节日贺礼、阳光互助基金；  7、长期激励计划：股权激励。   非师资岗位： 一、项目专员（杨浦、徐汇、松江、临港、嘉定、奉贤） 岗位职责： 1.负责分校市场活动的跟进及反馈工作； 2.负责各项目的数据统计及分析工作； 3.负责所管辖区域市场调研以及竞争对手分析等； 4.负责分校常规宣传工作的沟通与管理； 5.配合所管辖区域的项目培训及产品管理工作； 6.负责分校课表申请和课程审核工作。  任职要求： 1.大专以上学历,态度积极，语言表达能力强，吃苦耐劳，团队合作意识强； 2.熟练掌握各种常用的办公软件，如word、Excel、PPT等； 3.有良好的市场分析能力和统筹协调能力，具有开拓创新精神； 4.有吃苦耐劳精神，可适应短期出差； 5.有市场活动策划和项目管理经验者的优先。  二、教务咨询专员（杨浦、徐汇、松江、临港、嘉定、奉贤） 岗位职责： 1、接待来访来电，根据现有课程结构对拟报名学员的状况做出分析与诊断，帮助其制定有效的辅导计划； 2、对客户的疑问及时反馈或解答，针对客户进行有必要地电话回访工作 3、及时沟通学员建议、处理学员投诉，建立、维护学员关系平台 4、相关辅导班次教务工作的管理与实施，跟踪学员对辅导课程的反馈意见； 5、讲义与资料的发放和统计，学员报名后学习过程中问题的解答  6、配合市场进行相关课程及活动宣传工作，其他相关学员前期咨询及后期服务工作  7、能适应短期出差工作  任职要求： 1、本科及以上学历，专业不限，熟练使用办公软件；优秀人员可考虑专科以上学历 2、热爱教育行业，具备良好的表达能力、沟通能力、亲和力强 3、普通话标准，口齿伶俐，思维敏捷 4、工作主动性强，耐心细致，有责任心； 5、人踏实稳重，具有良好的抗压能力，自我心理调节能力和团队合作精神  三、网络推广专员 岗位职责： 1、采取多种方式和渠道宣传推广公司远程产品，为销售团队提供支持；  2、2、负责搜索引擎推广管理，策划推广主题并负责实施； 3、网络合作伙伴的拓展和支持； 4、负责媒体公关，撰写媒体文案，维护媒体关系。 任职条件： 1、电子商务等相关专业毕业； 2、掌握百度、google、yahoo等搜索引擎的基本排名规律；并精通以上各类搜索引擎的优化,包括站内优化、站外优化及内外部链接优化等； 3、负责专题广告的优化，按阶段汇报优化监控结果和研究结果，并跟踪新产品的推广；  4、优秀的文案撰写能力，思维灵活、逻辑清晰，有较强的创新意识和团队合作精神；  四、网校专员  岗位职责： 1、在线解答学员问题，督促学员学习，管理学习档案，及时处理各个序列及学员遇到的课程质量及听课问题；； 2、与分校教务老师对接（开增补课、网校课程及活动对接、网校协议对接及修改）； 3、各种活动、各种渠道获取的网校名单回访工作； 任职条件： 1、足够细心耐心，配合值班，有咨询经验者优先 2、学习、应变能力强，excel操作熟练； 3、本科及以上学历，营销、经济类专业优先  五、运营专员： 岗位职责： 1、对接推广工作：策划网校课程销售方案，对接制作宣传品并对接网推市场进行推广； 2、网校分站、微信、微博、论坛运营； 3、关注市场活动、线上活动，网校产品、优惠活动宣传到位； 4、配合市场部做市场宣传； 岗位要求： 1、适应能力、学习能力强，配合值班 2、有市场推广经验或者网络推广经验者优先 3、专科及以上学历，管理、市场、营销、经济类等专业优先  六、管培生 岗位要求： 1.2017年应届毕业生，本科及以上学历，专业不限； 2.班级、学生会、协会重要负责人，并有组织大型活动或项目的经验； 3.自信、果敢，沟通表达能力较好，具有开拓精神，并具有高度的自律性和团队协作精神； 4.非常认同中公教育的企业文化，愿意长期服务于公司发展。 培养方式：前期在上海分校各基层岗实践锻炼，后期到总公司进行培训，考核通过以后由总公司根据公司需求安排到合适岗位任职。 工作地点：全国。  七、图书专员 岗位职责： 1、负责策划、实施与图书相关的市场活动,对图书进行有效的宣传和销售; 2、发展并维护各大高校相关部门、协会、书店和学生招生代理; 3、负责书店关系的维护和拓展，进行客户联络、回访，与客户建立良好的合作关系； 4、对图书活动效果进行分析评估，提出改进方案; 5、对图书市场情况进行调查，统计分析图书销售数据 6、负责日常图书的管理整理。  任职条件： 1、本科及以上学历， 优秀的大专生也可考虑，具备品牌推广基本知识，擅长宣传推广及活动组织工作； 2、有一定的文案撰写能力，熟悉操作offic办公软件； 3、对图书感兴趣，对行业有一定的了解者优先考虑，熟悉图书营销，对卖场、校园等推广了解者优先考虑，具有驾驶证者优先考虑。    薪酬福利： 1、对优秀毕业生可提供落户需求； 2、工作地点双向选择：300多家省级分校遍布全国范围内，公司会充分尊   重新入职员工及在职员工对工作地点选择的意愿； 3、带薪培训：公司为新入职的非师资员工提供免费的岗前培训，并且提供  定期的职业培训； 4、薪酬待遇：基本薪资、绩效奖金、年终奖金，年薪8－20万； 5、基本福利：社会保险、住房公积金、带薪假期； 6、补充福利：年度体检、年度旅游、节日贺礼、阳光互助基金；  7、长期激励计划：股权激励。 |
| 14 | 上海凤凰颐合文化发展有限公司 | 毛老师 | zhaopin@021yhc.com | 上海凤凰颐合文化发展有限公司，是由江苏凤凰传媒集团旗下的江苏凤凰科学技术出版社与上海颐合文化传播有限公司共同出资设立的出版公司。公司享有独立的出版资质，集编印发一体。公司分设上海、苏州两处地点，异地办公。公司有效地融合了国有企业和民营企业的优势，既拥有丰富的出版资源，又充满着活力、冲劲，能够顺应大趋势的变化及时进行自我调整。公司当前拥有多条出版产品线，包括：幼教和童书、教师教育、助学读物等，同时也正在积极开发其他多条产品线。我公司非常欢迎各种人才的加入，对于有想法、有勇气的同学们，我们无比热忱地欢迎！ | 1.责任编辑 大学本科及以上学历，专业不限，具备再学习能力，具备团队合作精神。 2.策划编辑  大学本科及以上学历，策划所属产品线内的选题，开发市场价值较高的选题；具有务实而坚定的执行能力，优秀的人际沟通和学习能力，以及团队合作精神；教育学相关及英语专业优先。  3.宣传推广专员 大学本科及以上学历，负责所属产品线内产品的市场调研，研究各类渠道的推广方式；性格外向，具备再学习能力，具备团队合作精神。 4.图书市场营销专员 大学本科学历，市场营销专业优先，开发和完善公司产品营销渠道，开拓和维护客户资源;身体健康，性格外向，具备再学习能力和团队合作精神. |
| 15 | 上海智子信息科技股份有限公司 | 韩笑 | hanxiao@zhiziyun.com | 智子云（股票代码：835045）是一家知名的大数据技术公司，在数据挖掘算法和应用领域有着十余年的积累，多项核心技术获得了国家发明专利。其中，智子云自主研发的全自动智能化DSP和企业私有化DMP产品，凭借数据挖掘算法的优势，在大数据应用和营销领域获得了良好的口碑和成绩，为数千家广告公司和品牌客户提供了优质的大数据技术服务。 | 品牌策划： 工作职责： 1、 Brief解读，了解品牌需求，负责客户传播活动的规划； 2、 密切配合运营, 及时了解和响应客户需求，并配合提案，以及后期结案报告等服务 3、 结合公司业务产品与社会热点，协助制定内容营销方案； 4、 关注行业竞品动态，为公司内容整合化营销提供创新建议； 任职资格： 1、本科及以上学历，广告相关专业优先，熟悉互联网媒体营销策划； 2、策略和创意能力强，具有独立撰写方案和提案的能力； 3、逻辑思维能力强，善于交际沟通，口语表达能力强，并具有较强的时间管理能力； 4、有逼格，优秀的文字功底和熟练的PowerPoint软件操作  渠道商务： 岗位职责： 1、负责互联网广告销售渠道的建立、拓展和管理；能独立开发新客； 2、撰写方案、销售、维护客户关系； 3、完成销售目标、有明确的职业发展规划。 任职要求： 1、大专以上、普通话标准，形象得体； 2、有渠道销售经验优先； 3、愿意从事销售工作，能承担销售压力，有团队合作意识。 |
| 16 | 易居（中国）企业集团股份有限公司 | 袁先生 | yuanwenqi@cric.com | 易居（中国）是中国首个提出房地产流通服务商概念的中国房地产现代服务业的整合者与领导者。为客户提供全面、完善、系统的技术服务实力，与更为广阔的资源平台。易居（中国）是中国首家在美国纽约股票交易所上市的房地产综合服务商。      克而瑞（中国）是EJU核心企业，以现代信息技术为依托的房地产咨询及信息服务为主营业务，是中国最大的房地产信息综合服务商。克而瑞（中国）机构遍布中国52个城市，信覆盖达到108个城市，拥有信息、研究、咨询、技术等各类人员2,000多名，为中国超过5,000家房地产企业提供最专业的信息综合服务。  易居中国合并整合中国房产信息集团成立EJU，克而瑞（中国）成为EJU八大子品牌成员之一。 | 项目顾问 岗位职责： 1. 根据项目要求及领导安排，提供房地产咨询项目市场调研及定位报告等专业的房地产咨询顾问服务； 2. 根据项目整体逻辑思路及研究方法，完成咨询报告撰写，在项目过程中协助完成项目的客户沟通反馈，及时对报告做出调整及优化； 3. 根据工作开展情况，协助上级完成业务拓展及项目建议书撰写等工作  任职资格： 1. 大学本科及以上学历，房地产、规划设计、建筑学、经济学、统计学等相关专业应届毕业生； 2. 对房地产行业热爱，具有高度的工作热情和责任心； 3. 思路清晰，有良好的分析判断能力、文字组织能力、表达沟通能力； 4. 熟练使用计算机，掌握相关办公软件； 5. 实习期间每周出席3天及以上（工作日）；  l 助理房价分析师 岗位职责： 1. 完成当地房地产在售项目市场调研，收集相关数据； 2. 协助分析师进行调研数据整理与基础分析； 3. 参与市场监测报告/房价报告撰写。 任职资格： 6. 大学本科及以上学历，房地产相关专业应届毕业生； 7. 对房地产行业热爱，有房地产市场调研经验最佳； 8. 对数据敏感，能通过数据进行简单分析； 9. 熟练使用计算机，掌握相关办公软件； 10. 实习期间每周出席3天及以上（工作日）；  l 助理研究员 岗位职责： 1、 地产数据的核对、梳理、抽查工作，了解一座城的经济与文化，从了解当地地产开始。 2、 深入了解城市地产与经济，负责市场及项目分析工作，往地产分析师方向发展。 任职要求： 1. 大学本科及以上学历，房地产相关专业应届毕业生 2. 喜爱旅游，爱走南闯北，较强的适应能力； 3. 爱地产，投身大数据，有数字敏感度（有地产实习/工作经验优先）； 4. 喜爱挑战，愿意从基础做起 5. 熟练使用计算机，掌握相关办公软件； 6. 实习期间每周出席3天及以上（工作日） |
| 17 | 科广信息咨询（上海）有限公司 | 陈希 | cherry.chen@copeoplegroup.com | 科众集团，是中国领先的专注于财务组织及人群的综合服务供应商。以创建一个世界级的财务圈生态系统为愿景，我们的使命是为客户提供最佳的解决方案和服务，从而让客户更卓越的经营和管理他们的组织与团队。我们的核心业务包括：财务信息系统本土化及合规性解决方案、信息化咨询、团队建设一站式服务和财务专业市场服务。 今天，超过2,000家行业领先企业正在从科众的解决方案和服务中受益。享有声誉的名字包括：通用电气、嘉吉、辉瑞、花旗银行、沃尔沃、博世、索尼、东芝、松下、巴斯夫、杜邦、汉高、拉法基、惠尔浦、蒂森克虏伯、路威酩轩、历峰集团、挪威船级社、三星、乐金、国际商业机器、埃森哲、麦肯锡、英孚教育、海德思哲、宏盟集团、如家酒店集团等。此外，作为中国最大的财务精英网络创建者，科众集团每年主办和支持超过100场财务相关的活动，并通过线上和线下的方式传播覆盖超过100,000名财务专业人士。 为了成就非凡、引领未来、保持创新，科众集团持续招募广大优秀青年朋友的加入。公司以合作、专业、热情、乐观以及领导力为企业核心价值。在对员工提出高标准同时科众也在最大限度地回报员工——包括丰富的职业发展机会；亲历全球领先知名企业商业策略及远景；与企业财务最高级别领导人CFO探讨及合作；了解财务、金融、咨询、IT界等最为标杆的企业及市场最新、最热的商业模式；迈进成就个人职业未来的财务生态圈的最中心。 现在， 我们希望新一代有想法有抱负的年轻小伙伴加入我们，携手稳固我们的为之自豪的当下，并期望在不久的将来能够帮助我们将[科众]带到一个新的坐标。 创新和企业家精神是我们一贯的特性。  Copeople Group is a leading integrated service provider for financial professionals in China. With the vision of creating a world-class finance ecosystem, our mission is to provide the best practice solutions and services to our clients so that they can better operate their organizations and teams. Our core businesses include Financial Information System Localization and Compliance Solutions, IT Consulting, One-stop Team Building Solutions and Financial Marketing Services, etc.  Today, more than 2,000 industrial leading companies benefit from Copeople Group’s solutions and services. The prestigious names include GE, Cargill, Pfizer, Citibank, Volvo, Bosch, Sony, Toshiba, Panasonic, BASF, Dupont, Henkel, Lafarge, Whirlpool, ThyssenKrupp, LVMH, Richemont, DNV, Samsung, LG, IBM, Accenture, McKensey, EF, Heidrick& Struggles, OMD, Homeinns, etc. In addition, as the founder of the biggest finance elites networking platform in China, Copeople organizes and supports 100+ financial related activities, targeting 100,000+ professionals through our online and offline communications. To achieve extraordinary performance, maintain industrial leading position, and keep innovative production, Copeople group is actively seeking for outstanding young talents to join us. With our core values as Cooperation, Professional, Enthusiastic, Optimistic and Leadership, we promote highly efficient working standards while providing ultimate rewarding opportunities, include providing systematic career development paths, blending with global leading corporates’ business strategies and visions, exchanging ideas and cooperating with corporate chief financial officers, understanding the most in & hot business modes on the market in the fields of finance, consulting, IT, etc., and a glory professional future in the center of the finance ecosystem.  We are seeking for young talents in the new generation whom are full of passion and fresh minds to join us. Together, we would like to retain our leading industrial position, and drive our business to a new stage.  Innovation and Entrepreneurship: Keep the Spirit Going. | 招聘岗位：管理培训生 【岗位职责】 1、快速学习项目管理/市场营销/媒体公关等工作流程，能熟练利用各种资源开展工作； 2、初步建立财务圈人脉，与客户/合作单位保持良好的业务关系，有效推广和建立公司品牌； 3、协助完成公司销售、市场、猎头部门项目的计划、组织、实施、监督管理工作。  【职位要求】 1、2017年本科及以上应届毕业生, 财务、金融、商务、市场营销、英语专业优先考虑； 2、勤奋、主观能动性强、自信、有责任心； 3、善于学习，乐于团队合作； 4、良好的沟通能力、理解力和执行力； 5、优秀的中英文听说读写能力。  Position: Management Trainee Job Responsibilities  1、 Quickly become familiar with the working process of project management/marketing/PR, and learn to make full use of all kinds of resources for business purpose; 2、 Build networks in the financial circle and keep good connection with customers/partners, so as to establish and promote corporate brands; 3、 Assist with the planning, organization, implementation, supervision and management of departmental projects.  Position Requirements 1. Fresh graduates with Bachelor degree or above, major in Accounting/Finance/Business/Marketing/English, striving for a long-term development in the financial circle,  2. Diligent, self-motivated, self-confident& conscientious , 3. A quick learner &a good team player, 4. Excellent communicationskills, good ability of understanding and executive, 5. Excellent communication both in Mandarin and English. |
| 18 | 新华人寿保险股份有限公司上海分公司 | 徐瑞娜 | xurn1@newchinalife.com | 新华保险上海分公司成立于2001年3月，以稳健的姿态高速发展。作为新华保险的重点战略机构，上海分公司在新华总公司的部署和指引下，深耕细作，全力开拓，坚持规模结构双轨提升的内涵式发展路线。保费规模不断增长。截至2015年末，14年来累计实现规模保费近550亿元，累计客户数突破50万。自2008年起连续稳居上海寿险市场第三。  综合开拓 稳健成长 新华保险上海分公司坚持以客户为中心，不断提升业务价值，打造长期核心竞争力。目前，公司已经形成覆盖全市的营销网络布局，下设有浦东、静安、虹口、金山、普陀、徐汇、崇明、宝山、黄浦、长宁、松江、闵行12家营销支公司，以及嘉定营销服务部。有工商银行、农业银行、中国银行、建设银行、光大银行，以及邮储等多家渠道合作单位，法人客900余家，内勤员工300多人，各业务渠道外勤作业人力达2000余人，综合实力平稳增长。 2016年，新华保险上海分公司走过十五周年华诞，走上全新的发展历程。在“以客户为中心”的战略指引下，不断提高综合管理水平，提升业务价值。 尽责创新 赢得口碑 公司在坚持内涵式增长和价值成长的同时，始终不忘企业公民的社会责任，通过一系列的产品创新和服务创新，充分发挥保险经济补偿和社会管理机制积极参与社会和谐建设。先后与上海市血液中心、上海市老龄委以及上海市志愿者协会合作，共同开发出无偿献血“爱心卡”、“银发无忧”老年人综合保障方案，以及志愿者保险等公益性险种，得到社会各界的认可，口碑良好。2014年，上海共有100多万50周岁以上老年人参与“银发无忧”项目。 公司诚信尽责的经营赢得了社会的认可，先后被评为“上海市诚信服务单位”、“上海市诚信在线企业”、“上海消费者最信赖的保险公司”。  客户至上 星级服务 围绕着“客户至上”的服务理念，新华保险上海分公司着力打造全方位多层级的金融保险服务。有效细分客户群体，建立起多元化的客户服务体系，提供独具特色的延伸性和高附加值服务。  2016年，新华保险上海分公司将围绕这“转型、创新、价值、超越”的经营方针，继续深化业务结构转型，提升业务内涵价值，建立多元化的销售渠道，加快发展价值业务，实现更高的发展目标。 | （一）政策项目专员 l岗位描述： 1、结合国家政策，积极推动政府及民生保险项目在商业保险领域的落地。 2、负责现有大项目的维护与服务、同时开展业务公关和洽谈。 （二）渠道维护专员 l岗位描述： 1、负责现有公司内外部业务渠道日常维护、管理把控业务合作协议及日常运营流程 2、负责现有公司互联网业务渠道日常维护、管理把控业务合作协议及日常运营流程  （三）市场推广专员 l岗位描述： 1、为企业客户提供全方面、全方位的员工福利计划服务； 2、负责企业员工福利产品推广、针对企业客户进行市场开拓及客户关系的建立、维系； 3、负责现有客户的维护与服务、同时开展业务公关和洽谈。 （四）销售支持 l岗位描述： 1、协助客户经理进行客户维系及销售支持工作； 2、协助完成客户数据分析、计划方案制作及招投标工作； 3、完成客户日常咨询电话及关系管理维护工作。 |
| 19 | 上海瞬赢势将管理有限公司 | 戴长春 | 1650803352@qq.com | 公司从事投资期货交易市场。具体是日内短线交易.就像股票权证一样,但又不完全相同.   招聘交易员操盘工作岗位，无专业要求，招收肯吃苦，性格开朗，思维敏捷23岁以下男性。   在培训期里我们会给你们上课补充期货行业知识,模似操盘技能。   当我们认为你合格了之后,我们公司全权负责提供给你一笔资金,由你独立操作,输了由公司承担,赢了到达一定量后和公司分成.   据我们对以往老员工的统计年薪在50万至400万之间，  公司希望对我们这行有兴趣，对自己未来生活有强烈目标，性格开朗，能吃苦的诚信人士加入我们。 | 公司主要从事投资期货交易市场。招聘交易员操盘工作岗位，具体点讲是日内短线交易.就像股票权证一样,但又不完全相同。 招收肯吃苦，性格开朗，思维敏捷23岁以下的男性，招聘财会人员；精通财会业务，会编制财务计划报表，协助主管做好财会工作，能独立完成财务工作。 |
| 20 | 上海恒信电脑软件有限公司 | 陶先生 | star\_tao@trusthx.com | 上海恒信电脑软件有限公司专注于企业信息管理领域软件的咨询、设计和开发服务。 2000年6月成立，上海市第一批软件认定企业（证书号沪 R-2001-0046）； 微软合作伙伴和独立软件开发商； 十多年系统深度开发技术和行业经验积累，资深高效开发团队配置； 已为近百家知名外资企业（500强企业为主）定制提供深度个性化软件解决方案； 业务领域覆盖销售管理、采购流程、预算和费用控制、信息管理、生产管理、库存管理，办公管理(MIS，Workflow，OA, etc)等企业信息管理系统的咨询、设计、开发、实施和维护支持管理等综合性服务； 公司价值观：我们的价值来自于为客户创造价值； 公司方法论：整体最优方法论下的人人机会平等； 公司福利：严格执行国家规定的社保、公积金等福利政策；年度旅游、健康体检；带薪假期；完善的薪酬、激励制度以及旅游、交通、健康等各项补贴制度；良好的工作学习氛围；人性化的管理制度等；工作午餐；周末双休。 | （一）软件工程师（6人） 职位描述： 1)参与不同行业领先企业（外资500强为主）的信息管理软件的定制化开发工作； 2)依托公司自主研发平台完成软件功能的开发和维护，编写项目相关文档； 3)完成公司分配的其它任务。 职位要求： 1)全日制高校计算机相关专业本科（含）以上学历； 2)身心健康，敬业踏实，较强的学习和沟通能力； 3)熟悉C#/.Net及SQL语句性能等数据库相关知识； 4)熟悉两种以上(HTML/CSS /JavaScript/AJAX/XML等)Web开发技术。  （二）程序员（6人） 职位描述： 1)参与完成软件开发维护及项目相关文档的编写工作； 2)完成公司分配的其它任务。 职位要求： 1)全日制高校计算机相关专业专科（含）以上学历； 2)专业基础知识扎实，较强的学习和沟通能力； 3) 熟悉SQL Server数据库及Web相关开发技术。  （三）销售代表（2人） 职位描述： 1）开拓联系客户完成相应的销售工作及销售目标； 2）学习完成完整商务流程处理及项目过程协调工作； 3）完成公司交办的其它事宜。  职位要求： 1）大专学历，身心健康，品貌端正气质佳，良好的亲和及沟通能力； 2）开拓能力强，具备较强的抗压能力和客户服务意识。  （四）项目助理（1人） 职位描述： 1）协助项目经理进行项目沟通、项目协调及文档处理； 2）完成公司交办的其它事宜。 职位要求： 1）专科以上学历，细心，严谨，逻辑清晰； 2）CET6级、英文听读写流利； 3）熟悉Office软件的使用，具有较强的沟通表达能力。 |
| 21 | 年享资产管理（上海）有限公司 | 祁崇胤 | 357832600@qq.com | 年享资产管理（上海）有限公司隶属于年享控股集团，成立于2012年3月，至今已发展成为融多项资产配置业务为一体、核心金融与附加值金融同步发展的个人金融生活服务集团。公司专注于根据客户的风险偏好、财务状况、家庭结构等因素为中高端私人客户提供全方位的资产配置方案。 | 1.前台接待 1名 薪资：3000-4000+社保 负责来访人员的登记、电话转接等事务。 2.人事专员 5名 薪资：3000-4000+社保 负责公司人员招聘，员工录用培训等。 3.行政专员 5名 薪资：3000-4000+社保  负责文案、报表、会议记录、档案整理等 4.资产顾问 10名 薪资：3000-4000+提成+社保 负责公司产品的营销及针对VIP客户量身订做打造 专业的投资服务。公司提供专业的培训及对应资源。 5.管理委培生 10名 薪资：3000-4000+提成+社保  定位为上海各家分公司中层以上营销管理人员。 注重金融知识及管理能力的培养。 6.项目助理 5名 薪资：4000-5000+社保  配合项目经理的工作，负责项目设计，项目对外以及对内的协调，项目推进，项目反馈和项目总结。 .负责项目的全程记录和归档。 |
| 22 | 华特迪士尼（中国）有限公司 | 刘衍哲 | TWDC.CN.Recruitment@disney.com | 迪士尼与旗下附属企业及分支机构共同构成了一家领先的多元化国际家庭娱乐公司，其四项业务包括：  媒体网络——迪士尼频道、迪士尼媒体发行和ESPN；  迪士尼消费品与互动媒体——迪士尼消费品部、迪士尼商店、迪士尼全球出版公司、迪士尼英语；迪士尼互动工作室、迪士尼互联网和迪士尼互动媒体  影视娱乐——华特迪士尼电影集团国际部、华特迪士尼家庭娱乐和迪士尼戏剧制作集团；  主题乐园及度假区—— 迪士尼全球目的地   迪士尼中国的业务是公司的战略重点。华特迪士尼公司于20世纪30年代进入中国市场，当时就凭借动画片《白雪公主和七个小矮人》初次赢得了中国观众的喜爱。迪士尼中国始终致力于为中国观众带来触及心灵，独具一格的娱乐体验。  现在，你就有机会供职迪士尼，开启人生的新篇章。快来加入这支卓越的团队，为世界各地的观众和消费者提供更多无与伦比的作品和服务。用您的专业知识、技能和追求卓越的承诺，与我们共同铸就迪士尼的美好未来。 | 迪士尼商店实习生（2017应届毕业生）  中国迪士尼商店是由满载着深受人们喜爱的商品和服务所组成的世界一流的舞台，我们在这里一起分享欢乐与感动，并共同成长。 如果你们喜爱并认同迪士尼价值观，喜爱店铺零售工作， 对生活充满热情，有良好的学习能力和适应能力，乐于与人沟通， 欢迎你加入迪士尼的大家庭！  职责 商店实习生在迪士尼商店提供高品质服务以满足顾客的需求，向顾客展示迪士尼商品并讲述其相关的迪士尼故事，为顾客提供愉悦、有趣、活力四射的经历，带领顾客进入一个奇妙的世界。表现合格的实习生将在毕业后与迪士尼正式签约，并有机会参与新店开业的项目！•为顾客介绍迪士尼商品并提供高质量的客户服务 •遵守迪士尼商店各项准则（例如顾客服务视觉陈列和收银/收货处理）以体现迪士尼品牌承诺 •确保商店环境及商品摆放整洁有序 •与商店领导团队沟通，与同事实现团队协作，共同创造充满活力的工作氛围以完成公司目标 •积极参与商店员工培训工作，团结同事，互帮互助，以提高工作绩效 •分享意见并且发展创新思维，积极提供所有有益于商店运营的相关建议 •与所有喜爱迪士尼的顾客、其余商店员工和品牌相关人士坦诚相待。时刻都保持尊重他人的态度  基本条件 •大专及以上学历，2017年毕业 •拥有长期、充裕的时间进行实习工作，保证每周四到五天工作日(包括周末)，实习期为2017年3/4月至2017年6/7月，为满足包括周末调班、节假日排班等需求，必须能够适应灵活的工作时间制 •热爱与儿童及顾客沟通，具有清晰有效的沟通能力  •对待工作主动积极，对于学习新事物有强烈热情 •注重细节，能够将顾客和工作任务置于首位  •拥有良好时间管理和执行能力  •具有优秀的团队合作精神 •上班必须保持穿戴整齐，形象专业 |
| 23 | 上海长广汽车信息科技有限公司 | 赵文 | 359414002@qq.com | 长广科技致力于成为国内领先的汽车行业咨询管理公司，让更多的车商和消费者享受到卓越的汽车资源及金融信息服务。 长广愿景：成为汽车行业供应链管理的领跑者！ 长广使命：坚持稳健经营、持续创新，为奋斗者提供舞台！ 长广价值观：专业、专注、共赢！  公司福利： 1.公司实行5天工作制，每年11天法定假期及5-15天带薪年休假，且依法享有各种假期，额外专属假期服务超乎你的想象。  2.提供具有竞争力的薪资及完善的职业发展通道。  3.入职即购买五险一金，并推出了关爱父母体检计划等。  4.每月有300-500的补贴。 5.丰富多彩的员工活动，生日会，户外拓展。 6.提供充分的学习和发展机会。  乘车路线： 地铁4号线上海体育场4号口 地铁1号线上海体育馆2号口 地铁11号线上海游泳馆1号口 | 风险管理培训生 1、参与制订与机构审查相关授信产品的操作规程。  2、依据机构财务信息对公司机构融资业务进行风险评估并撰写评估报告； 3、根据产品投放条件，审核客户资料合法、有效及齐全，并对机构客户进行必要的实地考察； 4、整理和撰写客户资料风险汇总报告，把握审核尺度，对授信结果负责。  运营管理培训生 1、配合部门完成每天的日常运营工作； 2、客户跟进维护、客户资料初审、签约等日常事务； 3、定期整理运营数据，完成简单统计、分析和归档，及时反馈公司内部各相关部门； 4、负责整合每日放款数据，及时向总部领导及其他部门反馈相关信息； 5、协助部门主管对分公司运营进行日常管理工作； 6、完成总部的临时任务和上级交办的其他任务。   3.人力资源岗位实习生 人力资源专业出身，思维敏捷，优秀的沟通力，热情开朗，乐于助人。 |
| 24 | 上海维启信息技术有限公司 | 朱小姐 | hr@vqisoft.com | 公司简介: 从事虚拟现实VR/AR解决方案和建筑BIM系统的研发和销售，是教育、房地产和建筑工程BIM行业领先的虚拟现实解决方案的供应商。  公司研发和销售职业教育领域的虚拟现实系列软件、理虚实一体化实训中心、互联网软件系统及教学培训服务，客户涵盖本科、高职和中职院校。公司产品在技术上将建筑BIM技术、VR/AR技术、互联网技术和人工智能技术应用于职业教育领域，结合教育专业知识和技术，研发了以学生就业能力和职业发展能力为评价标准的虚拟现实VR/AR软件和平台，以导入行业发展趋势、提升职业教育与行业发展融合为目标的BIM教学课程和实训平台，以完善顶岗实习为目标的实习管理云平台App，采用人工智能技术以实现自主学习自主测评的实训学习系统，以及整合软硬件技术的理虚实一体化实训中心。  公司已建立覆盖全国的销售渠道和直销体系，客户遍及全国各个省直辖市，与多个省市的骨干院校建立深入合作关系。与同济大学继续教育学院建立了深入的合作关系，是“中等职业学校专业骨干教师国家级培训企业实践基地”，是中国建设教育协会会员单位。  公司为房地产、建筑工程、市政交通的企业客户提供最领先的BIM和VR解决方案，产品包括BIM全过程数据平台（BOD）、虚拟房产云平台（VQi vHome）、建筑VR+BIM整体解决方案（VQi VB+）等。公司产品基于自主研发的VQi-3dGE三维渲染引擎和BIM基础平台VQiBDS，已经在多个项目有良好的应用。 公司产品均为自主研发，具有同行业最丰富的产品线，产品理念和技术在国内居于领先地位，已先后获得专利2项、软件著作权近20余项，多次获得上海市科创资金支持，为国家“双软”认证企业。公司获得ISO9001 , ISO27001, ISO20000, ISO14001等认证，及CMMI3级认证。  经营范围：信息技术、软件科技领域内的技术服务、技术咨询、技术开发、技术转让，计算机软硬件及配件、电子产品、环保设备、数码产品、电子元器件、通讯设备（除卫星电视广播地面接收设施）、办公家具、办公用品、文教用品、仪器仪表、机电设备、五金交电的销售。建筑智能化建设工程设计施工一体化、建筑装饰建修建设工程设计施工一体化、建筑装修材料、建筑教学模型研发、设计、销售。【依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动】 | 一、区域经理  岗位职责：  1.负责公司建筑类教学软件及虚拟现实VR/AR产品推广； 2.协助销售经理开拓区域市场，联系和服务客户。 任职要求：  1.热爱市场工作，性格开朗，热情乐观，勇于挑战； 2.建筑相关专业优先。 二、区域经理助理 岗位职责： 1.负责维护公司客户关系维护，配合宣传活动及推广产品， 2.协助上级提高公司知名度和建立良好口碑。 任职要求：  1.热爱市场工作，性格开朗，热情乐观，勇于挑战； 2.建筑相关专业优先。 三、储备干部/管理培训生 岗位职责： 1.负责公司项目推进及产品售前/售后技术支持； 2.负责公司客户关系维护，产品的包装、宣传，及公司形象推广； 3.协助上级做好管理工作。 任职要求：  1.性格外向，主观能动性强，有责任心，有工作热情；  2.喜欢新想法，新创意，善于撰写宣传策划方案。 四、C#/.NET 软件工程师  岗位职责： 1.参与公司分布式产品的设计、开发和维护； 2.参与公司产品前后台的设计开发。 任职要求： 1.掌握C#编程，熟悉MVC架构； 2.能使用jQuery，div+css，了解面向对象设计； 3.有实际项目或实习经验者优先。 五、人事/市场/文案助理 岗位职责: 1.协助上级处理部门日常事宜， 2.负责公司相关文案的编写、管理及与其他部门的协调工作。 任职要求： 1.熟练运用办公软件； 2.有耐心，有责任心，抗压能力强，对工作有热情，有良好的沟通能力。 |
| 25 | 上海热风时尚企业发展有限公司 | 缪春月 | miaochunyue@hotwind.net | 热风时尚连锁（以下简称hotwind·热风）于1996年始创于时尚之都——上海，至今已发展成为国内知名的集设计、精选和销售于一体，涵盖鞋品、服装、包和配饰等商品的精选时尚零售品牌。目前，hotwind·热风已拥有品牌共享商铺近900家，并与恒隆、大悦城、来福士、万达、吉之岛等众多国内外知名商业地产品牌形成战略联盟。销售网络覆盖上海、北京、深圳、广州、南京、武汉、成都、重庆、哈尔滨、昆明、厦门、青岛、西安等100多个大中城市。 | 职位：管理管理培训生（MT） 职位要求： 1、21-25周岁，应届本科优秀毕业生，专业不限。 2、优秀的执行能力及团队协作能力，良好的沟通表达及文字综合能力，有一定的管理基础。 3、为人诚实坦荡、积极主动，吃苦耐劳，并有志于投身零售服务行业。 |
| 26 | 上海才哲人才服务有限公司 | 孙理嘉 | lj.sun@cztalent.com | 上海才哲(Shanghai CZtalent Career Service CO.,LTD )是一家专业从事人力资源咨询、猎头服务、职业规划和人才测评的一流人力资源服务机构，并取得人才服务许可证，我们专注于IT、综合制造、和FMCG 相关行业 中、高级人才人才解决方案、及咨询服务的人力资源咨询公司。主要服务于在华的五百强企业与优秀的本土民营企业。  凭借我们丰富的猎头经验，专业的技巧，互联网的先进技术，及在可能的情况下，配合传统媒体的操作。我们为客户提供了"快捷、有效、物有所值的最佳服务"使我们的客户和上海才哲一起在市场竞争中保持优势。 迄今为止，我们已为部分跨国公司、高科技企业和境内上市公司成功地推荐了众多精英人才。同时上海才哲希望通过我们的专业的人力资源个人服务，帮助更多的人才获得最好的职业发展机会。 上海最专业的咨询顾问团队，独一无二的综合招聘解决方案。 上海最有效的白领专业人士数据库，迅捷、准确的高效服务。 欢迎您成为我们才哲公司的一员，了解我们能为您的事业提供更多的帮助。 | 人力资源培训生（招聘方向）岗位职责： 1、依据招聘计划，组织、实施招聘活动； 2、根据岗位说明书发布职位信息，收集、搜索、下载优秀简历； 3、根据岗位要求独立完成简历的初步筛选，进行电话通知，协助主管完成应聘人员的初试工作； 4、维护并拓展招聘渠道，提高简历收取量； 5、跟踪评估各类人才的使用情况，更新和维护人才储备库； 6、跟踪和收集同行业各公司和人才市场的动态，提高招聘效率。 岗位要求： 1. 男女不限，本科以上学历，条件优异者可适当放宽 2. 学习能力强，思路活跃，沟通应变能力强，普通话标准 3. 性格外向，善于与人沟通，综合素质佳 4. 具有较强的责任心、抗压能力，具有冲劲与韧劲 5. 具有企业咨询、人事招聘、市场调研、销售社会实践工作经验者优先 |
| 27 | 致胜盈彩网络科技有限公司 | 王小姐 | linda.wang@successlottery.com | 致胜盈彩网络科技有限公司由香港实德环球有限公司投资成立，拥有5000万注册资本，坐落于上海市长宁大虹桥开发区的神州数码软件园内。 总部位于香港的实德环球有限公司（实德环球www.successug.com）是在香港联合交易所有限公司（「联交所」）上市的公司，股份代号为「00487.HK」。实德环球集团由主席杨海成先生于九十年代创办，凭借远见及清晰的发展宏图，锐意将本集团发展成为亚太区领先企业。集团旗下产业包括包括金融、地产发展、中西药业发展顾问、餐饮以及旅游、邮轮、彩票博彩等娱乐业务。其中澳门十六浦度假村位于澳门黄金地段，占地2.3公顷，是一所世界级综合娱乐度假村项目，自开业以来获奖无数，2012年获TripAdvisor“到到网”评为“大中华区最佳酒店二十五强”，并获得“Expedia”网站颁发的“全球最优秀酒店”的殊荣，亦获得“乐天旅游”颁发“多元化服务奖”以及“旅游奖金奖”。 致胜盈彩公司自2010年成立以来凭借集团雄厚的资金支持和领先的技术能力及专业的运营团队和强大的技术团队为广大的用户提供优质的移动互联网彩票服务，积极研发最新的彩种游戏带来全新的娱乐体验服务并为知名电商提供优质的技术支持。同时积极的为中国体育彩票中心、中国福利彩票中心提供专业的技术支持及合作平台。在业内无论技术与产值一直处于行业前端。  我们的价值观： 专注协作、高效专业、回馈社会 我们寻找那些：  诚信务实、精诚合作、热情好学、创新谦虚 | 一.大客户经理助理  岗位职责：  1、向部门经理负责，协助部门经理的日常工作；  2、负责销售的协调、管理工作，保证顺利完成公司下达的销售任务；  3、进行行业内动态收集，产品收集，活动收集等工作；  4、按照公司制定的年，季，月计划完成各阶段的销量工作；  5、记录VIP用户的相关信息；  6、负责解决VIP用户的基本需求；  7、将VIP用户的专业需求和建议分类整理，提交给部门经理或相关部门；  8、开辟多元化的渠道发展VIP客户，并将公司的新产品，新活动及时的传达给VIP客户；  9：完成领导安排的其他工作   任职要求：  1、具有特殊营销能力的专科及以上学历或有相等能力；  2、接受过市场营销相关培训，有购买彩票经验及足球篮球经验者优先考虑；  3、对市场营销工作有较深刻认知，有良好的市场判断能力和开拓能力，良好的语言表达、沟通、统筹运作、协调能力；  4、具有高度的工作热情和责任感，良好的团队合作精神，能够承受较大的工作压力；  5、熟悉word/Excel/ppt等办公软件应用；    二.对账专员 岗位职责：  1.各机房出票，佣金计算；  2.彩民充值、派奖、提现以及推广活动；  3.彩票机充值；  4.B2B客户充值 ；  5.完成领导安排的其他任务。     任职要求：  1.教育水平：大专以上；  2.工作经历：相关工作经验；  3.语言能力： 英语良好；  4.计算机能力：精通Excel；  5.体能要求：适应夜班；   三.人事助理  岗位职责：  1.负责员工关系（包括：员工入/离职/转正/签约/续签。基本福利：社保/公积金等，基本薪酬，每年平均工资申报/社保基数申报等）；  2.严格执行公司各项制度/各类信息及时录入并定期汇总整理数据上报出具基础分析报告。  3.做好各部门相关人事工作联络以及疑问的解答  4.配合人事行政经理的管理与部门内基础事务的执行，联系并配合外包公司与相关供应商的管理；  5..完成领导安排的其他任务。     任职要求：  1.教育水平：大专以上，人力资源专业。  2.语言能力：大学英语4级。  3.计算机能力：office软件，特别是能熟练运用excel中数据分析和制表公式，ppt等。  4.其他能力：勤勉/有责任心，学习能力强比愿意分享。 |
| 28 | 上海中精国际贸易有限公司 | 张琴 | yx@lbchem.com | 上海中精国际贸易有限公司是一家以钛矿、钛白粉进出口及国内贸易为主的综合性贸易公司，始创于2002年，现已成为国外钛精矿厂商和国内多家钛白粉制造厂商的地区总代理商和分销商，我司经营的钛白粉产品涉及了钛白粉使用的各个领域，年均销量达到3.5万吨以上。 　　公司地处上海虹桥经济开发区，并在广州市设有办事处，拥有完美的销售网络，便捷的物流配送系统及完备的质量检测检验体系，公司奉行“稳中求精，信誉至上”的经营理念，销售量及进出口业务一直稳步上升。 | 内贸销售  岗位职责： 1.认证贯彻执行公司销售管理规定和实施细则，努力提高业务水 平，完成销售任务； 2.积极进行公司产品的宣传，不断增强产品在市场的知名度；及时向公司反馈产品市场的相关信息； 3.定期拜访客户，建立、拓展与客户的良好关系，并进行新客户的扩展； 4.协助客户指定并实施产品的推广策略，完成相应的售后和服务； 5.完成公司要求的周报、月报等文件，快速收集客户及行业最新的市场信息。 外贸业务  岗位职责： 1.认真贯彻执行公司销售管理规定和实施细则，努力提高业务水平，完成销售任务； 2.积极进行公司产品的宣传，不断增强产品在市场的知名度；及时向公司反馈产品市场的相关信息。 3.建立、拓展与客户的良好关系，并进行新客户的扩展； 4.协助客户制定并实施产品的推广策略，完成相应的售后和服务； 5.完成公司要求的周报、月报等文件，快速收集国外客户及行业最新的市场信息。 财务助理 相关专业  岗位职责： 1.完成日常事务性工作。 2.购买发票，开具与保管发票，每月按期抄报税。 3.根据发货申请单给仓库发送发货指令。 4.财会文件的准备、归档和保管； 5.缴纳社保及其他外勤工作。 6.其他部门经理交办的工作。 前台文员 专业不限  岗位职责 1.负责公司相关信息的录入整理工作（定单、客户信息）； 2.联系物流，做好每日收发件及统计工作； 3.接听来电，收发传真、邮件等，负责来宾接待工作； 4.文件、表格、通知等的打印，下发及文件管理、归档工作； 5.合同管理，办公用品的采购； 6.负责员工的考勤工作； 7.员工的招录用； 8.参加公司相关会议，做好会议记录； 9.协助公司经理的其他日常工作，协调各部门之间相关事宜。 |
| 29 | 中国人寿保险股份有限公司上海市宝山支公司 | 毕彩伶 | 1271738194@qq.com | 中国人寿保险股份有限公司是全球最大的上市寿险公司，拥有六十六年的经营历史。作为全球唯一一家在纽约、上海、香港三地上市的寿险公司，自2003年以来已连续14年入选《财富》世界500强，2016年排名第54位，在入选的中国保险企业中蝉联第一；品牌价值高达1745.36亿元，列中国十大品牌第二位，世界品牌500强，是中国保险业第一品牌，始终占据中国寿险市场第一位，是国内历史最悠久、规模最大、发展最快、实力最强、前景最好的保险公司。 2016年，借助上海倾力打造国际一流金融中心的契机，中国人寿上海市分公司宝山支公司顺应市场需要，积极承担社会责任，为大学生提供就业创业平台，着力培养金融保险专业人才，为公司发展培养保险专业人才和储备各级管理干部。宝山支公司凭借强大的客户资源，行业顶尖的培训，严格公平的薪酬激励和职涯晋升制度，一线选拔的优秀管理团队，倾力打造一支旨在服务上海市中高端客户市场的专业高绩效队伍，发展目标是通过三年时间打造成一支平均年薪十二万元以上，素质高、服务品质高、团队绩效高的服务营销队伍。 | 1.人事助理(2500+绩效) ( 5人)：协助公司人力资源部招募、面试、名单整理和数据统计和分析等工作 2.客户经理(7160+绩效)（20人）:做好系统保单的售后服务工作，协助公司做好老客户维护、经营各类客养活动。 3.储备主管(年薪12万+绩效)（10人）:管理公司5-9人售后客服经理，带领客户经理做好客户服务工作。 |
| 30 | 家乐福（中国）管理咨询服务有限公司上海分公司 | 张小姐 | recruit1\_teast@carrefour.com | 成立于1959年的法国家乐福集团是大型综合超市概念的创始者，是欧洲第一，全球第二的跨国零售企业；在全球30多个国家 运营近1万家零售商店，旗下经营多种业态：大型综合超市、超市、折扣店、便利店以及会员制量贩店，为顾客提供种类齐全、安全放心、价廉物美的商品和全方位服务。 家乐福于1995年进入中国大陆市场，在北京建立了第一家门店。截止至2013年年底，家乐福在中国73个城市开设了236家大型综合超市，拥有员工6万多人。 家乐福致力于成为优秀的中国企业公民，认真履行企业社会责任。多年来，家乐福通过开展"农超对接"、"食品安全培训"、"食品安全检测室"的设立等，努力为广大消费者提供安全放心的商品，满足消费者的不同需求。 | 管理培训生（门店管理方向） 管培生将在公司接受近9个月的门店实践培训，最后进入公司职涯发展委员会统一讨论评估，评估优秀的管培生将分别晋升到公司初/中级管理团队中，使每位管理培训生从一名毕业新鲜人迅速成长为既定领域的专业人士。 职位要求： 1. 全日制高校2017年应届毕业生及提前规划职业生涯的大二、大三在校生（每周至少工作4天）； 2. 良好的英语水平，听说读写熟练； 3. 踏实、勤奋、耐心，逻辑化的思维和敏锐的商业感觉； 4. 较强的分析能力、计划能力和组织能力； 5. 较强的人际沟通和协调能力及团队协作精神；  管理培训生（采购方向） 职位描述： 1. 供应商的开发和跟进； 2. 选择合适的项目以促进各类商品的聚集； 3. 价格谈判和项目安排； 4. 准备特价商品或促销活动； 5. 对季节变换商品的折扣和清空谈判； 6. 合同、附加酬金谈判； 7. 保证流转物和储备物； 8. 执行契约并确定质量及交货日期； 职位要求： 1. 商品观念； 2. 良好的交流与谈判能力； 3. 良好的英语交流与书面能力； 4. 本科及本科以上学历。  管理培训生（财务方向） 职位描述： 1、报表方面：年预算的准备，月landing的准备，每日营业额及毛利报表等； 2、营运控制方面：日销售额及毛利的分析，每月区里的业绩考评准备工作，城市策略制定等； 3、每天需和其他部门（如区营运控制团队同事、商品控制部门、商品部、总部会计部门、市场部等）交流每日基本数据 4、直接向区BC经理汇报工作 职位要求： 1、会计/财务专业，本科或硕士学历 2、有基本的英语能力 (听/说/读) 3、有在零售部门或大企业营运控制部门工作的经验优先 4、团队工作、交流能力、有动力、好学、做事缜密、为人正直、能在高压下工作。 |
| 31 | 上海仁视信息科技有限公司 | 俞女士 | yujw@zensvision.com | 上海仁视信息科技有限公司是一家专业从事广电、电信、移动、新媒体市场流媒体视频及增值业务系统相关软件研发、系统集成的高新技术软件企业，是国内广电、电信、移动、新媒体行业内领先的产品、技术、集成和服务提供商。  公司成立以来，一直以“专业铸就品质、信誉营造明天”为企业理念，始终坚持高技术起点、独立自主研发的原则，全心致力于开发流媒体视频及增值业务产品，深耕广电市场并不断大力发展电信、移动以及新媒体市场，相继推出了智慧城市公共综合信息服务系统、NGB-W无线城市综合业务运营管理系统、社区视频监控服务系统、互联网电视OTT系统、统一内容管理UCGS系统、全媒体多业务门户Portal系统、全媒体广告运营支撑系统、全媒体互动点播VOD系统等电信以及新媒体相关产品，在激烈的国内市场竞争中，已占有一定的市场份额。  上海仁视以其独立自主研发的流媒体技术和增值业务产品为核心基础，更形成多种独有的技术解决方案，可应用于不同的网络环境，不同的业务模式，形成了上海仁视不同的产品线，包括： l 智慧城市公共综合信息服务系统解决方案； l NGB-W无线城市综合业务运营管理系统解决方案； l 社区视频监控服务系统解决方案； l 互联网电视OTT系统解决方案； l 统一内容管理UCGS系统解决方案； l 全媒体多业务门户Portal系统解决方案； l 全媒体广告运营支撑系统解决方案； l 全媒体互动点播VOD系统解决方案； l IPTV系统解决方案； l 数字虚拟园区、数字虚拟社区3D系统解决方案； l 智慧交通系统解决方案； l 智慧电子政务系统解决方案； l 公众服务信息化交互支撑平台解决方案； l 智慧教育系统解决方案； l 智慧医疗系统解决方案； l ……  上海仁视是由一支集研发、产品、系统集成、市场营销和技术支持为一体的专业化团队构成。上海仁视80%以上的人员从事研发工作，能为各类运营商提供专业化的系统产品和可持续性的技术服务。 仁视 -- 以仁义为本，傲视天下,一经录用待遇从优。  我们的氛围很好，都是80.90的年轻人，真诚的期待您的加入，成为我们的一员，希望这里能够成为您的第二个家。 | （1）售前工程师：  A、工作职责： 1、参与公司项目的售前支持工作，包括：客户需求挖掘、技术引导和交流、技术方案的编写、招投标的技术支持和标书的撰写工作等； 2、在项目的技术层面，对销售人员进行支持，配合销售人员进行公司产品和方案的市场推广和销售； 3、完成应标项目的技术文档编写及配置报价、组织并参与应标交流； 4、能够学习并参与公司产品的整体设计。    B、岗位要求： 1、大学本科以上学历，计算机、通信及相关专业优先； 2、较全面的软件、网络、主机、电信业务方面的技术知识。有流媒体、IPTV、内容运营、门户方案及技术工作经验者优先； 3、认真、细致、责任心强，良好的团队精神，能承受一定工作压力，工作态度积极乐观； 4、有较强的文字功底和语言表达能力，善于沟通，为人友善； 5、有较强的学习能力，能独立解决问题，逻辑思维清晰； 6、能适应出差；  （2）销售工程师：  A.岗位职责：  1、负责产品的区域拓展、客户发展、区域运营的策划制定及执行。  2、负责对行业内市场的目标客户进行公关，并进行市场开拓。  3、负责产品销售合同后续的跟踪维护，保障合同的顺利执行。  4、负责客户订单的跟踪管理，例：给客户提供订单查询、订单跟踪、投诉和赔偿的支持服务；  5、与客户建立良好关系，及时反馈客户信息，满足客户需求，提高客户满意度,例：通过电话、在线、上门等方式为客户提供平台服务产品的相关咨询和问题解答；  6、负责正常类、关注类和可以不良类应收账款的催收，并协助做好呆账催收工作；  7、完成月度、季度和年底区域销售预测，定期汇报工作情况；  8、一切从客户角度出发，积极处理各种问题，态度保持良好。   B.岗位要求：  1、大学本科以上学历，计算机、通信及相关专业优先；  2、受过市场营销、产品知识、产业经济、公共关系、管理技能开发等方面的培训优先；  3、普通话标准，能与客户清晰的沟通问题和解疑，熟练操作办公软件；  4、具备良好的学习能力，善于发现问题、分析问题并最终解决问题，有较强的观察力和应变能力；  5、具备强烈的客户意识，有亲和力；  6、高度的工作热情，良好的团队合作精神；  7、具有平台客户工作经验者优先；  8、能够适应经常出差。  （3）Java 研发工程师：  岗位职责：  1、熟悉 JavaWeb 开发流程  2、熟悉 Core Java  3、理解 servlet 原理并有实作经验  4、有 MySQL/Oracle 实际使用经验, 了解事务、并发  5、熟悉 TCP/HTTP 等常用网络协议  6、熟悉 Linux 环境操作及项目部署、调试  7、了解 HTML/CSS/JavaScript 前端开发（必备）   备注：加分技能  1、有产品分析、设计能力, 能撰写产品设计文档者优先  2、有 Node.js、HBase 开发经验者优先  3、有 JFinal 开发经验者优先 |
| 32 | 上海富学网络科技有限公司 | 周小姐 | 1625851676@qq.com | 腾飞教育网是上海富学网络科技有限公司旗下的中学生网络教育个性化辅导机构,早在成立之初，腾飞教育网对于自己的办学理念就有着明确的定位： 　　1、 提供更好的教育资源：在传统教育中，由于各地区的实际教学条件、教学资源情况千差万别，良莠不齐，造成很多学员不知道该到什么地方寻找优秀的师资，腾飞教育相比家教所有的优势就是可以把各地的优秀师资汇集到一起，使所有学员都能听到名师讲授的课程，而不受到地域限制，进一步提高腾飞教育网学员的整体学习水平。 　　2、 提供更优的教学服务：腾飞教育网特有的三师系统，从学习到心理为广大学员保驾护航。 三师分别是：课业咨询师、个人学习管理老师以及授课教师。具体的学生学习情况咨询评价、专职班主任跟踪制度、权威授课教师，这一切都为腾飞的学员学习生活打下了坚实的基础。 　　3、 学历教育和人文知识的培养：腾飞教育注重教育的普通性或通识教育。给学生以人文教育的熏陶，培养学生在注重传统的学历教育之外，同时具有一定的人文意识、人文知识、人文精神等等，实现全面发展。 | 课程销售 薪资提成: 无责任底薪(2100-5000) +奖金（1000-5000）+高额无上限提成 月平均收入6000左右 福利： 1、五险一金 2、岗前培训,进阶性培训,拓展培训,外训,不断增强你的职业竞争力 岗位要求： 1、本科或以上学历 2、普通话标准，吐字清晰，较强的沟通能力和应变能力，能够始终保持专业的形象 3、抗压能力强，积极进取 4、熟悉办公自动化 岗位职责： 公司提供优质名单，通过电话向学员推荐对课程及解决方案完成销售指标（无需开发客户，无需外出） 英语助教 岗位职责：  1.与教师沟通，确定课程内容； 2.录制、制作课程视频； 3.维护教学质量，网络教学研发； 4.网络、论坛答疑，答疑对象为各年级在校学生； 5.为学生单独辅导或大课授课。 岗位要求： 1.大学本科以上学历，理工科为主； 2.初高中基础知识扎实； 3.工作认真负责、耐心仔细； 4.能够适应弹性工作时间。 教学助教  职责描述 ： 1、与教师沟通，确定课程内容；  2、录制、制作视频课件；  3、听课、跟踪、维护教师教学质量，网络教学研发；  4、网络、论坛答疑，答疑对象为各年级在校生；  5、参与学科讲座，讲座对象为高中学生和家长；  6、提供学生心理咨询、志愿填报指导等辅助教学服务；  7、研究上海考试信息、初高中教学；  8、中、高考试题研究，命题方向把握。  招聘条件  1、大学本科及以上学历；  2、需为学生单独辅导； 3、对初高中教学有独到见解；  4、工作认真负责，乐于学习新事物、耐心仔细；  6、具有团队合作精神、创新意识和钻研精神。  工作时间：弹性工作时间。 薪资：基本工资+课时费 +奖金 福利：每年一次旅游+不定期组织活动+社保。 销售助理（行政助理） 工作内容： 1.根据销售工作安排整理数据； 2.整理所有内部资料； 3.客户接待； 4.外勤工作，接待客户、统计数据，并及时提出问题。 任职要求：  1）大专及以上学历，欢迎应届生；  2）性格开朗、举止大方，认真、仔细，良好的人际沟通能力；  3）热爱教育行业，有良好的客户服务意识、团队合作精神； 4）能适应灵活工作时间。 课程顾问（销售类） 岗位职能：  1、向学生及家长介绍及销售本校课程；  2、根据学生和家长的需求为其设计课程及学习计划；  3、与学生和家长保持良好的沟通；  4、每月完成既定销售指标；  任职要求：  1. 大专及以上学历，有成功高考经验者优先； 2. 良好的沟通技巧和团队精神，有营销经验者优先； 3. 能吃苦耐劳、有追求、有进取心、有创新精神； 4. 诚信、耐心、负责任、能够适应压力；  工作时间：弹性工作时间，做六休一。 薪资：底薪+提成+月度提成+季度提成+年终奖 福利：每年一次旅游+不定期组织活动+社保。 |
| 33 | 伽蓝（集团）股份有限公司 | 朱恺聪 | zhukaicong@jala.com.cn | 伽蓝（集团）股份有限公司2001年创立于上海，十年来，伽蓝以“汇聚全球力量、打造中国品牌”的经营理念，与法美德日等国在科技、创意、设计等领域居于全球领先的企业合作，先后创立了美素、自然堂、雅格丽白、医婷四个个性鲜明的品牌。  2011年伽蓝启动了第二个十年发展战略——龙计划，将继续聚焦化妆品、个人清洁与护理品核心业务，分三个阶段实现“成为中国化妆品行业领军企业、进入国际市场、打造中国人自己的世界级品牌”这三个目标。 至今，伽蓝在全国31个省、市（自治区、直辖市）建立各类零售网络23800多个，覆盖全国所有城市、县城及一万多个城镇，在百货商场、KA卖场、超市、化妆品店、药房中均设有品牌专柜，拥有员工8000余人，网络总从业人员60000余人，成为国内市场份额与品牌业绩同步稳定增长的行业领跑者。  企业文化 使命  将东方生活艺术和价值观的精髓传遍世界，为消费者提供爱不释手的富有艺术感染力的世界一流品质的产品和服务，帮助消费者实现更加美好快乐的生活!  愿景  成为可持续发展的、具有稳定的成长性和盈利能力的、富有社会责任感的世界级化妆品企业。  合作共赢，快乐共享。  价值观  为达成使命，公司及伙伴在秉持诚实、正直、信任、进取心、主人翁精神这五个基本价值观的同时，共同坚守"合作共赢、快乐共享"的企业核心价值观，以此作为公司发展的内在动力。  伽蓝鼓励员工之间及与外部客户、社会组织、学校、媒体、政府机构之间建立真诚友好、互为促进、长期依存的伙伴关系，实现共赢。  伽蓝鼓励与伙伴分享知识、方法与成功，并对采纳别人的建议和方法取得的成绩感到骄傲。  企业声誉  中国2010年上海世博会参展企业  博鳌亚洲论坛白金级会员单位  联合国开发计划署(UNDP) 战略合作伙伴  中国跳水队官方合作伙伴  高新技术企业  中国载人航天科学研究合作伙伴  中国南北极科学考察合作伙伴 | • 全日制本科学历及以上，专业不限； • 热衷电子商务领域，适应电子商务快节奏的变化环境； • 能接受较高强度的工作压力和较快的工作节奏； • 语言表达清晰，做事积极主动；  • 具备良好的数据整理和分析能力； |
| 34 | 上海进贤教育投资管理有限公司 | 杨老师 | hr@jinxianedu.com | 上海进贤教育投资管理有限公司成立于2007年2月，主要经营教育投资、学校管理咨询（包括人力资源管理、标准化管理）等业务。 公司实行执行董事领导下的总经理负责制，设立六部一室的运营机构，实行直线式领导与扁平化管理相结合的运作模式。目前，公司旗下有上海富民专修学院、上海民办紫华中意幼儿园和上海艾贝联文化交流有限公司三家子机构。 上海富民专修学院致力于操作性人才的培养，以学历教育、技能培训项目的培训为主，目前有学员200-300人。 上海民办紫华中意幼儿园位于浦东新区，以民间艺术为办园特色，拥有一支技能全面的教师队伍。 上海艾贝联文化交流有限公司是一个专门从事与中国教育机构合作引进国外优质教育资源、专门从事开发中外合作办学项目、国际文化教育交流事务以及相关教育领域合作的运行机构。 | 市场专员：岗位职责 1、根据市场部负责人的要求，协助完成市场部制度建设，协助起草各类市场方案的撰写； 2、协助市场调研计划的拟定，监督调研计划的执行和落实； 3、根据市场调研信息，参与并制定有关公司产品的策划、发布等工作； 4、与销售部、课培部共同完成课程的企划方案的编制，并协助负责人对产品进行经营评审、对预算进行有效监控； 5、根据企划要求，协助市场推广计划的拟定及实施，整合推广过程中存在的问题，并及时反馈、讨论解决； 6、协助上级管理、协调市场，定期完成量化的工作要求，并能独立处理和解决所负责的任务。  任职资格 1、专科及以上学历，市场营销、管理类专业为佳，可接受应届生； 2、较好的文字组织能力，较强的总结归纳能力； 3、思维活跃且有严密的逻辑思维能力、有积极进取的精神及接受挑战的性格； 4、为人诚实、正直，性格开朗、责任心强，擅长与人沟通； 5、有一定的组织协调能力，能承担和突破工作压力，对时间管理有较强的掌控能力。 6、周末双休，朝九晚五。 IT专员： 职位描述： 基本职责：  1、 负责信息系统设置与运作  （1） 掌握集团网整体结构，熟悉网络所有设备的规格 、型号、构造、性能。  （2） 负责参与对集团网络系统进行合理设置，对网络设备线路进行维护和管理，保证信息通畅。  （3） 负责集团各机构硬、软件的检测、维护和保养。及时处理各终端用户的报障和技术支持工作。  （4） 加强集团网的建设，组织搭建集团办公平台，及网站建设。  （5） 学习网络新技术，优化和提升集团公司信息管理功能。  2、 负责集团各机构信息系统的维修与维护  （1） 熟悉网络系统软件、辅助应用软件的使用方法和维护常识。  （2） 负责集团办公平台日常维护，补充更新各机构网站的内容，进行各种信息资源的发布、更新 和升级，做好集团的网络宣传工作。  （3） 负责网络安全监测及安全管理，并定期对相关数据资料进行备份。  （4） 负责网上信息资源的搜索和使用支持。  （5） 做好网络设备安全防范和财产保护工作。  3、 负责员工信息化培训及领导交办的其他工作  （1） 对员工进行信息化管理培训，提升集团各机构办公现代化水平。  （2） 努力创造条件，充分发挥集团公司网的作用，为集团公司的现代化管理和员工继续教育的工作服务。  （3） 建立健全相关的信息化管理规章制度。  （4） 认真完成领导交办的其他工作。  4、根据课培部开发的课程，进行相应软件的开发。  任职资格：  1、 计算机、电子工程相关专业大专以上学历；2、 精通Linux或Unix或windows2000操作系统；  3、 熟悉集团公司办公平台的搭建与维护；  4、 熟悉各种网络协议，会使用网管软件，熟悉网站维护；  5、 了解路由器、防火墙及防病毒软件；  6、 工作认真、努力、细致，作风稳重、踏实，沟通能力强、团队协作好；  7、 能独立开展工作，办事效率高，有服务意识  微信运营岗： 岗位职责：  1、参与监控网站SEO相关数据，定期对相关数据进行有效分析并提出改进方案； 2、对百度，搜搜，搜狗，谷歌等搜索引擎账户内关键词进行优化； 3、负责网站整体站内和站外优化，及网站访问用户数、pv、pr、访问量、Alexa排名的提升使其保持行业领先地位； 4、设计网站内部网页的优化方案及外部链接的整体策略，执行网站结构的整体解决方案，对网站结构、布局提出建议。  岗位要求： 1、专科及以上学历，市场营销、计算机等相关专业者优先，可接受应届生 2、熟悉百度及网站后台操作及管理工作； 3、了解基本的HTML、Javascript、CSS，明白其与SEO之间的关系； 4、有市场眼光，具有一定的网站日志分析 、关键字分析与挖掘能力； 5、了解百度质量度得分的主要影响因素，优化质量度。 |
| 35 | 上海统一星巴克咖啡有限公司 | 赵佳琼 | eleven@spcc.com.cn | 上海统一星巴克咖啡有限公司成立于1999年，在上海、江苏省和浙江省开设经营星巴克门店。公司一直坚持对卓越质量和服务的承诺，遵循我们的指导原则，通过每一杯优质的咖啡为我们的顾客每天营造独特的“星巴克体验”。进入江浙沪市场以来，星巴克以其手工调制的意式咖啡，以及优雅、人性化的空间环境，搏得了广大中国消费者的青睐，并且充分融入了中国人的日常生活中，已经成了家和办公室以外名副其实的“第三生活空间”。 | 岗位描述： 1、 熟练操作门市各类营运岗位工作内容，为顾客提供良好的星巴克体验。 2、 接受系统的门市营运培训，掌握门市营运管理流程。 任职资格： 1、全日制大专、本科在校应届毕业生，专业不限。 2、每月可提供不少于120H的工时。 3、良好的沟通交流能力，有服务意识；富有团队合作精神。 5、态度积极、热情，有一定抗压能力。 6、热爱咖啡，认同星巴克文化。 7、能适应轮班轮休制度。 |
| 36 | 上海知道广告有限公司 | 曹倍鸢 | sunnycao@51298.com | 上海知道广告有限公司成立于2004年。2011年经上海联合产权交易所从上海申通资产经营管理有限公司拍卖取得地铁播音广告经营权，从而成为唯一一家获得官方授权地铁播音经营资质的公司。主营业务是地铁站内播音。  我们依托于上海申通地铁资产经营管理有限公司的授权与支持，拥有独一无二的稀缺广告资源与平台，唯一的地铁播音运营方。我们面对的是世界五百强企业与上海地标性企业、业内前三名企业。坐拥日均千万次的客户流量，覆盖上海市千万人群。大平台、独特资源与精英人脉。成就我们一起的梦想。  我们是“上海市青年职业见习基地”，上海市政府评选的优秀见习基地。欢迎应届大学毕业生来应聘。  上海知道招募有志青年！ 我们需要年轻，有朝气、有想法、有激情，更需要志同道合的你；我们是一个年轻有理想的团队，我们将为着共同的目标一起工作、一起成长，在这个舞台上尽展才华、成就事业、实现梦想！！！ | 职位：招商专员 职位描述： 1.完成月度及年度销售目标； 2.负责上海地铁站附近区域内的客户开发和维护； 3.负责公司指定地铁站周边区域内的市场分析与调研； 4.能够切实履行公司的管理规定和营销政策。 任职要求：  1.学历大专以上（优秀求职者可放宽条件） 2.有激情、行事积极主动、形象气质佳； 3.具有良好的人际沟通能力及亲和力，善于表达、普通话标准； 4.具备一定的市场分析及判断能力，逻辑思维清晰；良好的客户服务意识，抗压能力强；  5.熟练使用office办公软件； 职业发展： 招商专员——部门经理——分部招商总经理 备 注：本职位不要求广告行业内经验，欢迎有志从事销售的各行业精英投递；我们也欢迎优秀的应届毕业生加入。我们将提供广阔的客户平台及优厚的佣金奖励。 福利待遇： 做五休二、带薪年假、年度旅游、绩效奖金、交补话补、节假日福利；团建活动、福利发放、交通便捷、个性化舒适的办公环境 薪资福利：底薪4K+提成+绩效奖金+其他福利。 |
| 37 | 银联商务有限公司上海分公司 | 陈宸 | shzhaopin@chinaums.com | 银联商务有限公司（UMS）,是中国银联旗下专门从事银行卡受理市场建设和提供综合支付服务的机构，是中国人民银行确定的21家重点支付机构之一，截止2014年4月底，银联商务有限公司已在全国除台湾以外的所有省级行政区设立机构，市场网络覆盖全国337个地级以上城市。公司成立于2002年12月，总部设在上海。2011年5月26日，银联商务有限公司首批获得人民银行颁发的《支付业务许可证》，业务范围主要有银行卡收单、互联网支付、预付卡受理等业务类型。  上海分公司是银联商务有限公司在上海设立的分支机构，成立于2013年7月5日。银联商务上海分公司将在人民银行上海总部的领导下，在中国银联和银联商务总公司的指导下，与各商业银行、特约商户密切配合，坚持以客户为中心，以创新为目标，以更加丰富的服务渠道、更加灵活的服务手段、更加专业的服务技术，努力为客户提供全方位、差异化、高品质的综合支付服务，为改善上海地区的银行卡受理市场和综合支付环境贡献力量。 | 岗位职责： 1.帮助产品经理制定产品落地推广方案，培训客户经理以及目标商户使用产品； 2.负责对产品运营数据、商户反馈记录以及竞品等进行分析； 3.完成领导交办的其他工作。  任职要求： 1、全日制本科及以上学历，市场、工商等专业优先； 2、有支付行业从业经验者优先； 3、熟练掌握office办公软件，具有较强的沟通能力和文字能力，有较好的学习能力。 岗位职责： 1.帮助完成系统维护； 2.帮助应用开发和系统开发工程师完成工作； 3.系统用户反馈整理； 4.完成领导布置的任务。 任职要求： 1.全日制本科以上学历，计算机相关专业； 2.熟悉MyEclipse,java开发工具； 3.熟悉Struts或Hiberante、Spring 中任意一种； 4.能熟练使用SQL语言； 5.熟悉LINUX/Unix操作系统； 6.掌握一定的网络、硬件知识； 7.沟通交流能力强，有良好的团队合作精神，责任心强，工作主动性强,善于学习。 |
| 38 | 凡墨健康管理咨询（上海）有限公司 | 徐天妙 | xutianmiao@xiaoranwenhua.com | 然健康中心是一个以传播身心健康理念和中华传统智慧为核心，通过独创的中医学和心理学相融合的技术，快速有效地为社会人士解决身心方面的困扰，并进一步为个人或企业量身定制整体身心健康提升方案的专业服务平台。 我们的健康理念是：疾病是自己的功课，疗愈是生命的本能。   我们的愿景是希望给整个社会带来健康，既包括了社会中每个人的身体健康，也包括了每个人的心理健康。然健康的每一个员工，都在为社会健康提供自己的一份力量，希望把身心健康传递给每一个人。我们在传播健康的同时也在传播一种传统文化，一个民族的强大在于文化的深入人心。我们致力于将中国的传统文化传播到世界的每一个角落，去影响世界。"   我们的目标是大健康领域的领军企业之一； 身心全息领域的建构者和领导者；高端人士身心健康的托付人。 如果你有更高的追求，想有长足的发展；如果你热爱健康行业，想自我实现，欢迎加入公司，和公司一同发展！   凡墨健康管理咨询（上海）有限公司 电话：021-58951135转809 手机：13512133069 全国400热线：400-8358-021 公司地址：上海市浦东新区三林路88弄明通文化创意产业园3号楼，然健康。 联系人：徐天妙 期待有缘的你加入我们！ 公司网址：http://www.ranjiankang.com/ | 中医调理师学徒（北京/上海） 招聘人数：10人 岗位职责： 1、理解并认同企业文化，遵守公司规章制度服从内训工作安排； 2、学习如何对客户进行身心治疗与提供专业建议，促进客户达到身心健康的目的； 3、要求进步和发展，想获得中医、心理学等专业技能的提升； 4、协助内训导师处理突发事件及交办的其它工作。 任职要求： 1、具有中医学、推拿按摩等中医相关专业学习背景者优先； 2、具有良好的沟通能力和学习能力； 3、热爱健康行业，热爱中医文化，并认同凡墨健康的服务理念，愿意共同发展进步。  市场助理（上海） 招聘人数：2人 1）课程项目、调理项目、能量产品线上、线下的推广； 2）负责市场数据的收集、整理、归纳、总结，提出合理化建议，以供上级领导参考； 3）根据市场营销策略，负责市场推广与开发方案的制定与实施，以进行市场品牌推广和产品销售； 4）负责对市场推广方案的后续跟踪和分析，对方案进行优化和建议； 5）课程项目策划、安排与现场管理 |
| 39 | 上海策智物业服务有限公司 | 朱蓓赟 | cezhi\_hr@126.com | 上海策智物业服务有限公司，成立于2005年，位于张江高科技园区。公司业务：涉及张江高科技园区内研发办公楼、生化实验室、净化厂房以及金桥出口加工区办公楼厂房；外高桥保税区厂房、保税仓库；川沙、南汇、临港、闵行等地区各类标准厂房、仓库、土地项目等市场咨询和租赁买卖服务。公司为工业地产项目提供专业的项目市场策划、市场推广方案，并提供项目的全程营销代理招商服务，同时，提供专业的市场调查报告咨询服务，业务范围遍及浦东、南汇、奉贤及周边各大工业园区。 | 1、管理培训生 工作内容： 1、负责客户接洽，咨询工作，为客户提供专业的房地产地产置业的咨询服务； 2、持续熟悉上海各区域的写字楼市场； 3、陪同企业老总或高管查看写字楼现场； 4、协助企业或业主洽谈商务条件并签订合同。 公司提供： 1、免费培训，1对1,手把手教。 2、留任机会，可签学校四联单 3、不定期的国内国外旅游 4、丰厚的年终奖金 工作地点： 浦东康桥、浦东张江、浦东川沙、浦江金桥、外高桥等 工作时间： 周一至周五，9:00—17:30 面试地址： 上海市浦东新区银冬路125号101室 \*\*投递格式“学校+专业+姓名+岗位意向”；  \*\*本人不在上海或无法来上海面试的勿投！  2、招商经理助理 工作内容： 1、负责客户接洽，咨询工作，为客户提供专业的工商业地产的咨询服务； 2、协助项目经理统筹园区招商进度及客户管理； 3、协助项目经理协调与各大客户渠道关系，跟进客户进展； 4、协同处理招商过程中相应的专业性文件。 工作地点： 浦东康桥、浦东张江、浦东川沙、浦东金桥、外高桥等 工作时间： 周一至周五，9:00—17:30 公司提供： 1、免费培训，1对1,手把手教。 2、留任机会，可签学校四联单 3、不定期的国内国外旅游 4、丰厚的年终奖金 \*\*投递格式“学校+专业+姓名+岗位意向”；  \*\*本人不在上海或无法来上海面试的勿投！  3.行政前台 坐标张江 可实习 职位要求： 1.熟练使用office软件 2.普通话标准，有良好的沟通、协调能力 3.吃苦耐劳，认真仔细，愿意学习和进步 4.上海本地人，住张江优先考虑 5.年龄：20-24岁 工作内容： 1.公司相关文件文印等工作； 2.公司资料、合同及其他文件的系统录入及归档工作； 3.协助完成部分人事考勤招聘等相关工作。 工作地点： 上海市浦东新区银冬路125号101室 工作时间： 周一至周五，9:00—17:30 \*\*投递格式“学校+专业+姓名+岗位意向”；  \*\*本人不在上海或无法来上海面试的勿投！  请将简历投至邮箱！ 人事经理：朱小姐  邮箱：cezhi\_hr@126.com 电话：021-50806388 |
| 40 | 上海吉的堡教育集团 | 余老师 | pantherxu@kidcastle.com.cn | 单位简介： 吉的堡教育集团（吉的堡隶属上海吉的堡教育软件开发有限公司），致力于3-12岁优质儿童教育 1986年，吉的堡在台北开设了第一家少儿英语培训学校； 1990年，"KID CASTLE"品牌确立，并取「吉的堡」作为中文品牌； 2001年9月在上海成立吉的堡大陆总部，美国、台湾、大陆共投入资金2500万美元，正式开始祖国大陆地区的儿童英语教育事业； 深耕大陆15年来，吉的堡在北京、上海、天津、广州、青岛、杭州、深圳、西安、大连等20多个大中城市成立了近60所双语幼儿园以及110余所少儿英语进修学校，合作伙伴北达黑龙江、西至乌鲁木齐、南临深圳、东及沿海经济发展区域，现品牌在大陆覆盖达24个省、自治区及直辖市，覆盖城市已超过50家。 | 一、行政助教 岗位职责： 协助市场推广和招生； 协助学员的学习心理辅导； 协助学员课程后续服务； 协助相关行政出纳工作； 协助学校各项活动规划与执行。 任职要求： 热爱教育事业，具有亲和力，乐于学习 具有团队合作精神。  具备良好的沟通能力，有意向全职实习 工作时间：周三到周五：12：30-21：00  周六日 8:30—18:00   二、英语助教 岗位职责： 协助英语授课的学生管理 协助学生英语作业的批改和讲解；  协助学生英语课堂复习  任职条件 1、英语口语流利，可以全英接触幼儿少儿 2、有责任感和亲和力，有意向全职实习和带班授课 工作时间：周三到周五：12：30-21：00  周六日 8:30—18:00   三、课辅助教 岗位职责： 协助班级管理和全科授课 协助课后作业批改和讲解 协助沟通学生的学习情况 协助每日复习和预习 任职条件： 1、喜欢孩子，可以做好班级控制 2、有责任感和亲和力，有意向全职实习 工作时间：周一到周五12：00-21：00 |
| 41 | 上海泓申投资管理有限公司 | 徐小姐 | xuwenjun@cashare.cn | 资金及时雨，泓申辅助您，您身边的24小时资金便利店”泓申金服资产管理有限公司（以下简称“泓申金服”）致力提供专业的小额信贷金融信息服务，一方面通过落地的方式面对面地为有小额借款需求的个人提供金融信息服务，同时向资金供给方提供小额信贷技术（包括但不限于客户开发、调查核实、信用审核、贷后管理等工作）。   泓申金服致力于打造金融市场最优质的资产端。以个人房产抵押贷款债权为基础，为各大传统机构提供优质的底层资产。资产安全性高、规模获客力强，从前端的全方位移动大数据风控到中端贷后风险预检和后端发行不良地产处置基金已经形成系统的管控流程。   2016年1月，获得华映资本数千万Pre-A轮融资。仅仅3个月后又完成香港上市公司天鸽互动（HK01980）和华映资本联合注资2亿元A轮融资。泓申金服已跻身市值近10亿的一线金融独角兽之列，成为同行业中一支口碑、影响力蒸蒸日上的新兴力量。 | 管培生（产品方向） 10名 岗位职责 1、参与投资项目的具体实施，已投资项目的投后管理工作 2、负责产品发行前的研究分析、包装、策划及文案，项目计划书、产品说明书的文书撰写  应聘条件： 本科以上学历，思维敏捷，热爱金融行业 薪资6k-8k， 福利：内部晋升机制，节假日福利，轮岗学习机会   法务专员 2名 岗位职责： 1、协助建立和完善公司法律管理体系 2、负责对公司设计经济合同、合作协议、知识产权等经营行为的法务管理标准化   应聘条件： 本科以上学历，法律相关专业应届生，通过国家司法考试者优先 熟悉民法、合同法等民商类法律法规 薪资6k-10k ， 福利：良好的学习平台，丰厚的年终奖金   权证专员 20名 岗位职责： 1、做好相关客户贷款业务的风险控制 2、负责公司贷款签约客户的贷后管理并归档  应聘条件： 大专及以上学历，头脑灵活，金融、经济、管理专业优先 薪资5k-6k， 福利：年度拓展，风控方向深造机会，丰厚的奖金福利   技术助理 5名 岗位职责： 1、 完成技术部门安排的相关任务 2、 熟练相关计算机软件运用  应聘条件： 大专及以上学历，计算机及相关理工科专业 薪资4k-6k， 福利：一对一学习成长机会，广阔的发展平台    风控助理 5名 岗位职责： 1.受理客户贷款申请，并对客户贷款进行审核 2.按照风险政策要求进行文件核查、电话核查工作并撰写评审建议 3.对申请贷款的客户进行审查，对借款申请人提交文件的真实性进行核实  应聘条件： 学习能力强、具备良好沟通能力、逻辑思维清晰，金融专业优先 薪资4k-6 k， 福利：餐用交补，年度体检，晋升机会    文案策划2名 岗位职责： 1、 负责方案的策划与组织实施，对外宣传资料和文案的撰写 2、 根据业务需要制作各种宣传资料 3、  应聘条件： 本科及以上学历，具有较强的文案写作能力，创意能力强 薪资4k-7k， 福利：专业的团队，良好的工作环境    执行专员2名 岗位职责： 1、执行市场推广方案，组织实施活动计划 2、协助活动的前期策划、物料准备、现场独立执行及后期总结工作  应聘条件： 本科及以上学历，具有较强的活动执行能力，沟通能力强 薪资4k-7k， 福利：专业的团队，良好的工作环境 |
| 42 | 赫伯罗特船务（中国）有限公司 | Amy Xi | xilj@hlag.com | 德国赫伯罗特股份公司是目前世界前五大船公司之一，赫伯罗特船务（中国）有限公司是德国赫伯罗特集团在中国的独资机构，致力于全球化的集装箱服务，拥有超过7000名员工，分布在330个地区遍及全球112个国家。拥有超过165年历史的赫伯罗特致力于全球化的集装箱服务和环境保护。公司拥有150艘现代船舶，提供超过77万个标准箱，总容量约为一百一十万个集装箱（标准箱）船队，是全球领先的班轮运输公司之一。现因业务发展需要，诚聘所述人员。 Hapag-Lloyd AG is one of the top five shipping companies in the world dedicated to the gobal liner shipping business with more 7,000 motivated staff at 300 locations in 112 countries. For more than 165 years, Hapag-Lloyd has set industry-wide benchmarks for reliability, service, productivity and environmental protection. With 150 modern ships offering a total capacity of more than 770.000 TEU and a container fleet with a capacity of about 1.1 million TEU, Hapag-Lloyd is among the leading global liner shipping companies. | 职位描述:  1. 接收和检验客户托单 2. 生成海运提单及发票 3. 发送提单初稿给客户确认 4. 打印正本提单 5. 整理归档相关文件 6. 发送海关舱单 7. 放单 8. 其它相关负责事宜  任职要求: 1. 大专学历及以上 (运输及物流相关专业) 2. 打字速度良好并能熟练运用办公软件 3. 英语读写能力良好（CET4及以上） ² 工作时间： 8：30~17：30 ² 工作地点：上海市黄浦区 |
| 43 | 上海力德企业管理咨询有限公司 | 吴佩佩 | peggy\_wu@talent-spot.com.cn | 力德人才是一家提供专业人力资源解决方案和信息方案的服务公司 • 我们的业务覆盖亚太区的6个国家 – 中国大陆，香港，台湾，日本，韩国，泰国，越南，新加坡. • 我们在国内拥有超过10家分公司 • 我们的业务覆盖了100多个城市 • 我们提供了一个强大的人力资源服务平台 • 我们成立于2009年，中国区总部在上海 | JAVA工程师 招聘顾问 薪酬福利顾问 IT Help Desk |
| 44 | 上海合杰人才服务有限公司 | 蔡家平 | caijp@efesco.com | 上海合杰人才服务有限公司(简称“上海合杰”)系上海东浩兰生国际服务贸易（集团）上海市对外服务有限公司全资子公司。公司成立于2010年，致力于打造以业务流程外包(BPO)服务为核心的全方位业务流程解决方案。公司总部位于上海市梅园路77号上海人才大厦24F。  上海合杰主要服务包括三大解决方案：金融行业后台办公支持外包业务、消费品行业销售人员管理外包服务、E-FILE档案文档电子化管理外包。 2010年，上海合杰积极参与上海世博会人力资源外包服务，为包括法国馆、日本馆、捷克馆、阿曼馆在内的23个国家和地区的场馆提供项目外包及人力资源外包服务，受到包括馆方在内的各方高度评价。先后荣获上海世博园区服务保障先进集体、“创先争优世博先锋行动”五好基层党组织、上海市工人先锋号等荣誉称号。母公司上海市对外服务有限公司在2015年上海企业百强榜位列第16名。 | SONY索尼 1.直营店体验顾问 2.产品培训专员 3.体验顾问 4.市场督导 |
| 45 | 上海爱乐孩子王实业有限公司 | 蔡青 | qing.cai@haiziwang.com | 孩子王是一家数据驱动的，基于用户关系经营的创新型新家庭全渠道服务商，是中国母婴童商品零售与增值服务的领导品牌。孩子王拥有大型实体门店、线上PC端购物商城、移动端APP等全渠道购物体验，同时拥有国家认证的专业育儿顾问随时、随地、实名、贴切地为消费者提供差异化的商品和服务。  2016年12月底，孩子王在全国1/2省份，80多个城市范围内拥有175家实体门店，单店面积平均5000平米，门店商品种类突破20000件，2015年起，孩子王在深入布局全国门店的同时，大力发展全渠道战略，推出新版官网和APP，得到消费者的高度关注。其中，APP拥有跨境购、闪购特卖、社区、保险、理财、亲子电台、新妈妈学院、0元试用、妈妈口碑等多个板块，用户体验得到广大消费者的认可。经过一年时间快速发展，孩子王官方ＡＰＰ目前拥有数百万活跃用户，名列母婴电商前三甲。 | 招聘岗位：见习主管 培养方向：负责企业线下渠道之“连锁零售”，全面学习大型零售商品经营、顾客经营、团队管理相关知识，提高个人综合素质，成为零售行业的高级管理人才。 主要工作：商品经营是根据公司营运管理规范，负责店内品类营运管理工作，包括现场商品和人员、环境的管理、商品库存、商品结构调整等，确保品类各项指标的达成。 1、 负责品类商品的管理，如商品结构优化、陈列、损耗管理 2、 负责品类商品的销售数据统计及分析 3、 负责品类在各项促销活动，最终达成品类的经营指标 4、 负责品类团队的日常管理、绩效考核、技能提升 |
| 46 | 上海方锐信息科技有限公司 | 贾力 | jk.jia@teamserves.com | 上海方锐信息科技源于德国柏林，吸引了网易、新浪、淘宝、亚马逊、易趣等诸多知名国内外知名企业的互联网技术精英与IT行业顾问强强联手，致力于培养互联网、IT行业高端技术、运营人才、多年来方锐为广大人群提供最优、最强、最全的三维式引导，帮助每一位拥有梦想的人们提供从容踏上人生与事业的梦想之路。  方锐秉持“精益求精”的运营理念，针对电子商务、Java软件开发、Web前端开发等技术等职位有多年从事行业的资深项目人引领，同时公司针对未曾从事此类工作的人群提供在岗实习等优厚条件。 | 招聘职位： 一、Web前端开发（4000-6000元）：人数5名 要求：  1对互联网感兴趣，渴望往互联网行业发展，大专及以上学历，专业不限。  2本岗位欢迎优秀应届毕业生前来应聘。 二、Ui设计（4000-6000元）：人数5名 要求：  1.对互联网感兴趣，渴望往互联网行业发展，大专及以上学历，专业不限。  2本岗位欢迎优秀应届毕业生前来应聘。 福利待遇：做五休二、提供工作餐、生日福利 联系方式:15221395528 蒋女士 |
| 47 | 埃森哲（中国）有限公司 | 宋晓陆 | lance.xiaolu.song@accenture.com | 招聘网站 http://www.accenturecampus.com  网申地址 http://www.dajie.com/accenturecdc      关于埃森哲  埃森哲注册成立于爱尔兰，是一家全球领先的专业服务公司。作为《财富》全球500强企业之一，我们的全球员工逾35万8千人，为遍布120多个国家的客户提供战略、咨询、数字、技术，以及运营服务。在截至2015年8月31日的财政年度，全球净收入达310亿美元。    埃森哲在大中华区开展业务已超过25年，拥有一支逾1万1千人的员工队伍，分布于北京、上海、大连、成都、广州、深圳、香港和台北。作为绩效提升专家，我们致力将世界领先的商业技术实践于中国市场，帮助中国企业和政府制定战略、优化流程、集成系统、促进创新、提升运营效率、形成整体竞争优势，从而实现基业常青。 | 职位一：助理软件开发工程师（英语方向）  职位要求 •应届毕业生，IT相关专业，理工类专业 •CET4及以上 •工作地点：上海/大连/广州  职位二 ：助理软件开发工程师（日语方向）  职位要求 •应届毕业生， IT相关专业, 理工类专业或日语专业 •日语三级相当及以上 •工作地点：上海/大连  职位三 ：项目管理助理/项目支持  职位要求 •应届毕业生，专业不限 •日语方向：日语一级水平 •英语方向：英语专业8级 或 专业4级及CET6口语流利 •工作地点：上海/大连/广州 |
| 48 | 上海亿欣教育培训有限公司 | 顾欣雍 | sandy@exploeducation.cn | 上海阅奇国际教育集团（EXPLO EDUCATION）是专业从事儿童及青少年英语语言教育及研究的多元化国际教育集团。致力于培养中国孩子勇于探索，不断发现的国际化新视野，集团依托丰富的国际教育资源，不断创新为中国本土的孩子研发最适合的英语教育产品，业务覆盖幼少儿英语培训、留学咨询、游学、教材研发等领域，为培养具有国际视野的二十一世纪国际公民而不断努力。  旗下的爱贝国际少儿英语项目是精心为国内儿童打造的幼少儿英语课程，倡导以21世纪技能为主的全人发展， 培养具备：Life and Career Skills（生活和职业规划能力）、Learning and Innovation Skills （学习和创新能力）、Information、Media and Technology Skills（信息、媒体和技术能力）这三大方面技能的21世纪国际公民。课程产品充分结合了美国现行课程体系、幼少儿第二语言学习习惯和儿童心理学，集面授课程、多媒体互动教学、网上教学于一体，着重体现效果性、应用性、知识性和趣味性。 | 课程顾问：1、市场开拓：积极利用各种资源进行市场开拓，包括异域合作、派单、组织活动等； 2、销售邀约：通过电话，现场等不同邀约方式邀约潜在学员到访 3、销售咨询：为客户提供清晰、明确及一致性的咨询，根据学员需求为学生设计课程及学习计划； 4、学员维护：确保学员的跟进以及与家长的良好沟通，提高转介绍及续班率； 5、系统操作：确保电话跟踪记录，合同签订等信息在系统内的及时（当日）准确录入； 6、报名表更新：确保当天准确无误的录入自己签约学员的报名明细； 7、学员服务：为上课学生以及家长提供相应的服务； 8、团队合作：及时与教学部沟通学员表现情况，有针对性的和家长进行沟通 助教：1、维持课堂秩序，确保学生的安全 2、协助外教上课 3、根据外教指引反馈学习情况 |
| 49 | 富睿网络科技（上海）有限公司 | 戎晨彦 | elaine@frutacloud.com | 好果云 ——水果云端垂直供应链体系建设者   好果云整合了水果全球采购能力和全球顶级冷链服务体系，是一家致力于定义水果行业新标准的B2B电子商务服务企业。   好果云五大优势：   1.产地采，国外种植商长期合作，供货稳定，品质上乘 2.价格低，减少中间贸易环节，整合商户需求，需求少也能低价格 3.品质高，从国外产地源头把控，全程跟踪，高标准冷链保障品质 4.配送快，线路合理规划，快速配送到各商家 5.服务好，水果品质问题，公司负责退换，为各商户提供负责任的服务 | 财务助理  工作内容：  1、处理简单会计报表数据；  2、协助销售对账，核对单据； 3、协助处理一般日常现场财务事务； 4、完成上司安排其他之工作。  岗位要求：  1、性格有耐心、诚恳； 2、本科以上学历；财会类专业；  3、电脑操作熟练，需掌握办公软件Word、Excel，略懂英语。  运营助理  岗位职责： 1、 负责主流电商平台的日常运作，跟进线上店铺运营、推广工作； 2、 根据公司运营计划，负责电商平台活动提报、跟踪审核、制定订单、跟踪发货等事宜； 3、 加强与电商平台运营方的沟通，保持良好合作关系，为公司争取活动资源位； 4、 对新老网络客户进行答疑咨询，维护客户关系； 5、客户资料/公司资料管理；事务联络和通知； 6、销售统计和各项管理报表填制，以及每季工作报告。  任职资格： 1、能适应办公网上工作环境，出错率低；并善于总结、学习进取性强； 2、能服从指挥，有较好的团队合作性，工作报告清晰明了； 3、熟练运用Office软件，有一定的图片文描(PS)能力者优先；   产品助理  工作职责： 1.综合各方面产品需求和技术平台，撰写产品需求书，使用手册，流程梳理文档，详细阐述产品功能和操作流程等； 2.协调团队，跟踪产品开发进度，完成产品的开发、测试、版本管理，评审发布，产品上线等相关工作； 3.与运营、市场等部门保持良好的沟通，协同工作，保证产品设计的理念被良好的贯彻执行；  岗位要求： 1.优秀逻辑思维能力，善于思考，具备较好的定性和定量分析能力，管理专业优先； 2.熟悉质量管理体系，熟悉开发及测试基础知识。 3.精通Axure等原型设计工作，熟悉Jira，Excel，PPT等软件使用 4.具备丰富互联网产品规划工作经验，对电商各价值链及环节都有所了解，有大型电子商务网站经验者优先考虑  大客户销售  岗位职责： 1、负责向行业客户及大客户介绍公司产品以及提供服务； 2、开拓上海范围内的客户，做好市场信息的收集、整理和反馈，提供行业方案所需基础数据信息； 3、通过电话/面谈拜访后签单，完成公司指定销售目标； 4、有效利用公司资源，准确衔接客户需求和自有资源； 5、与客户建立长期的良好合作关系。  岗位需求： 1、大学专科及以上学历； 2、对生鲜和水果行业有兴趣和热情，了解和关注行业的相关资讯； 3、一定要有激情，抗压能力强，具备数据分析能力； 4、优秀的开拓能力，沟通能力强，解决问题能力强； |
| 50 | 点点客信息技术股份有限公司 | 陈先生 | chenxiaowu@dodoca.com | 点点客信息技术股份有限公司成立于2007年，是一家专注于企业级移动互联网业务的高新技术企业，2012年，公司成为上海市第五家新三板上市公司（股票代码：430177），也是业内首次登陆资本市场的公司。点点客被誉为“移动互联网第一股”，是移动营销技术领域里的领军企业。 点点客员工人数超过1600人，平均年龄25.9岁，其中技术团队超过300人，一水的90后在担当重任。点点客善于挑战传统，极具创新能力，是科技企业中的典范，员工中30%以上来自于国内外著名科技、互联网企业核心岗位，大数据等部门核心员工均来自美国硅谷著名企业。 点点客为移动电商及O2O企业提供从软件、电商平台、广告到金融的全方位服务，致力于用科技批量造就移动电商先锋。 | 招聘对象：2017年毕业的本科、硕士应届生；亦欢迎大三及研二同学实习； 工作地点：上海市徐汇区虹漕路88号越虹广场B座17-19层 招聘职位：【技术类】PHP开发工程师\*10、算法工程师\*2、推荐系统工程师\*2、数据分析师\*2；  【非技术类】产品运营\*2、产品助理\*2、市场策划\*2、 市场文案\*2、渠道运营助理\*3、销售代表\*6、HR助理\*2； 简历投递邮箱：zhaopin@dodoca.com（主题：职位名称-姓名-学校-专业）  企业网站：www.dodoca.com |
| 51 | 上海诏业网络科技有限公司 | 朱女士 | shbrenda@zhaoyee.cn | 上海诏业网络科技有限公司于2012年成立，现服务于上海6000多家企业客户，是一家专业从事网站建设及整合营销服务的专业性互联网公司！ 诏业下设设计部、技术部、策划部、销售部、客服部、人事行政部和财务部。团队核心成员来自于国内领先4A广告公司及专业互动营销公司，一直坚持以“创新改变未来”的经营理念为客户提供全面的、系统化的品牌整合行销解决方案。 我们为客户提供的不仅仅是一个网站，而是一个从构架、设计、技术到运营的整体营销策略，让品牌体验非比寻常的互动营销感受。产品涵盖： 1、网站建设 2、百度贴吧推广 3、263企业邮局 4、400电话 我们根据不同客户的自身特点，提供具有针对性的行销解决方案，在节约营销成本的同时，将企业品牌价值最大化，达到各种资源的最优配置效果。 我们通过对客户市场的准确把握，对目标行业的全面剖析，对受众群体的悉心洞察以及多年累积的互动行销经验，再在精确把握营销策略的基础上，创造出有新意、有价值、有企业品牌文化理念的互动行销设计作品，从而帮助企业获取商业目标上的成功！ | 销售岗： 岗位职责： 1、开发企业客户，为企业提供优质的网络营销产品服务； 2、建立客户档案，对老客户进行定期维护，及时了解客户需求，把握客户心理，实现销售； 3、分析市场和行业发展信息，为销售部门提出建设性的市场拓展方案；, 4、积极接待客户预约上门体验,并展现出良好的职业素质和形象。 岗位要求： 1、20-28周岁，性别不限； 2、全日制大专及以上学历,有无相关经验均可； 3、热爱销售、热爱互联网行业，有目标、有热情，想挑战高薪； 4、性格开朗、积极向上，普通话标准，逻辑清晰，具有良好的表达能力和沟通能力。 薪资福利： 1、 无责任底薪3k~5k+30%的高额提成+开单奖+交通补贴，转正后平均工资8000以上； 2、 广阔的晋升通道、每2季度一次晋升机会，公司内部众多管理岗等你来挑战； 3、 公司为员工提供包括社保公积金、部门活动基金、年假、国定假、节日礼品、每月生日会，员工体育活动等； 4、 公司具备完善的培训体系，老员工一带一，促进员工尽快掌握相关知识技能，融入公司文化；  客服岗： 岗位职责： 1、了解客户需求，为客户提供专业、优质的咨询服务； 2、受理客户的产品服务变更等情况，为客户解决问题，提高客户满意度； 3、负责公司产品与服务的续费与维护； 4、简单的网站文字与图片的编辑工作。 岗位要求： 1、 20-28，本科及以上学历； 2、 有互联网客服经验者优先，公司提供完善的岗位培训； 3、 有责任心，良好的交流沟通能力，应变能力强，能够承受工作压力； 4、会PS者优先考虑。 薪资福利： 1、底薪+提成 网站升级、续费、迭代均有提成； 2、法定的五险一金； 3、超长的带薪年假，节日礼赞、员工生日会； 4、8小时工作制，周末双休 |
| 52 | 上海昂立教育培训有限公司 | 陈凌峰 | chenlingfeng@onlyedu.com | 昂立教育是全国知名的非学历教育培训机构和在校生学业辅导机构，其母体为上海交通大学。 "昂立教育"始于1991年上海交通大学成立的全国第一个大学生勤工助学科技中心。 二十余年来，始终致力于建立完整的终生教育产业链，如今，昂立教育在上海拥有八十多所直营学校，涵盖幼儿园、少儿教育、中学生教育、英语教育、日语教育、高教自考、职业教育、网络教育、出国留学等。昂立教育在苏州、无锡、南通、南京拥有四所直营学校；在全国范围内，加盟昂立教育连锁经营的学校有1000多家；学员在昂立教育体系内，能充分体验和获得涵盖不同年龄层次的产品服务。 我们的愿景:打造卓越的教育培训品牌，建立覆盖全国的培训学校 我们的使命: 传承知识、启迪智慧、开创未来 我们的价值观:执着、诚信、感恩、自省 我们的口号:教育成就梦想，昂立引领飞翔 | 小学分院 1.国家英语四级 2.英语表达流利，发音标准；中文表达能力强，普通话标准； 3.擅长与孩子相处，富有亲和力、爱心、责任心，善于调动儿童学习能力； 4.具有少儿英语教学经验者、有教师资格证者优先考虑。  国内分院 1.英语专业：英语专六。  非英语专业：六级优秀或高口证书，或托福100分，雅思7.5，或BEC高级优秀。 2.熟悉中考高考英语题型，语法功底扎实，口语流利，发音标准。 3.对于英语教学有热忱。 4.有经验、擅长教授新概念、中考高等课程者、有教师资格证者优先考虑。  海外分院 1.英语专业：英语专业八级；  非英语专业：六级优秀或高级口译证书，BEC高级证书； 2.托福95分及以上，雅思7.0及以上； 3.有海外留学经历，有托福、雅思授课经验者优先考虑； 4.熟练操作microsoft office或iwork； 5.发音标准清晰，个性活泼开朗，气质形象较好； 6.工作配合度高，吃苦耐劳，对英语教学有热情，具有团队精神。 |
| 53 | 上海斯科人力资源顾问有限公司 | 卢尚文 | wendy.lu@seekerhr.com | 上海斯科人力资源顾问有限公司成立于2000年，总部位于上海，在北京、深圳、苏州、广州、成都等城市设立办事处。管理团队都由十年以上行业经验，超过100名专业顾问，骨干顾问均有五年以上猎头服务经验。   斯科主要为知名跨国企业和本土大型公司提供中高端人才的猎头服务，我们擅长于互联网、汽车、机械重工、工业自动化、医疗器械、消费品、房地产、金融、化工、生命科学、农业等领域,获得多次殊荣：  斯科系最早获得上海市人才中介服务许可证的猎头公司之一 连续10年被上海市人才服务行业协会评为“信得过人才服务机构” 与行业内知名外资医疗器械公司合作8年，5年一级供应商，3年内为其full fill近1200个职位 连续六年被评为“施耐德全球最佳供应商” 万科战略合作伙伴 04年至今，帮助知名加拿大注塑机公司在中国建立制造中心，成功招聘数百名员工 2015年HRMAC业务条线最佳优选供应商 众多知名互联网公司Top1猎头合作伙伴 | 岗位职责： 1、准确地理解客户的职位工作内容和岗位需求 2、迅速利用各种渠道找到潜在的候选人; 3、有效地面试并推荐合适的候选人; 4、跟进整个流程并灵活地处理各种突发事件; 5、给予客户或候选人提供建设性的建议或意见; 6、持续地维护客户和候选人关系; 7、拓展新的业务机会.  任职要求： 1、逻辑清楚，灵活性高 2、能较好的完成工作 3、工作效率高，能快速的完成工作 |
| 54 | 上海颜兰投资管理有限公司 | 余雁南 | yanlantz@126.com | 上海交通大学继续教育学院，前身可溯源至1956年，其科研与教学在国内同行业中具有一流实力，多次获得国家级教学成果奖和科技进步奖。继续教育学院目前分为院部、学历教育部、高端培训部、国际教育部和职业教育部。  上海颜兰投资管理有限公司隶属上海交通大学继续教育学院，负责“房地产研修项目”，公司经营范围主要为“企业管理咨询、课程培训、实业投资”。目前，从2002年至今共汇聚了1500余名来自各地著名的房地产和关联产业的董事长、总裁和高层管理人士、政府官员。已经构筑成为一个成功人士学习、交流、互动的平台。 基本活动：每月一次房地产高级课程，每两月一次金融班游学，各种大中小型活动的举办。 项目内容：房地产总裁高级研修班、互联网与创新金融班、房地产同学会—名仕汇 | 岗位：课程顾问 1、引导客户签约，并进行后续不定期跟踪，协助班主任促成学员缴费，完成招生任务； 2、协助班主任做好班级服务及学生学习管理工作，具有良好的文化修养； 3、较强的客户沟通能力、亲和力及公关能力，引导在读学员推荐新客户。  岗位：活动策划及文案 1、 具备扎实的文字功底,善于撰写文稿，活动介绍、活动后续报到、活动主持稿等，具有较强的理解力与创新精神; 2、能独立完成课程推广、活动文案的撰写，及时维护、更新公司网站及微信公众号内容。 3、 对活动有自己独特的见解,具备良好的策略性思维,思想活跃,不墨守陈规;执行力强，可独立策划与组织活动 |
| 55 | 上海瀛宇通信有限公司 | 王伟滨 | wangwb@terranovatelecom.com | 上海瀛宇通信有限公司成立于1998年，位于上海浦东新区，拥有近20年专注于企业市场的经验，为近百家客户提供创新服务（10家世界500强企业），行业智能解决方案服务商，企业移动应用，创新远程应用，提供从咨询，创意、设计、开发、集成、实施、培训、文档、优化的一体化交钥匙服务。通过创新实践与用户合作共赢，被行业领导企业广泛认可，成为微软全球首家智能应用解决方案银牌合作伙伴。 | 软件工程师（数学方向）  工作职责 1.学习各自数学算法及相应的编程语言 2.学习计算机图形学，系统，网络等知识 3.学习统计学基础理论 4.应用所学的知识按要求开发相应的应用软件  职位要求 1.热爱数学及计算机编程工作，并认为数学是简单且优雅的 2.需大量学习不同领域专业知识并能灵活应用 3.需数学系、物理系或金融统计系的背景（除非你能证明能力） 4.无需编程背景，但能证明学习编程的能力（我们会提供环境） 5.独立阅读英语文档、资料的能力 6.良好的团队合作精神 技术支持工程师   1、配合高级产品工程师一同为客户提供具有创新性、高附加值、可落地的企业信息化解决方案； 2. 配合高级产品工程师一同参与客户解决方案的实施与运行期间维护等工作； 3. 需不断学习行业领先技术、夯实自身工作能力（公司为优秀员工提供国外培训机会）； 职位要求 1.熟悉主流编程语言C/C++、Java、C#中1种; 2.灵活使用1种数据库工具(包括：Oracle、DB2、MS SQL Server、Sybase，MySQl等); 3.独立阅读英语资料、文档能力; 4.较强的逻辑思维能力，具备创新精神和探索精神 5.熟悉.NET/SQL/WINDOWS开发，能够独立编写一些演示用程序 6.要有良好的自信心  软件工程师 工作职责 1.协助软件工程师按要求进行应用软件开发 2.协助软件工程师对开发的应用软件进行效能测试； 3.需不断学习新的技术和前后台技术 4.独立开发应用软件并确保作品质量  职位要求 1.热爱软件编程工作，并有除学业以外的作品、或参加全国性相关大赛的成绩 2.熟悉主流编程语言C／C++、C#、Java、Swift中的一种 3.熟悉.Net／数据库开发 4.优秀的数学成绩（线性代数，高等数学），并熟悉一定的算法 5.了解计算机图像学基本理论 6.独立阅读英语资料、文档能力 7.要有良好的自信心  系统工程师  工作职责 1.学习并能灵活应用公司的软件产品 2.配合高级系统工程师进行现场实施，培训，文档服务 3.学习与其它应用系统、平台集成、测试、整合工作 4.需不断学习新的硬件、系统、网络等交叉学科知识  职位要求 1.热爱硬件与系统集成工作，并喜欢动手制作 2.有明确的专业喜好，如计算机系统，网络等，并有自己的见解 3.有基础的计算机软件基础，能进行简单编程 4.独立阅读英语资料、文档能力 5.有团队合作精神，能胜任出差实施任务（包括香港、澳门）  UX设计师／多媒体创作 工作职责 1.需大量学习前沿的客户体验设计的理论并不断实践 2.需学习公司指定的专业工具并精通使用 3.按要求设计符合瀛宇要求的具有良好认知的客户体验应用软件 4.与客户面对面进行设计理念、逻辑、流程和实际体验的交流并获得认可  职位要求 1.热爱艺术及设计类工作，并能提供除学业外的作品 2.有自己独特的专业喜好，并能提供独有的见解和相关作品 3.愿意从事企业级应用创新设计 4.有良好的逻辑思维能力 5.独立阅读英语文档、资料 6.性格开朗，并愿意与人交往 7.要有良好的自信心 市场营销助理 工作职责 1.学习如何通过系统进行市场营销的能力（软件系统） 2.协助建设、维护合作伙伴生态圈 3.负责日常市场营销活动的规划、组织、执行、评估、跟踪 4.完成高级项目经理分配的日常工作 职位要求 1.热爱市场营销专业，并希望能通过学习新的理念和工具作出独特的贡献 2.良好的书面和语言表达能力，且有理工科背景（软件、计算机系统、网络等） 3.性格开朗，有良好的团队合作精神 4.有相应的组织、协调、沟通能力 5.独立阅读英语文档、资料的能力，并能熟练的进行书面和口头交流 6.要有良好的自信心 |
| 56 | 阳光财产保险股份有限公司 | 王老师 | wangjiacheng-phq@sinosig.com | 阳光保险集团小微金融事业部   —————————  【集团简介】  阳光保险集团股份有限公司，是中国 500 强企业、中国服务业 100 强企业，集团注册资本金 67.1059 亿元人民币，目前拥有阳光财产保险股份有限公司、阳光人寿保险股份有限公司、阳光资产管理股份有限公司等多家专业子公司。  依托集团优势，以人文、科技为驱动，阳光保险集团有效整合旗下保险和投资资源，持续研发满足客户需求的产品，不断升级以“闪赔”、“直赔”为特色的服务，着力打造强大的市场拓展能力、卓越的客户服务能力、杰出的风险管控能力和专业的资产管理能力，实现了健康、持续、快速的发展——成立 3 年跻身国内七大保险集团，5 年跻身中国企业 500 强，7 年成为集产、寿险和资产管理于一身的保险金融集团。  【事业部简介】  阳光小微金融事业部成立于 2012 年 7 月，总部位于北京，依托阳光保险集团的雄厚实力和优质口碑，已成为中国领先的信贷服务平台。我们致力于通过信用保证保险模式为个人与中小企业客户提供信贷支持，业务范围涵盖个人消费类、经营类、抵押类及中小微企业类贷款保证保险，坚持以客户为中心，为客户提供满足其需求的最佳金融贷款咨询服务和解决方案。  截止 2014 年 11 月，阳光小微金融事业部在全国 57 个主要大中城市建立百余家门店，服务数十万客户，累计为社会提供信贷支持 40.3 亿元。秉持集中管理、稳健运营的原则，继携手光大银行、广发银行、南京银行之后，阳光又与多家有重要影响力的商业银行达成战略合作意向，共同为客户提供更加专业、高效、便捷的金融保障。  专业成就价值，诚信造就未来。阳光保险集团小微金融事业部将持续专注于个人及中小微企业的信贷支持，为向客户奉献高效卓越的金融服务而不懈努力。 | 互联网金融风控催收岗  1.本科及以上学历；  2.优秀的沟通谈判、目标导向、灵活应变、情绪控制、抗压能力；  3.耐心细心，具备一定的信息搜集及分析判断的能力； 贷后欺诈调查员 1、本科及以上学历，熟悉使用SAS、Gephi、R语言等软件优先； 2、1年以上信用卡及小贷工作经验； 3、良好的团队合作精神和表达沟通能力。 |
| 57 | 上海纬力进出口有限公司 | 王小姐 | clover@wily.com.cn | 上海纬力进出口有限公司是一家致力于成为全球各大零售商在中国的首选战略合作伙伴的综合性外贸公司，公司成立于1999年，主要经营箱包类产品自营出口，产品包括拉杆箱、背包、儿童包、礼品促销包袋、商旅用包等。近年来公司不断拓展产品线，逐步扩展到体育用品、户外用品、圣诞礼品、文教用品等出口业务。客户主要为欧美大型超市零售商、进口商，比如家乐福、Tesco、欧尚、ALDI、利丰等。  目前公司年出口额超过4500万美元，是华东地区箱包单品出口名列前茅的专业外贸公司，是国内最大的箱包出口商之一。上海纬力始终致力于提升中国箱包行业的国际地位，提高中国箱包产品国际品牌影响。公司目前拥有稳定的国外客户资源和高度协作配合的国内工厂资源，多年的发展同时造就了一支年轻有为、业务精干、服务热情、团结合作的业务团队。  公司员工近100人，拥有上海百乐多进出口有限公司、上海蕴通国际贸易有限公司、恺莱（上海）商务咨询有限公司、上海融蕴国际贸易有限公司等4家控股子公司，参股投资上海铃兰礼品有限公司等5家实体企业。集团年产值突破人民币4亿元。  上海纬力崇尚“勇于负责、团队精神、结果导向、客户价值”的企业核心价值观，“专业、纪律、高效、持续成长”始终是我们人才培养的终极目标！我们诚挚欢迎对外贸行业充满热忱的您成为纬力大家庭的一员，上海纬力也将为您搭建施展才华、实现个人目标的平台，邀您成为纬力事业发展合伙人，一起创造更加美好的未来！ | 1、外贸业务储备 热爱外贸行业，具有良好的沟通能力、较强的学习能力、吃苦耐劳  2、财务实习生 会计或财务管理相关专业，具有良好的沟通能力、较强的学习能力、认真仔细 |
| 58 | 上海睿珑酒店管理有限公司 | 张清泉 | royzhang@rayliongroup.com | 睿珑酒店集团成立于2016年6月，作为中国本土民营企业，抱着为有追求的的商旅人士提供，舒适、轻奢的住宿、洽谈平台，目标成为中端酒店具有影响力的品牌。 目前，睿珑酒店旗下现有品牌有：中高端全服务商务轻奢酒店品牌“禧睿”、中端有限服务商务智能酒店品牌“云睿”、中端有限服务休闲人文酒店品牌“铭睿”。 上海睿珑酒店管理有限公司的成立，旨在酒店品质管理，建立了酒店行业服务水平支持体系和管理者强化服务质量管理体系，使之酒店管理系统化、标准化、制度化，把酒店各质量活动纳入统一的质量管理之中。打造以高品质的客房产品设施、细致温馨的服务，独具“舒适、轻奢、时尚、静谧”的气质，为中高端商旅客人提供旅途中的家的舒适住宿环境。 | 岗位：前台接待  招聘人数：6人  薪资待遇：2000-3000元/月  职责：  1、负责酒店前台接待及电话接转；  2、负责办理住客入住、离店及行李寄存等手续；  3、完成上级交给的工作。  岗位：管理培训生  招聘人数：6人  薪资待遇：2000-3000元/月  岗位描述：管培生（酒店管理方向）是上海睿珑酒店管理公司为培养优秀的酒店管理人才而设置的职位。结合个人职业发展方向，公司将给予管培生（酒店管理方向）合适的工作定位。通过轮岗机制，以及公司完善的人才培养体系，和专业导师的全程指导，使其成为公司中层管理团队的储备人才。  岗位：人事行政助理  招聘人数：3人  薪资待遇：2000-3000元/月  岗位职责：1.负责员工日常招聘工作，建立用工渠道及人才储备库。  2.负责办理普通员工的入职、离职手续, 及人事变动的审核工作。  3.合理调配酒店的人力资源，并提出有效的建议和意见。  4.负责部门人员编制的审核工作。  5.负责员工人事档案的管理, 及对外公文之草拟和处理。  6.协助建立酒店人事管理相关制度、员工保险 及福利方面的政策。  7.负责各种人事政策的具体实施及检查工作。  岗位：IT经理助理  招聘人数：3人  薪资待遇：2000-3000元/月  岗位职责：协助IT经理对酒店相关系统、电脑、网络进行维护  岗位：财务助理/会计  招聘人数：3人  薪资待遇：2000-3000元/月  岗位职责：  1、负责酒店资产盘点、库房盘点及监管工作；  2、认真执行现金管理制度，负责管理现金与银行存款的收支结算工作。  3、严格执行库存现金限额，超过部分必须及时送存银行，不坐支现金，不认白条抵压现金。  4、建立健全现金出纳各种帐目，配合仓库管理人员做好物资验收、仓库管理，月末仓库盘点等工作。  5、每月对各收银点的备用金进行不定期盘点。　   6、严格遵守酒店财务管理制度，负责审核前日每班的收款报表、房帐帐单、各种消费明细、挂帐手续等，负责稽核各种优惠折扣是否符合手续，审核应收帐项是否及时入帐，资料是否齐全，填写《审计报告》，抄送店长、店长助理及公司财务部。  7、及时完成《财务收入日报》等报表。  8、对审核过的帐单凭证、各种报表负责。  9、与集团财务部一起，准备及控制酒店部门预算。  10、监督并控制设备、布草和制服等物品的营运情况，确保正常的贮存及成本的控制与保持。  11、在日常中控制并分析部门成本，确保工作情况符合预算。  12、完成上级交办的其他工作。  岗位：宾客关系主任  招聘人数：3人  薪资待遇：2000-3000元/月  岗位职责：  1、当班期间始终保持热情友好和精神饱满的形象，仪容仪表大方整洁。  2、指导和检查员工日常工作中的服务质量，确保待客殷勤有礼、热情耐心、细致负责，确保前台当班人员仪表仪容达到酒店标准要求。  3、为客人送上迎候茶，协助客人办理入住、退房，适时介绍酒店整体设施和酒店周边情况，帮助客人解答所有疑难问题。  4、主动征询和收集客人意见和建议，并汇总。  5、团队用房接待、跟踪，以及各部门协调工作。  6、第一时间负责处理宾客对酒店接待服务和客房设施等方面的投诉，使宾客满意而归。 |
| 59 | 上海孚厘金融信息服务有限公司 | 金翠 | hr@magfin.cn | 磁金融成立于2015年9月，为上海孚厘金融信息服务有限公司旗下的互联网金融平台，专注于普惠金融资产供应及风险解决方案开发，具备一流的资产生产能力及专业的风险管理能力，是小微企业贷款和个人经营性贷款等非标资产领域的领先者。磁金融由原浙江泰隆商业银行上海分行行长严强创立，创始团队均来自于国内标杆级的小微金融专营银行，具备普惠金融扎实的理论基础和领先级的业务经验，在小微金融多变的市场环境中建立了骄人的历史业绩。2016年1月获经纬创投天使轮投资。 | ★ 营销储备生 40人  岗位职责： 1、拓展客户资源，建立和维护目标客户群的业务关系； 2、维护客户关系，不断深入挖掘客户价值，防止客户流失； 3、严格执行业务流程和管理办法，控制操作风险，保证业务运作符合监管政策、法规； 4、开展客户资信调查及资产保全工作。 应聘条件： 1、全日制本科（含）以上学历，综合素质优秀者可放宽至大专； 2、语言表达流畅，具有一定的营销能力，具有较强的风险防控意识； 3、对互联网行业有浓厚的兴趣，有志于在互联网行业长期发展； 4、出色的沟通能力、学习能力，兼具领导力和团队精神； 5、乐于不断接受挑战，良好的市场开拓能力，抗压能力； 6、有强烈的创业意识，愿与公司一同成长。  ★ 行政储备生 10人 职位责任： 1、信贷客户资料管理、核实及信息录入； 2、信贷客户合同签订及合同管理。 岗位要求： 1、全日制本科（含）以上学历，综合素质优秀者可放宽至大专； 2、语言表达流畅，出色的沟通能力、学习能力，兼具领导力和团队精神； 3、对互联网行业有浓厚的兴趣，有志于在互联网行业长期发展； 5、乐于不断接受挑战，抗压能力强； 6、有强烈的创业意识，愿与公司一同成长。 |
| 60 | 上海简一陶瓷有限公司 | 潘小姐 | winnie\_pan@shgani.com | 简一陶瓷有限公司创建于2002年，总部位于国际陶瓷名城——佛山，是一家集建筑陶瓷产品开发、生产、销售为一体的大型企业，是众多优秀地产企业和连锁企业的瓷砖供应商，公司主要产品是独家全球首创的简一大理石瓷砖，简一公司位列中国厨卫行业百强企业，秉承“尊重客户价值、珍惜社会资源、遵守法律规范、持续创新发展”的指导思想，高度重视产品质量和品牌形象。  简一大理石瓷砖，大理石的逼真效果，瓷砖的优越性能。自推出以来得到房产建筑和消费者的青睐，如绿城地产、招商地产、保利地产、银泰地产、中粮地产、雅戈尔地产等高端房地产，以及阿联酋航空公司五星级酒店、长春火车站、红星美凯龙、希尔顿国际酒店、广州歌剧院、奔驰/宝马4S店等建筑项目，同时也广泛用于众多社会精英居住别墅及公寓。  2002年，简一登上世界建筑陶瓷的大舞台。在欧美市场初露锋芒；  2003年，简一在欧美地区拥有完善营销通路的简一品牌开始走向国内市场；  2004年，简一入选钓鱼台国宾馆工程，获得钓鱼台国宾馆选用品牌称号；  2005年，简一相继获得中国轻工业质量认证中心《环保陶瓷证书》、国家建筑材料工业放射性及有害物质监督检验测试中心《建材产品放射性检测合格证》、并成为中国建设卫生陶瓷协会会员；  2006年，简一通过欧洲建筑材料检验检测的“CE”合格证；被评为中国建陶工业协会“优秀新锐产品”；  2007年，简一成功通过了CQC广东评审中心ISO9001质量管理体系和ISO14001环境管理体系双重认证，12月被评为中国厨卫行业百强企业  2008年，荣获中国建筑装饰协会颁发的“2008室内设计极具应用价值材料品牌”荣誉称号！  2009年，第一代简一大理石瓷砖研发成功推向市场，顺利通过了广东省科技成果鉴定，并获得了实用新型专利证书等荣誉；  2010年，第二代简一大理石瓷砖再次全面提升品质，甄选世界珍稀石材品种，作为国内唯一的大理石瓷砖产品荣膺2010年度中国“红棉奖”等荣誉；  2011年，第三代简一大理石瓷砖独创AB面产品和900\*1200MM超大规格，并连续三年获得中国陶瓷行业“奥斯卡”奖——新锐奖；  2012年，第四代简一大理石瓷砖喜获产品单元最具分量的“年度\*\*\*产品”奖项、简一大理石瓷砖“兰州大学教学基地”成立、简一陶瓷有限公司被评为“广东省清洁生产企业”、简一大理石瓷砖冠冕“2012年度十大瓷砖品牌”称号。  2013年，第五代简一大理石瓷砖，通过“叠加釉层技术、网纹淡化技术、半通体技术、一石N面技术”四大独创技术引领大理石瓷砖的技术革新。  2014年，第六代简一大理石瓷砖，融合简一四大创新技术，使简一大理石瓷砖产品效果无限逼真甚至超越天然石材，实现品质飞跃，使大理石瓷砖拥有更为卓越的物理性能。  2015年，第七代简一大理石瓷砖，革新应用全通体技术、酸洗复古面技术、叠加釉层技术、一石N面技术，逼真效果再上台阶，引领行业巅峰。   作为大理石瓷砖专家，展望未来，简一将继续专注大理石瓷砖品类的不断创新，引领行业的进步和发展，从而为消费者提供更多更好更逼真的大理石瓷砖。   公司文化理念： 尊重资源、创造价值、共享成果、永续发展  工作五原则：走正道、讲效率、懂竞争、重流程、会分享  员工奋斗目标：专业、务实、创新、增值   我们渴望优秀的人才，正如优秀的人才同样渴望优秀的平台。  下一个简一十年，让我们携手打造！   公司提供良好的福利待遇，包括各项补助、员工生日会、员工婚育礼金、年度体检、商业保险、集体旅游计划等；个人符合办理人才引进居住证条件的，公司可予以办理人才引进居住证。  公司注重对人才的培养，启动完善的培训体系，为每一位员工提供良好的学习平台；公司拥有完善的内部晋升机制，鼓励优秀的员工挑战高级岗位，为每一位员工提供广阔的发展平台。  联系方式：021-54250097 公司网站：http://www.gani.com.cn | 家装业务员 10人  1.男女不限，20-35岁，大专及以上学历； 2.具有较强的沟通能力，有高度的责任心、上进心和一定的抗压能力；  导购/店员 15人 1．高中以上学历，男女不限，22-30周岁； 2．性格开朗，有亲和力，沟通能力强；工作积极主动，有较强的服务意识和客户开拓能力。   驻店设计师 10人  1. 大专及以上学历，室内设计及相关专业优先；能够熟练运用Autocad、Photoshop、Office等设计及办公软件 ； 2. 有专业制图者及有厨卫空间设计经验者优先。  工程销售代表 5人  1.本科以上学历，具有良好的沟通能力，待人接物能力、协调能力及团队合作能力； 2.具备良好的客户服务意识，有较强的客户开拓能力、客情关系维护能力； 3.英文交流能力优秀者优先录用。 |
| 61 | 上海胜蓝信息技术服务有限公司 | 陈瑶斐 | hr@e-sunlight.com | 公司简介： 上海胜蓝信息技术服务有限公司成立于2000年，是一家为客户提供IT服务及产品的专业公司。“科技重在应用 服务贵在真诚”是我们的经营宗旨。 公司主要业务包括，IT软硬件产品的销售；服务器、网络、语音等系统集成；数据分析与信息安全；Windows/Linux/Unix等不同平台的系统与应用建设、维护；综合布线、门禁、监控等弱电系统设计与实施等 作为专业的IT服务商，胜蓝一直紧密跟随业界的技术、产品发展进步。通过各类项目的实施，尤其是与IBM、HP、EMC、Symantec、Oracle、Cisco、Commscope等知名厂商的直接合作，胜蓝的技术团队不仅技术优秀，而且流程规范；胜蓝的销售团队经常换位思考，为客户提供顾问型销售服务。 过硬的技术，真诚的服务，换来了客户的信任，我们长期合作的客户包括：美国花旗银行、荷兰安智银行、香港永隆银行、德国商业银行、上海浦东发展银行信用卡中心、招商银行信用卡中心、三井住友海上火灾保险、长生人寿保险、高伟绅律师事务所、英国品诚梅森律师事务所等金融及高端服务业企业。 | 1、系统运维工程师（2-3名） ——工作地点：大型外资金融企业 岗位职责： 1. 负责银行核心基础架构的日常运维； 2. 对服务器平台进行故障监控，按照故障管理流程及时响应故障并做一线处理； 3. 为银行核心基础架构提供7\*24支持服务。  岗位要求： 1. 计算机/通信相关专业；英语能力良好，能够用英语进行口头&书面交流。 2. 有MCSE/RHCE等证书者优先；  2、数据仓库工程师（2-3名）-商业智能人才储备 岗位职责： 1. 负责公司业务部门数据需求分析，进行数据产品设计； 2. 负责ETL开发及运维； 3. 负责企业多维分析系统设计、开发等。  岗位要求： 1. 本科及以上软件工程、计算机、应用数学相关专业； 2. 对BI/数据仓库/数据分析算法有一定的了解，熟悉Mysql/SQL /Oracle等数据库的优先。  3、网络工程师（3-5名）  岗位职责： 1、参与公司系统集成项目前期调研、实施、排错、维护等工作;  2、负责网络设备的日常维护、软硬件安装、调试； 3、项目技术方案的撰写、讲解等。  岗位要求： 1、本科及以上计算机/通讯相关专业；  2、有CCNA/CCNP/CCIE/HCNA/HCNP等证书的优先。  4、系统工程师 （3-5名）  岗位职责： 1、参与公司项目前期调研、实施、排错、维护等工作;  2、负责服务器、存储、虚拟化等软件的安装、调试； 3、项目技术方案的撰写、讲解等。  岗位要求： 1、本科及以上计算机/通讯相关专业；  2、有VCP/MCSE/RHCE/HYPER-V等证书的优先。  5、客户代表（3-5名）  岗位职责: 1、独立拓展业务，开发业务合作机会并完成销售指标； 2、开发新客户同时维护好已有的客户业务，建立良好的合作关系，促进新的合作业务。  岗位要求： 1、具备较好的沟通能力、协调能力及独立处理紧急问题的能力； 2、热爱销售工作，能够承受一定的工作压力，执行力高。  6、商务助理（2-3名）  岗位职责: 1、执行与部门业务相关的商务流程； 2、协助并督促相关合同的执行，协助投标； 3、配合销售人员的工作。  岗位要求: 1、细心，认真，责任心强，具备良好的团队合作意识； 2、良好的英语听说读写能力，计算机/通信相关理工科专业者优先。  7、采购助理（1-2名） 岗位职责： 1、日常采购事务的推进和供应商的管理； 2、合理安排采购款的支付进程，与财务沟通衔接； 3、负责采购合同的履行，及时协调和协助解决出现的商务问题。  岗位要求： 1、大专以上学历，计算机/通信相关专业优先； 2、具备良好的沟通表达能力，较强的责任心，优秀的团队合作意识。 |
| 62 | 中国人寿保险股份有限公司上海市分公司 | 张老师 | 1652314722@qq.com | 中国人寿保险（集团）公司是国有特大型金融保险企业，总部设在北京，世界500强企业、中国品牌500强，国家副部级单位。公司前身是成立于1949年的原中国人民保险公司，1996年分设为中保人寿保险有限公司，1999年更名为中国人寿保险公司。 2003年，经国务院同意、保监会批准，原中国人寿保险公司重组改制为中国人寿保险（集团）公司，业务范围全面涵盖寿险、财产险、养老保险（企业年金）、资产管理、另类投资、海外业务、电子商务等多个领域，并通过资本运作参股了多家银行、证券公司等其他金融和非金融机构。 中国人寿保险（集团）公司及其子公司构成了我国最大的国有金融保险集团。2013年，总保费收入达3868亿元，境内寿险业务市场份额为31.6%，总资产达24071亿元，是我国资本市场最大的机构投资者之一。连续13年入选《财富》全球500强，排名第54位；连续7年入选世界品牌500强，位列第237位、入选《中国品牌价值研究院》中国品牌500强，位列第15位。所属寿险公司继2003年12月在纽约、香港两地同步上市之后，又于2007年1月回归境内A股市场，成为内地资本市场“保险第一股”和全球第一家在纽约、香港和上海三地上市的保险公司，并已成为全球市值最大的上市寿险公司。2016年8月，中国人寿保险（集团）公司在2016中国企业500强中，排名第12。 | 综合金融规划师（招聘25人）岗位要求 1、2017届全日制本科及以上学历，专业不限，金融类专业优先； 2、品行端正，诚实守信，修身洁行，身体健康，无不良嗜好； 3、思维敏捷，乐观开朗，善于倾听，行动力强，具备抗压、抗挫能力，具有团队协作精神； 4、有创业精神，志于长期立足上海，挑战高薪； 5、出勤要求每周至少三个工作日。  银行客户经理（招聘4名）岗位要求 1、 全日制本科及以上学历，专业不限，金融类专业优先； 2、 年龄28周岁以下，品行端正，诚实守信，修身洁行，身体健康，无不良嗜好； 3、 思维敏捷，乐观开朗，善于倾听，行动力强，具备抗压、抗挫能力，具有团队协作精神； 4、 有创业精神，志于长期立足上海，挑战高薪。   银行渠道经理 （招聘1名）岗位要求 1、全日制本科及以上学历，专业不限，金融类专业优先，硕士优先； 2、 年龄28周岁以下，品行端正，诚实守信，修身洁行，身体健康，无不良嗜好； 3、 思维敏捷，乐观开朗，善于倾听，行动力强，具备抗压、抗挫能力，具有团队协作精神； 4、 有创业精神，志于长期立足上海，挑战高薪。   总经理秘书（招聘1名）任职要求： 1、 全日制本科及以上学历（985、211高校优先，硕士优先），25岁以下； 2、 品行端正，诚实守信，修身洁行，身体健康； 3、 思维敏捷，善于钻研、善于总结，行动力强； 4、 有突出的文字表达能力、有良好的分析能力，熟练使用各类办公软件，有较强的沟通、协调能力； 5、 忠诚度高、工作细致主动，具备良好的职业素养。 |
| 63 | 北京五八信息技术有限公司上海徐汇分公司 | 杨经理 | yangjing12@58ganji.com | 企业简介  公司成立 58同城成立于2005年12月，姚劲波现任企业总裁及CEO。经过十一年发展，58同城已经发展成为覆盖全领域的生活服务平台。 公司上市 2013年10月31日，58同城正式于纽交所挂牌上市，这标志着58同城成功登陆美国资本市场成为一家生活服务领域的上市企业。 公司价值 十一年来，依托于人们飞速发展的日常生活需求，58同城秉承着“人人信赖的生活服务平台”的愿景和“用户第一、主动协作、简单可信、创业精神、学习成长” 的核心价值观，以“人人信赖的生活服务平台”为愿景，孜孜不倦地追求技术的创新以及服务品类的纵深发展，致力于持续为用户提供“本地、免费、真实、高效”的生活服务。 公司电话：400-958-5858（本地生活服务推广咨询） 业务范畴  核心业务 58同城作为覆盖全领域的生活服务平台，业务覆盖招聘、房产、汽车、金融、二手及本地服务等各个领域。在用户服务层面，不仅仅是一个信息交互的平台，更是一站式的生活服务平台。同时也逐步为商家建立了全方位的市场营销解决方案。 业务分布 在本地分类信息和生活服务领域，58同城已经建立了全面与本地商家直接接触的服务网络。截止2016年第三季度数据，58同城在全国范围内共设立30家分公司，并在465个城市建立网络平台。凸显出58同城本地化、覆盖广、更专业的商业优势，进一步获得客户和用户地认可，季度付费会员数122.8万，季度活跃本地商户数量超1000万。 企业文化  核心价值观 58同城秉承“用户第一、主动协作、简单可信、创业精神、学习成长”的核心价值观 公司使命 通过互联网让人们生活更简单 公司愿景 人人信赖的生活服务平台 | 营销管培生: 岗位描述: 1、接受公司系统培训，奠定良好的发展基础； 2、参与公司一线销售工作，拓展、开发新客户，销售公司产品，完成预期的业绩目标，通过工作实践锻炼商务销售能力； 3、参与公司商务管理工作，分析商务数据，掌握产品运营方法；参与销售目标设定、分解、执行以及商务团队组建、培养、激励等商务管理活动，掌握管理技能与技巧； 4、公司会有针对性的进行管理能力培养，表现优秀且符合要求者，未来有机会担任商务主管职位，开展具体的商务管理工作。 岗位要求： 1、2017年本科应届毕业生，市场营销、企业管理等经济管理类相关专业优先； 2、熟练使用office办公软件，如Word、Excel、PPT等； 3、具备强烈的成就动机及责任心、良好的客户服务意识及抗压能力； 4、乐观外向、乐于与人交往，具备良好的语言表达、人际沟通能力； 5、在校期间，担任过学生干部，或组织过社团活动者优先考虑。 Come On，下一个“营销管培生”就是你！ 【招聘流程】 简历投递→邀约面试→参加面试→签约录取 投递简历至指定邮箱（xule02@58ganji.com） 【薪资福利】 ² 极具竞争力的薪酬，完善的绩效激励；五险一金加意外险，完备的福利体系； ² 咖啡点心和下午茶，周到的关怀服务；生日礼物节日福利，贴心的员工关怀； ² 导师指导政委协助，帮助你快速成长；兴趣社团文娱活动，丰富你业余生活。 【职业发展】  ² 在58集团，你会有广阔的职业发展空间，公司每年都将对员工进行能力评估，以帮助员工明确发展目标与方向； ² 在58集团，你会有快速的成长进步平台，公司会采取内外部的综合培训模式，为员工提供多方位的培训，以提升员工综合职业能力。 ² 在58集团，我们也会尊重个人发展意愿，公司会采用定期不定期工作轮岗的方式，为员工职业生涯发展提供辅导与多途径的方式。 |
| 64 | 上海港兴国际货运代理有限公司 | 项培文 | shaadm-2@portever.com | 上海港兴国际货运代理有限公司（PORTEVER SHIPPING(SHANGHAI) LTD.）成立于2007年。2007年4月，经中华人民共和国交通部批准，成为无船承运人（NVOCC）。并于2010年6月成立南京办事处，其凭借得天独厚的地理位置和全国政治、经济、文化中心的历史古都之一的优势，致力为客户提供度身定造的物流服务以满足客户不同的需要，随后在2010年9月成立青岛分公司，2011年成立天津分公司，分别负责本地区所有港兴合作伙伴的业务拓展和本地化服务工作；上海港兴又根据不同的业务方向，成立了上海联合港兴，其主要以整箱为核心产品，与HMM/OOCL/CSCL/COSCO等船公司合作紧密，为客户提供优惠的运价和充足的舱位。  上海港兴秉承总公司优良的企业文化、严谨的管理体制，经过近十年的不断进取与业务拓展，目前，公司拥有1400多平米的办公场所；熟悉海、空进出口运作程序和环境，高质敬业的专业人员近200名；200多个国外优质合作伙伴，业务覆盖5大洲 60多个国家地区，110多港口，600多目的地，与多家船公司、国际性货运代理机构建立长期互为代理关系，在近10个大型船公司有直接订舱权，满足客户海运、陆运、空运、多式联运、门到门、仓储、清关、检验、物流管理及各种咨询等需求。   主要业务 上海港兴本着“以港兴业、以港兴城”的社会使命，为国内外客户竭诚提供全面、迅速、安全、优质的服务。 ▶ 拼箱（普、危）进出口； ▶ 整箱（普、危）进出口； ▶ 空运（普、危）进出口； ▶ 仓库仓储分拣业务  企业文化 上海港兴每年会定期举办系列活动，以提高员工的身体素质，丰富员工的业余生活，让员工在活动过程中增进彼此间的了解、深化相互的友谊，起到互相激励的作用，达到共同进步、进一步融洽公司氛围的目的。  ▶ 运动竞技 ▶ 新春年会 ▶ 节日福利   上海港兴将秉承服务至上，客户至上的经营理念，诚信、专业，实事求是，稳健发展，致力于为客户提供人性化、最合理的服务水准，竭诚为广大客户服务，共同振兴货代事业。 | 单证员 岗位职责： 1.托单内容录入，提单确认、修改、签发。  2.制作海运单证及其它相关文件，负责录入费用，安排开票事宜；  3.单证及文件的整理及归档等。  任职要求：  1.全日制大专及以上学历，物流或相关专业优先；  2.电脑录入速度快，做事认真仔细，富有团队合作精神。   客 服 岗位职责：  1.与客户、海外代理、部员及其他相关部门及时沟通交换信息；  2.提供优良的客户服务，最大限度的满足客户的要求；  3.确保客户相关进出口业务的顺利进行，及时反馈客户需求。  任职要求： 1.全日制大专学历以上，英语四级以上； 2.具有良好沟通能力，较强团队精神和较强的责任心； 3.对工作积极、主动、仔细、负责、耐心、具有良好的服务意识。  海外客服 岗位职责 1.与客户、海外代理、销售及其他相关部门及时沟通交换信息；  2.提供优良的进出口客户服务，最大限度的满足客户的要求；  3.确保客户相关进出口业务的顺利进行与发展； 4.维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划，及时反馈客户需求。 职位要求:  1.全日制大专以上学历，物流或相关专业优先；  2.具备良好的服务意识，耐心，口齿清晰；  3.有良好的沟通能力和较强的责任心；  4.熟练的英语听说读写能力，CET6以上； 5.有相关行业经验者优先，欢迎有能力的应届毕业生。  货运代理销售 岗位职责： 1.开发新客户，拓展与老客户的业务，建立和维护客户档案。 2.收集和分析市场数据，并定期反馈最新信息。 3.协调公司内部资源，提高客户满意度。 任职要求： 1.有良好沟通能力、独立工作能力和团队协调能力。 2.能吃苦耐劳，有开拓市场的能力，能承受一定的工作压力。 3.做事积极主动、性格开朗、讲效率、乐于接受挑战。 |
| 65 | 铭德资产管理有限公司 | 魏晨曦 | 553739367@qq.com | 中国顶尖高端财富管理机构，专注于高净值客户，甄选。符合机构投资者的资产配置，汇集众多金融名家研究投融脉搏，为繁荣中国金融市场而努力。 | 招聘：期货见习操盘手 要求：金融及其相关经济内专业或对金融行业有强烈兴趣的优先考虑。心里素质强，做事情专注。 |
| 66 | 上海月星环球港商业中心有限公司 | 陈曦文 | 51136052@qq.com | 月星集团以“全面提升中国人的居家文化品质”为宗旨，历经25年的快速发展，目前在岗员工1万多人，旗下拥有商业、置业、家居、工业四大集团，主营业务涵盖商业地产、家具制造、家居商业连锁，连续15年跻身中国民企500强行列。  月星商业集团负责建设、运营大型商业地产和城市综合体项目。目前已建和在建的开发项目遍布上海、江苏、辽宁、安徽、新疆等省市。其中全球中心城区规模最大的购物中心——48万平方米的上海环球港已经迎客， 88万平方米的“中国1mall”常州月星环球港又将开业，标志着月星集团进入新一轮快速发展期。  月星置业集团主要投资经营范围涉及房地产开发、商业地产开发、工程管理、金融矿产、商业顾问咨询等多项业务。  月星家居集团是大型家居卖场连锁集团，国内家居行业的领军企业。在国内最早将shopping mall业态和家居关联商品，引入家具商场，满足了一站式消费需求。由月星主导创立的大型家居连锁卖场，目前已发展到数十家。为了提升家居卖场的文化品格、购物环境和服务档次，月星家居师法英国百年老店哈罗德百货公司，启动了打造“中国家居业的哈罗德”的改造升级工程，旨在将月星家居广场从平台式卖场升级为家居主题购物中心。  月星工业集团是国内最知名的家具制造企业，先后荣获“中国著名商标”和“中国名牌”双冠称号。旗下拥有“梵思豪宅”、“帝国艺匠”和“爱舍”3大高端民用家具品牌，销售网络遍布国内大中城市和全球68个国家与地区。“月星酒店家具”是国际众多\*\*\*酒店管理集团的首选品牌，进入深圳四季酒店、洛杉矶丽兹卡尔顿酒店等国内外上百家五星级酒店和上海环球金融中心等国内\*\*\*地标。  25年的岁月铸就了月星集团品牌的知名度和美誉度，在“把月星做强做大”的目标引领下，在集团员工追求真理、追求卓越、追求奉献的工作态度中，月星正散发着无与伦比的光芒，照亮前行的道路。 | 市场营销助理  岗位职责： 1.对外大型活动的协调、创意提议与落实； 2.协助上级领导进行公司形象体系的规划和建设，创建公司形象推广方案和具体的实施方案； 3.调查搜集有关本行业外部环境最新发展趋势的信息，为项目研究决策作准备； 4.做好媒体推广、社会公关与各类供应商及时沟通与协调，保持良好的协作关系。  任职要求： 1.市场营销等相关专业大学本科以上学历、并有良好的英语书面及交流能力； 2.有关活动执行工作经验，至少1年以上独立组织大型活动及会务管理经验； 3.优秀的文案功底，文笔流畅，有较强的创造性思维能力及良好的沟通能力； 4.具备整合团队和协作能力，能够对外洽谈合作； 5.具有对现场活动策划、组织、执行、过程控制的能力，善于处理突发事件； 6.了解各类线上、线下活动规划、组织策划技巧及流程。  客服接待  岗位职责： 1、提供顾客咨询服务：要求礼貌用语、笑脸相迎。知晓上海环球港各商户位置、明细；知晓上海环球港近期活动信息、会员相关信息； 2、提供租借及免费服务：代借童车、轮椅、雨伞、并做好出库入库登记，做好物资管理； 3、办理停车减免业务：根据公司制定规则，对顾客停车费进行消费减免并收取停车费。营业结束后与收银进行核账； 4、配合商场活动：配合商场企划活动营销，进行抽奖登记、礼品发放、门票售卖等，做好各项登记及礼品的台帐，并与企划部进行核账； 5、配合会员开发：日常推广环球港会员卡，增加会员数量：配合活动，场内或外出推广环球港会员卡；执行会员活动登记、礼品发放、积分兑换服务，做好台帐及物资管理； 6、接待顾客投诉：倾听顾客诉求，礼貌接待登记顾客投诉之内容，并根据投诉内容，通知相关人员前来受理解决客诉，并于事后跟进投诉处理结果； 7、处理顾客意外伤害，需要时陪同就医：发现顾客意外受伤后，第一时间携急救物品至事发地点进行处理，并了解事发经过、目前顾客受伤大致情况。按照指示视顾客受伤情况，做出陪同就医； 8、早迎晚送宾工作：整理仪容仪表，商场开业或闭店后以标准站姿迎送顾客，要求笑脸相迎； 9、分管礼宾台内卫生整理、保证物品清洁完好：对所属礼宾台内物资做好整理、保持礼宾台内整洁。对礼宾台内物资实行责任包干，保持对物资的合理运用及完好。  任职要求： 1、相貌端正，气质佳，18至35岁； 2、对商业地产或百货行业接待工作有一定工作经验或应届毕业生； 3、具备良好的礼貌礼仪、性格开朗有耐心； 4、有良好的团队意识，服从上级领导的工作安排； 5、具备良好的交际沟通能力； |
| 67 | 上海链家房地产经纪有限公司 | 邵素平 | 208311@sh.lianjia.com | 【企业简介】：  上海链家房地产经纪有限公司（前身德佑地产）是一家以地产经纪业务为核心的全国化发展的房地产综合服务体。业务范围覆盖一二手房买卖、房屋租赁、金融、投资、理财、资产管理、互联网平台、海外房产、装饰装修（万科链家精致家装）等领域，是国内最大且唯一具有全产业服务能力的房产O2O平台。横跨华北东北华东西南等经济区，并仍不断扩大服务区域，在美国、英国、加拿大、澳洲也已经开设海外置业，全国化的同时走向全球化。链家已经成为中国最具影响力互联网房地产品牌经纪企业。致力于成为国内在住宅地产经纪、金融按揭服务和商业地产服务方面的领跑者。 十余年耕耘，上海链家店面规模达到1500多家，超过22000专业房地产置业顾问及支持团队，是上海第一大房产经纪品牌。上海链家地产连续8次蝉联行业最高奖项金桥奖，2015年首次获得行业“房地产经纪行业综合实力20强”及“营销代理行业综合实力20强”金桥奖双奖项。 链家集团立志于打造全中国最大房产经纪万亿级O2O大平台，整合线上线下优势资源，全面扩张，2016年，国店面数量超过了6000家，拥有了120000多经纪人，28个异地分公司，服务的城市人口数量已经超过3亿。集团旗下链家网、自如资产、丁丁租房、链家金融全面进驻上海链家，为上海不动产经纪行业开启全新时代，已然成为上海市场绝对优势的企业！ 上海链家邀请全国志同道合的未来管理者，打造一个涵盖环渤海、长三角、珠三角和中原地区的年销售额超过千亿的服务平台。更大的平台、更大的发展空间，一经聘用,公司将会为您提供最具有竞争力的福利待遇，最完善的个人晋升空间！ | 一．销售管培生 （20人） u工作职责： 1. 为客户提供高档房产（住宅、别墅、商铺、办公房或一手代理）的买卖  和租赁服务； 2. 负责客户的接待、咨询工作，为顾客提供优秀的置业咨询服务； 3. 了解客户需求，提供合适房源，进行商务谈判；  4. 陪同客户看房，促成房屋买卖租赁业务成交；  5. 负责业务跟进及房屋过户手续办理等服务工作。 u任职资格： 1. 不限专业，不限性别，实力创造无限可能； 2. 有激情，能吃苦耐劳，有亲和力和良好的沟通能力； 3. 有进取心，富有挑战精神，有一定的抗压能力； 4. 高度的工作责任感，良好的团队精神、服务意识； 5. 爱好销售，想往管理岗位发展；  二、代理专员（10人） uu岗位职责： 1.维护公司与开发商的关系； 2.公司派驻开发商新楼盘项目的对接专员，解决公司跟开发商的对接沟通； 3. 与案场销售人员的对接以及沟通； 4. 定期参加公司及本部门组织的岗位培训 ； 5. 完成领导交办的其他工作，做好与其他部门的配合工作； uu任职资格： 1. 大专以上学历，有过兼职经验的优先； 2. 形象气质佳，具有较强的沟通协调能力和语言表达能力； 3. 亲和力强，有团队合作精神； 4.良好的沟通谈判能力、企业品牌意识、市场洞察能力； uu代理专员薪资福利： 1.薪资：底薪3000元/月，工作自由 2.提成%18，工作后稳定后薪资每月6000以上 3.带薪年假，优秀员工季度旅游。 uu晋升空间： 项目专员——资深项目专员——高级项目专员——项目经理——高级项目经理——代理项目总监。 |
| 68 | 长荣（上海）酒店有限公司 | 曹小姐 | ceciliacao@evergreen-hotels.com | 长荣桂冠酒店（上海）于2015年开业，位于上海自由贸易区祖冲之路1136号（浦东张江高科软件园区内），地上12层、地下2层，拥有269间高雅客房及套房（均配置宽频上网、卫星电视、保险箱、迷你酒吧和客房餐饮服务）、多功能咖啡厅、大厅酒吧、VIP包厢及可容纳600席次的宴会厅。酒店前方即是连接虹桥、浦东两机场的地铁2号线金科路站出口，距上海新国际博览中心和迪斯尼乐园只有10余分钟的车程，毗邻电影城、百货商场和大型购物中心，为商务出差及观光旅游的首选。  长荣集团始于长荣海运公司，于1968年9月1日创立，事业版图横跨海运、航空、旅馆等领域，为全球客户提供迅捷可靠的海、陆、空货运运输及安全、舒适、便捷的航空客运，与温馨、典雅、贴心的饭店服务。旗下长荣海运公司为世界前五的航运企业；长荣航空公司深得国内外业界的肯定和乘客的喜爱；长荣国际酒店集团于亚洲（曼谷，槟城，基隆，台北，台中，台南，礁溪、上海）和欧洲（巴黎）共经营九家高级酒店。 | 职位　　　　　提供岗位要求 　　　招聘人数 前厅接待员　　英语口语流利，形象气质佳，工作认真。　　　　　　　4人 礼宾员 英语口语较好，形象气质佳，工作踏实。 　　2人 销售助理　　　英语口语较好，工作认真仔细，踏实努力。　　　　　　1人 客房助理　　　英语口语较好，工作认真负责，有实习经验者佳。　　　2人 会计助理　　　有会计从业资格证，工作认真负责，有实习经验者佳。　1人 销售主任　　　有酒店销售从业经验，管理开发客户，制定销售计划。　1人 预订员　　　　英语口语较好，工作认真负责，有实习经验者佳。　　　2人 |
| 69 | 上海新欧尚超市有限公司人民店 | 黄小姐 | nh01.hr.staff01@cn.auchan.com | 欧尚控股，著名的国际化零售企业，世界500强企业之一，1961年始建于法国北部，目前已在葡萄牙，西班牙，意大利，美国，卢森堡等世界15个国家和地区拥有分公司及分店300多家，并涉及建材，餐饮，房地产，银行等多项产业，欧尚98年进入中国以来，已在上海、苏州、无锡、杭州、成都、北京、南京、天津、宁波、常州、常熟、台州等地开设21家大型超市，自开业以来深受广大消费者的喜爱；欧尚目前正在筹划在华的其他商店，在中国开建商店的速度将大大加快，我们诚邀德才兼备的年轻人加盟共创美好未来。欧尚愿与每位热爱服务性工作，愿为一个国际化公司在华发展过程中实现自我的人士提供一个展现自我才能的舞台。 在欧尚大家庭中，我们将与你一起 sharing knowledge, sharing power, sharing p | 职位要求： ? 本科以上学历 ? 商业意识及服务意识强 ? 诚实、有责任心。 ? 良好应变能力，解决问题能力强 ? 承受压力和挫折的能力，有良好的预见力 ? 团队精神，沟通协调能力好，领导能力强 ? 培训能力好，愿意将自己的技能传授给他人 ? 精确，仔细，务实，开放，乐观，热情，有毅力 ? 有一定英语水平 ? 有大卖场经历为佳 |
| 70 | 摩比天线技术（深圳）有限公司 | 陈扬 | chenyang@mobi-antenna.com | 公司介绍: 公司名称:摩比天线技术(深圳)有限公司（HK0947） 成立日期:1999年8月 公司类型:外资企业 经营范围:移动通信射频产品研发、生产和销售 上市时间地点:2009年公司在香港联交所主板成功上市 注册资本:2亿2千万(人民币) 员工数量:现有员工5000多名。 市场区域:亚洲、欧洲、非洲、南美洲  主要合作伙伴:中国移动、中国联通、中国电信、中兴通讯、诺基亚西门子、阿尔卡特-朗讯、Reliance及沃达丰等跨国运营商及系统集成商。  公司网站:www.mobi-antenna.com  招聘岗位: 销售工程师（集成商） 销售工程师（智慧城市） 销售工程师（运营商） 商务助理(上海) 公司地址:  总部: 深圳市南山高新技术产业园北区朗山一路摩比大厦  光明分公司:深圳市光明新区公明镇根玉路摩比科技大厦  西安分公司:西安高新区新型工业园硕士路6号  吉安分公司:江西省吉安市吉州区吉州工业园 上海办事处：  上海市浦东新区金港路299号1102室  联系电话：021-50550069 | 商务助理： 岗位职责 1、负责本部门所有商务资料的分类管理存档； 2、负责对本部门的相关业务、财务做好数据分析、统计等工作； 3、负责公司协议、合同的签订、投标跟进；  4、按照供货合同及时回款，保证公司现金流，与客户保持良好沟通； 5、协助部门经理做好其他商务工作；  任职资格 1、大专以上学历，年龄18-30岁女性； 2、熟练Office办公软件软件； 3、办事有条理、严谨、高效、踏实； 4、团队协作性强 5、英文水平4级，口语流利；   销售工程师（运营商）： 岗位职责： 1、熟悉运营商市场工程建设工作流程，有运营商监理工作经验者优先 2、具有良好的沟通交流学习能力，原则性强，作风踏实； 3、负责区域客户关系拓展、业务销售、产品推广等工作，达成市场业务销售目标。 4、订单合同项目落地，合同回款；  任职资格 1、大专以上学历，年龄18-35岁男性； 2、有销售、项目跟踪经验；有运营商（移动、电信、联通）合作经验优先； 3、熟练Office办公软件软件； 4、办事有条理、严谨、高效、踏实； 5、团队协作性强   销售工程师（集成商）： 岗位职责： 1、熟悉移动通信市场工作流程，有大客户工作经验者优先； 2、具有良好的沟通交流学习能力，原则性强，作风踏实； 3、负责客户关系拓展维护、业务销售、产品推广等工作，达成市场业务销售目标。 4、订单合同项目落地；  任职资格 1、本科以上学历，年龄18-35岁 男女不限； 2、熟练Office办公软件软件； 3、办事有条理、严谨、高效、踏实； 4、团队协作性强； 5、英文水平6级，口语流利；  销售工程师（智慧城市）： 岗位职责： 1、负责所属区域无线AP项目渠道体系的建设，完成公司下达的渠道发展和渠道管理目标，对渠道的销售目标达成负责； 2、构建良好的渠道合作氛围，及时发现渠道合作问题并推动解决，维护良好的渠道秩序，对渠道合作满意度负责； 3、收集区域的渠道动态，对公司渠道体系发展提出建设性意见； 4、完成部门总监下达的任务；  岗位要求： 1、通信、电子、计算机及相关专业大专以上学历； 2、一年以上数据通信领域工作经验，有渠道营销的工作经验和项目运作经验； 3、熟悉无线AP等相关业务员工优先； 3、熟悉数通领域主要厂商的解决方案和产品； 4、具有IT业界渠道工作经历和渠道资源的优先； 5、英文水平4级，口语流利； |
| 71 | 上海焕墙建筑装饰工程有限公司 | 林小姐 | HR@qianggengxin.com | “墙更新”是上海焕墙建筑装饰工程有限公司2016年创立的一个全新品牌，公司采用全新的O2O的运营模式，充分挖掘线下需求，结合线上推广，全力打造外墙更新第一品牌。墙更新，作为处理墙面问题的专家，主要为客户解决商业楼宇、住宅和别墅的墙面开裂、渗漏、发霉、起壳、空鼓等问题，同时提供更新其墙面的服务。墙更新，拥有专业的服务团队，配有先进的施工设备，优选立邦涂料、东方雨虹、日东化工为主材供应商，首创行业内5年质保。墙的问题，更新就行！ | 渠道专员 岗位职责  1、销售人员职位，在上级的领导和监督下定期完成量化的工作要求，并能独立处理和解决所负责的任务； 2、协助渠道伙伴策划市场活动，并负责推进市场活动展开； 3、完成物业的拓展、沟通、签约等工作； 4、支持和维系渠道关系； 5、完成上级交给的其它事务性工作。 任职资格  1、专科及以上学历，市场营销等相关专业； 2、有渠道销售工作经验，有大区渠道市场开拓经验者优先； 3、具有较强的组织协调能力、良好的沟通能力、语言表达能力和分析判断能力； 4、热爱渠道销售工作。  渠道经理 岗位职责   1、销售管理职位，负责其功能领域内主要目标和计划，制定、参与或协助上层执行相关的政策和制度；  2、负责部门的日常管理工作及部门员工的管理、指导、培训及评估；  3、根据公司业务需求制定渠道策略和销售目标；  4、建立渠道销售流程和运作规范；  5、开发管理新的渠道合作者；  6、组织联合行动或促销行动，推动渠道销售与渠道合作者关系。     任职资格   1、专科及以上学历，市场营销等相关专业；  2、3年以上渠道销售工作经验，有丰富客户资源者优先；  3、有大区市场渠道开拓及管理工作经验，有团队管理工作经验，业绩优秀；  4、具有独立的分析和解决问题的能力，市场感觉敏锐，有良好的沟通技巧和组织能力；  5、能承担较大压力。 |
| 72 | 上海振华轴承总厂有限公司 | 王家明 | rlzy@sbczhbearing.com | 上海振华轴承总厂有限公司隶属于上海电气集团旗下在香港上市的子公司上海集优机械股份有限公司（PMC，股票代码HK2345），公司始建于1958年，位于上海嘉定，拥有500名员工。 公司从90年代初开始为上海大众配套汽车轴承，随着上海大众的发展而发展，现已成为全国汽车轴承的主要生产企业，主要生产各类汽车特殊轴承共800多种，已为上海大众有限公司、上汽变速器有限公司、上海采埃孚转向机有限公司、荆州恒隆汽车零部件制造有限公司、安徽江淮汽车有限公司等配套供货。 公司的汽车轴承已走向国际市场，现已为GKN、SKF、Hydro-Gear等多家国外知名企业提供产品。公司致力于成为中国轴承企业的标杆，以先进适用的技术、稳定可靠的产品和专业周到的服务为客户提供优质的服务。 同时，我公司十分重视人才培养与开发，待遇与实绩相挂钩，福利严格按照国家相关政策执行，企业的发展前景蒸蒸日上，欢迎有志之士来我公司共创未来！ | 人力资源管理岗位，负责人员招聘，教育培训等工作。  财务管理岗位，负责出纳，成本核算等工作。 |
| 73 | 上海晋拓文化传播有限公司 | 谢佳郡 | cherie.xie@jntinchina.com | 上海晋拓文化传播有限公司成立于2008年，隶属于省广集团（4A广告公司），专注游戏行业的发展，一直从事游戏行业的互联网广告业务，主要业务为直投和 DSP平台系统投放，为该领域的领军企业。公司所处的网络游戏市场及互联网广告行业近年来持续保持高速增长，市场规模巨大。公司拥有庞大的网络广告 资源库，全面覆盖视频类、文学类、门户类和游戏类等优势广告资源，是腾讯、百度、优酷、土豆、暴风等顶级媒体的战略合作伙伴。   凭着多年来对游戏行业的深刻理解，以及海量的用户投放数据的积累，公司引进了大数据分析和算法优化研发团队，打造了领先的精准DSP/DMP平台及投放策略系统，进一步强化了市场优势。 | 1、客户执行 岗位职责： 1、协助销售完成客户广告投放的合同、排期制定，与客户进行邮件确认。 2、监测客户广告上线情况，截图存档。 3、完成广告投放结束的数据反馈以及跟踪。 4、根据客户账期，及时督促客户回款流程。 5、做好公司内外沟通的协调，准确转达媒体与客户之间的需求。 6、维护客户关系，致力于提高客户满意度。 7、完成上级安排的其他任务。 任职要求： 1、热爱互联网游戏行业，对广告行业充满热情。 2、熟练使用Word、Excel及PowerPoint等办公软件。 3、有良好的沟通理解能力、有较强的执行能力、强烈的责任感。 4、善于学习，喜欢接收新鲜事物。 5、大专及以上学历。  2、商务专员 岗位职责： 1.沟通了解客户需求，负责各类项目执行及流程控制； 2.维护客户关系，相互建立信任； 3.负责日常与客户来往文件整理等； 4.根据公司业务类型负责拓展资源客户，洽谈业务。 任职要求： 1.沟通能力强，形象气质佳，有较强的团队精神； 2.工作仔细认真，自律性强； 3.热爱游戏，有相关资源渠道的优先； 4.有开拓客户能力，并有良好的服务意识，能接受出差； 5.本科以上学历，营销，广告，市场等相关专业。  3、优化师 岗位职责： 1、协助销售和执行组小伙伴制定广告主的运营方案。 2、执行运营方案，完成前期投放准备和开户流程的设置。 3、反馈广告主广告投放结束后的数据。 4、收集客户执行组提供的投放后数据反馈，分析出调整报告。 5、结合销售和执行组和客户沟通的协调来 推动产品优化并稳定投放。 6、做好公司内部沟通协调，准确给出客户的优化建议，确保广告正常投放。 7、了解数字中心涉及的各个媒体，并可以做到准确无误得表述给销售和执行组。 8、完成上级安排的其他任务。 任职要求： 1、热爱互联网游戏行业，对广告行业充满热情。 2、熟练使用Word、Excel及PowerPoint等办公软件。 3、有良好的沟通理解能力、有较强的执行能力、强烈的责任感。 4、善于学习，喜欢接收新鲜事物。 5、大专及以上学历。  4、媒介执行 岗位职责：  1. 按照媒体宣传计划进行网络及平面媒体广告的采购及发布   2. 媒体合作活动的实施及跟进;   3. 数据分析及宣传效果评估;  4. 媒体合作谈判及日常维护拓展; 任职要求：  1. 沟通能力强，有较强的团队精神;  2. 工作仔细认真，自律性强，有优秀的职业素养;  3. 对广告、传媒敏感，具有解决实际问题的能力  4. 数据分析及逻辑能力强;  5. 大专及以上学历，有相关工作经验者优先。   5、游戏客服(往游戏市场运营发展） 岗位职责： 1、通过电话或在线等形式为用户提供咨询服务，受理用户问题； 2、跟踪用户问题处理进度并向用户反馈； 3、发掘用户需求，对用户意见及建议及时记录提报； 4、对于用户的问题能及时、有效地进行处理解决，认真负责地为用户利益考虑，以追求用户满意为目标。 岗位要求： 1、大专或以上学历，专业不限，有经验或了解游戏者； 2、语言流利、逻辑性强，善于沟通以及网络即时交流； 3、有良好的服务意识，善于沟通，较具亲和力； 4、电脑操作熟练，中文输入速度较快； 5、热爱互联网事业，希望在互联网行业长期发展。  6.广告设计师 岗位职责： 1.参与公司形象展示宣传、宣传册和网页设计等平面类设计工作； 2.游戏产品的banner宣传和广告设计 3.参与公司产品的美术策划和UI设计 4.帮助广告部门完成设计需求  任职资格： 1、大专或以上学历，平面设计、广告设计、艺术设计等相关专业； 2、具有较好的美术功底和良好的创意构思能力； 3、精通PS、AI等软件； 4、有团队协作意识，沟通良好，有责任心； 5、工作认真细心、负责、勤奋学习及理解和执行能力强； 6、简历中需附上作品。  7、行政人事助理 岗位职责： 1、接听/转接电话，如需要，记录留言并及时转达； 2、接待来访客人并及时准确通知被访人员； 3、收发公司信件、快递、包裹等； 4、负责办公室的日常工作(包括但不仅限于订水，订机票，办公室用品采购，办公耗材更换维护等)； 5、受理会议室的预约，协调会议时间，下发会议通知，布置会议室； 6、完成交办的其它工作。 任职要求： 1、应届毕业生，有相关工作经验者优先； 2、较强的服务意识，熟练使用电脑办公软件； 3、负有责任心，性格活泼开朗，具有亲和力，形象气质佳； 4、普通话标准流利。 5、沪籍优先 6、简历中请附上近期生活照  8 、市场专员  岗位职责： 1、负责推广手机游戏（苹果/安卓）  2、负责手机渠道的沟通协调  3、广告投放计划搭建（撰写文案，上传计划） 4、负责广告投放数据整理与优化  任职资格： 1、平时工作认真，注重细节，具有一定的责任心，能吃苦耐劳； 2、思路清晰，对数据敏感，有一定的见解能力，熟练excel、word等办公软件优先； 3、专科及以上学历，有市场推广经验者优先，有游戏行业从业经验者优先。  9、游戏广告动画 岗位职责： 1、负责完成移动端游戏广告视频的编辑，设计和剪辑； 2、和市场美术部门协调与沟通投放中广告视频，实时进行更新剪辑； 3、了解其他他家游戏广告商的广告视频素材，善于分析优劣，寻找广告灵感； 4、对于广告的投放方式cpm和cpc有一定的了解。 岗位要求： 1、多媒体、影视动画和平面设计类专业优先，熟练使用After Effects、Premiere、Photoshop、Flash、等视频剪辑软件； 2、热爱游戏，能吃苦耐劳承担一定量的工作压力； 3、良好的沟通力，逻辑思维清晰。能够进行简单的数据分析； 4、有良好美术专业功底和艺术修养者优先； 5、了解当前游戏广告的发展趋势，并能对自己的工作有所负责，及时更新创新。  10、出纳实习生   岗位职责：  1发票开具工作及进项发票勾选； 2协助完成会计档案装订、整理工作；  3完成上级交付的临时工作及其他任务；  4.完成现金银行的收付。 岗位要求：  1.会计、财务管理专业本科；  2.受过良好、系统的专业教育，具备一定的的财务会计专业基础知识；  3.具有良好的沟通能力；  4.对待工作踏实细心； 5.能够保证一周三天以上的工作时间。 |
| 74 | 上海锦江国际HRG商务旅行有限公司 | 胡小姐 | HR\_CN@hrgworldwide.com | HRG中国（全称：上海锦江国际HRG商务旅行有限公司；前身为上海锦江国际BTI商务旅行有限公司）是中国首家外方控股的商务旅行合资企业，注册成立于2004年4月。外方HRG是全球最大的商务管理跨国公司之一，在全世界100多个国家拥有3000多个办事机构。中方锦江国际是全国最大的酒店/旅行社集团之一。  HRG中国运用领先的现代旅行管理技术和技能，通过HRG在全球和锦江国际在全国的网络，为客户在全球范围内的差旅活动提供全方位的服务。业务范围包括差旅行程设计、差旅活动安排、差旅信息管理、差旅费用优化和差旅资源整合等。 | 招聘岗位：旅行顾问  主要工作内容： 1.根据公司服务流程、操作规范以及客户差旅政策，向客户提供与国内、国际机票、酒店、租车、火车票、签证等相关的查询、报价、预订等全方位的差旅代理服务，为客户提供最佳差旅方案并合理规划差旅费用； 2.及时、妥善地为客户解决退票、改期、改签等特殊问题； 3.检查及核对客户信息资料，及时通知后台相关部门更新完善系统信息，以确保客户信息的准确性和完整性； 4.与客户保持良好、长效的沟通关系，深入了解客户需求、及时反馈客户意见、协调解决客户问题，努力创建和谐优质的客户合作伙伴关系，在确保服务质量的前提下，为公司实现客户规模化和利益最大化目标。 岗位要求： 1．本科及以上学历，综合素质优秀者可适当放宽至专科学历，旅游管理、酒店管理或相关专业，毕业后有意愿在旅游行业长期发展； 2．良好的英语听、说、读、写能力，善于沟通，工作踏实认真，积极主动。  招聘岗位：MGE Assistant(Meeting & Events Team)(会务会展协调员)  主要工作内容： 1.负责编辑、整理、管理团队的档案和材料； 2.为HRG MGE Team中某一个或者几个客户提供单项服务，包括但不限于代垫付、单订房、单订车等; 3.执行操作过程中，与客户保持良好沟通并发掘其他客户的潜在业务需求。 4.协助会议团队的现场支持工作； 5.熟悉公司内部审批及内部流程，严格按照公司流程进行结账和付款。 岗位要求： 1．本科及以上学历，旅游管理或相关专业，具备出境游及签证相关实习经验者优先考虑； 2．具有良好的服务意识、沟通能力，能在压力下开展工作； 3．具有一定的英语听、说、读、写能力。  招聘岗位：BM Assistant(客户经理助理)  主要工作内容： 1.与客户及客户公司的旅行决策者保持良好的关系  2.为客户进行包括机票、酒店及租车方面的战略商旅管理  3.为客户分析并协助其制定旅行成本节省方案  4.跟踪联系客户与供应商的关系  5.与营运部沟通协调，处理各项投诉，保证良好的服务水准 6.为公司客户提供各种报表  岗位要求： 1.本科及以上学历，市场营销或相关专业； 2.具有良好的客户服务意识，分析及解决问题的能力 3.优秀的沟通技巧及拓展现有客户的能力 4.具有一定的英语听、说、读、写能力。  招聘岗位：运营部实习生  岗位要求： 1.专科及以上学历，旅游管理或酒店管理等相关专业，毕业后有意愿在旅游行业长期发展； 2.良好的英语听、说、读、写能力，善于沟通，工作踏实认真，积极主动； 3.2017/2018届毕业生，至少每周四天实习。  招聘岗位：团队部实习生  岗位要求： 1.本科以上学历，旅游管理、会展管理、广告设计或相关专业，综合能力优秀者可适当放宽至大专学历，毕业后有意愿在旅游行业长期发展； 2.良好的英语读、写能力，善于沟通，工作踏实认真，积极主动； 3.2017/2018届毕业生，至少每周四天实习。  招聘岗位：财务部实习生  岗位要求： 1.专科以上学历，财务类相关专业,综合能力优秀者可适当放宽至大专学历； 2.工作仔细认真，思路清晰，较好的学习能力和沟通能力； 3.2017/2018届毕业生，至少每周四天实习。 |
| 75 | 上海泛微网络科技股份有限公司 | 汪女士 | wang.jian@weaver.com.cn | 泛微网络（股票代码：603039）为国内首家协同软件服务领域上市公司，于2001年成立，总部位于上海。16年来始终专注于协同OA和移动办公软件的研发、销售和服务，始终秉承“为客户创造价值”的经营理念，凭借持续的自主研发能力、优秀的产品质量和完善的服务网络，已成为国内OA领域领先品牌，公司全国有100多个分支机构，人员近2300人。  eteams（田亩信息）：是泛微推出的一款面向企业团队的一体化的移动云办公平台，随着国内企业越来越高度接受SAAS云服务的趋势，eteams快速迭代发展，并已有40多万家企业、380多个行业岗位的职场人士通过eteams写作办公，详情也可以通过 http://www.eteams.cn 进一步了解。  目前公司有良好的基础和稳健的资本，迫切需要深耕并扩大我们的业务，创新和提升我们的产品体系，我们求贤若渴，真诚期待年轻有激情有梦想的应届生加入泛微，与我们一起共享智慧、互相激发，期待你一起来创造协同软件行业新的历史，共享精彩！ | 诚聘----SAAS软件营销管培生(年薪10-15W)  只要你是--- \*大学本科及以上学历，专业不限，工商管理类或计算机信息类专业优先； \*有强烈的进取心，对自己有很高要求； \*具有较强的自学能力，优秀的沟通影响力 \*热爱互联网，对互联网相关的产品感兴趣，善于钻研； \*对营销工作充满热情，渴望挑战。  我们提供--- \*录用签订实习协议，毕业前可签订三方协议，表现优秀者可毕业直接转正留用；  \*基本工资+绩效奖金+月提成奖金+年提成奖金，应届生人均年薪可达10-15W；  \*包三餐（专业大厨掌勺）+下午茶+五险一金+年度两次涨薪+带薪年假和病事假+每年两次团队旅游+优秀员工国外旅游+父母国外游+专业培训+完善的晋升通道+扁平化的高效管理 |
| 76 | 泽为投资咨询（上海）有限公司 | 徐龙 | hr@szwgroup.com | 泽为会议策划成立于2008年, 在全球范围内专注于高端行业峰会，研讨会, 培训和展览的策划与组织。泽为会议的客户主要涉及石油天然气、煤炭、电力、基础设施、金融、医药等领域。通过泽为会议的平台, 各行业精英分享行业信息，获得交流机会，创造商业机遇。  6年来依托于泽为研究中心强大的行业研究及市场调研能力，通过与政府、行业协会、研究机构及行业领袖的密切合作，泽为会议成功地吸引了超过10万名行业精英，并建立起良好品牌和获得广泛认可。泽为丰富的经验、专业的背景、创新的观念和全新的商业视觉正在引领一场世界商业会议领域的变革。目前，通过战略合作及设立当地分支机构, 泽为会议正在不断扩展亚太、中东、非洲、俄罗斯、中东欧地区等发展中国家的业务。  作为行业领先公司，SZ&W Group致力于为更多商业领袖提供更优质的信息交流平台，为广大尖端企业提供问题解决方案。我们为有志于投资亚太市场的国际伙伴开辟了更多途径。 现在，我们广觅贤才，期待你进入我们的大家庭，共创未来！ | 职位描述： 岗位的主要任务是通过电话向公司决策者销售我们具有高品质的会议。一个有优秀的会议销售不仅能够流利地用英语或他国语言与客户进行洽谈，更为重要的是需要通过大量精准的调查来清楚地了解怎么挖掘我们的潜在客户，把我们的产品和服务及时高效地传输给客户，满足客户的需求。这个岗位不仅需要灵活应变，说服客户来接受我们的产品，同时也要从客户身上挖掘搜集到相关的信息，来促使项目迅速地展开和进行。  责任： -要熟悉开展会议的内容 -做大量的商业调查，确保能向客户准确地表达会议的信息 -把调查结果的细节罗列成表，通过电话或email逐个联系客户 -提供具有前瞻性的有效信息 -记录下参会人员以及赞助商的信息  要求： -具有大专及以上学历 -勤奋努力 -英语良好，四级或以上 -具有电话销售，开拓市场的能力 -积极上进，善于竞争 -有自信，能够有效地进行自我激励. -具有高尚的职业操守 -具有合作精神 我们将会为合适的人选提供优厚的待遇和福利。 |
| 77 | 上海胧爱信息科技有限公司 | 小姚 | hr@longaixiaoyuan。com | 公司定位于校园营销执行服务商。目前是国内最大的校园执行服务公司之一，我们以校园场地及周边数据为基础，通过大数据和线上媒体为大学生创业大赛、歌手大赛、体育比赛、路演、互联网产品推广等活动提供服务，丰富校园文化。  公司本着“用心为客户提供更优质的校园服务”的理念，致力于构建品牌与校园的连接关系。公司服务范围包括创业教育、政府创业园区招商托管服务、校园活动、路演、媒体投放、印刷设计等业务。 | 新媒体运营专员 工作职责： 1、独立或与团队协同合作共同运营微信公众号，并负责日常内容编辑、发布、维护、管理、互动等工作，提高影响力和关注度。 2、负责公司其他平台包括微博、百度贴吧、QQ空间等第三方平台的日常内容编辑、发布、管理和维护工作，提供公司品牌的知名度。 3、负责素材的采编，文章纂写、负责执行新媒体运营方案，活动策划，定期与阅读粉丝互动。 4、深度与客户沟通，了解客户的需求，并对参与各类活动的嘉宾进行采访及现场摄影工作。 任职要求： 1、本科及以上学历，研究生学历优先，新闻、媒体、广告、中文等相关专业。 2、文字功底较好，摄影爱好者更佳。 3、思维活跃，学习能力强，善于创新，具备一定的公关能力。 4、有社交媒体（如微信推广及运营等自媒体）从业经验优先。 |
| 78 | 合众普惠科技有限公司上海分公司 | 倪小姐 | chenye.ni@unionphjr.com | 集 团 简 介：  【中发实业（集团）有限公司】（简称中发集团）是一家成立于1993年，总部设在首都北京、产业辐射全国的大型民营投资集团。截止2014年底，中发集团旗下管理的总资产近千亿人民币，旗下产业涵盖金融（寿险、财险、资产管理、典当、基金、小额贷款、投资担保、第三方支付）、大健康（医疗、医药、养老产业）、文化旅游（主题公园、酒店、商管、影院、物业管控）三大产业。集团自2010年连续选入全国工商联“中国民营企业500强”。“2014中国民营企业500强”排名第356位、2014中国民营企业服务业100强”排名第80位。 【武汉小额信贷服务平台股份有限公司】由中发实业（集团）有限公司出资设立，旨在为借款者提供融资新渠道和为投资理财者提供创新型投资理财服务。精英团队由国际化银行职业经理人团队与中发集团国内高管团队组成。在雄厚的资本投入、世界先进的管理运营模式、强大的集团被外部资源支持下，把武汉小贷打造成为备受客户认同、高标准的中P2P网络金融服务平台。 | 职位要求： 1、大学本科及以上学历，法律、金融、投资、财务相关专业优先； 2、具有较强的沟通协调能力，高度的责任心和事业心及团队合作精神，原则性强； 3、熟练掌握信贷行业风险管理知识与政策监管规定； 4、具有良好的沟通协调能力、人际交往能力； 5、具有良好的执行能力与抗压能力，诚实守信，职业操守好、富有激情。 岗位职责： 1、按照要求对贷款申请人进行调查，分析审核贷款人资信条件，撰写调查报告； 2、与其他部门同事合作，完善审核流程，加强信用管理，降低风险及信贷损失； 3、根据审查出的问题，归类汇总，与销售端进行有效沟通，协助其改进； 4、结合贷后反映的违约规律、销售反映的市场需求等，有效执行信用管理政策； 5、配合信审经理积极有效推进团队建设； 6、完成领导交待的其他的事项。 |
| 79 | 北京优胜辉煌教育科技有限公司 | 雷伟 | leiwei@youwinedu.com | 优胜教育集团是中国著名的个性化教育培训企业之一，集团创始人自1999年从事个性化教育以来，积累了丰富的个性化一对一教育成功运营经验。集团正式成立于2004年，经过多年发展，沉淀了数百名行业顶尖运营管理人才和近百人的个性化教育研究团队。  集团旗下涵盖面对6-18岁人群的的各类辅导项目。优胜一对一个性化辅导是优胜教育集团的核心产品项目，课程涵盖6-18岁，一年级至高三年级的全科文化课辅导。优胜教育集团一直致力于以一流的专业师资团队、先进的教学理念、完善的教学模式，坚持以人为本的素质教育思想，更好的服务社会，是目前国内大型个性化辅导行业的支柱型企业之一。  优胜教育一直致力于中国个性化教育体系的研究和实践，在个性化教育领域里形成了以“YOUWIN教学法”为代表的独特的个性化教育体系和模式。在核心产品体系、项目运营、标准化体系管理、品牌营销等方面具有独特的优势。2008-2012年连续被新浪网、腾讯网等知名媒体评为“十大教育辅导机构”、“最具影响力的个性化教育连锁机构”。集团在2012年正式与CCTV企业频道达成合作伙伴关系。  经过多年努力，集团已经成为了全国性连锁个性化教育机构。总部设在北京，在上海市、天津市、河北省、山东省、江苏省、浙江省、安徽省、河南省、湖北省、湖南省、山西省、陕西省、广东省、内蒙古、云南省、辽宁省、吉林省等多个省市设有分支机构。  优胜教育现在全国范围内建立分校1300余家，并计划在未来三到五年内开设1500家学习中心，力争成为个性化教育全国连锁机构第一品牌！ | 职位信息：（课程顾问）  一、岗位薪酬： 底薪3500-5000，岗位月度平均收入在8000-10000元之间，表现优秀者月度收入在10000-15000元。  二、完善的培训机制： 1.公司设有完善的培训机制，为每位员工提供岗位及个人综合能力提升等培训。 2.培训项目：①免费的入职培训②定期业务能力及专业能力提升培训（岗位专业知识、职业素养、沟通能力、礼仪形象、管理能力等），由总部高层领导、人力资源部培训师及外聘讲师主讲。  三、岗位职责： 1.负责市场调研客户信息的开发，推荐公司产品，宣传企业品牌； 2.定期参加产品培训，并深入研究，为客户提供更好的咨询服务； 3.分析客户需求，了解客户关注点，换位思考，制定合理学习计划及改进学习方案，有针对性销售； 4.电话邀约客户参观分校、参加试听课程，通过面谈的方式完成课程销售； 5.负责未报名客户的跟踪回访，长期跟进，最终达成签单。  四、任职条件： 1. 大专及以上学历，热爱教育行业； 2.具有良好的沟通协调能力、说服能力、谈判能力，有一定销售技巧，有较强的抗压能力及客户分析能力； 3.具有一定的市场预判、分析和开发能力，了解客户心理； 4.相貌端庄，举止大方得体，普通话标准，亲和力较强，善于沟通；  五、广阔的职业发展空间：  1.管理方向：课程顾问—营销主管—校区校长—区域经理—城市总监 2.专业方向：课程顾问——中级课程顾问——高级课程顾问——资深课程顾问   职位信息：（市场专员） 一、岗位薪酬： 底薪3500-5000，岗位月度平均收入在6000-8000元之间，表现优异者薪酬过万。 二、完善的培训机制： 1.公司设有完善的培训机制，为每位员工提供岗位及个人综合能力提升等培训。 2.培训项目：①免费的入职培训②定期业务能力及专业能力提升培训（岗位专业知识、职业素养、沟通能力、礼仪形象、管理能力等），由总部高层领导、人力资源部培训师及外聘讲师主讲。 三、岗位职责： 1.配合市场宣传部门完成市场宣传计划，扩大品牌知名度； 2.策划、组织并实施市场宣传活动，总结报告的撰写； 3.通过多种渠道搜集潜在客户信息，并针对企业品牌及产品进行宣传； 4.与销售部门调研，调剂广告投放； 5.根据校区需求，合理使用兼职津贴，监控兼职市场人员工作完成情况； 6.负责与社区、商超或异业的联系公关工作。 四、任职要求： 1.大专及以上学历，热爱教育行业，对市场专员职位感兴趣者优先； 2.有一定同行业或其他相关职位工作经验优先； 3.善于沟通，具备渠道开发及组织实施能力； 4.有敏锐的市场洞察力，能够开拓多种途径扩大品牌知名度； 5.喜欢户外工作，性格热情，亲和力强。 五、广阔的职业发展空间： 1.管理方向：市场专员——市场主管——营销主管——校区校长——区域经理——城市总监 2.专业方向：市场专员——中级市场专员——高级市场专员——资深市场专员  职位信息：（学习顾问） 一、岗位薪酬： 底薪在3500-5000元之间，岗位月度平均收入在6000-8000元之间，表现优秀者月度收入在万元以上。 二、完善的培训机制： 1.公司设有完善的培训机制，为每位员工提供岗位及个人综合能力提升等培训。 2.培训项目：①免费的入职培训②定期业务能力及专业能力提升培训（岗位专业知识、职业素养、沟通能力、礼仪形象、管理能力等），由总部高层领导、人力资源部培训师及外聘讲师主讲。  三、岗位职责： 1.负责课程的日常安排、学生档案的制定和日常管理工作； 2.与家长和教师进行沟通，了解学生情况，协助教师制定学习改进方案，并定期反馈学生学习情况； 3.促进家长与教师的沟通，保持三方互动； 4.负责向学生和家长提供教育相关的服务，获取学生和家长的满意度，促进学生二次报名和口碑延续； 5.针对学习情况，进行续费和推荐业务的开展，完成推广业绩。   四、任职条件： 1.专科及以上学历，教育相关专业优先； 2.有过相关学习顾问或教务方面工作经验优先，或对教务工作有浓厚兴趣； 3. 相貌端庄，举止大方得体，普通话标准，亲和力较强，善于沟通； 4. 具有良好的沟通协调、分析总结能力、有一定的计划和规划能力、观察能力强、了解家长和学生需求，进行有针对课程推荐；  五、广阔的职业发展空间：   1.管理方向：学习顾问——教务主管——校区校长——运营经理——运营总监 2.专业方向：普通学习顾问——中级学习顾问——高级学习顾问——资深学习顾问  职位信息：（呼叫专员） 一、岗位薪酬 底薪3500—5000之间，岗位月度平均收入在6000-8000元，表现优异者月入过万 二、完善的培训机制：1.公司设有完善的培训机制，为每位员工提供岗位及个人综合能力提升等培训。 2.培训项目：①免费的入职培训②定期业务能力及专业能力提升培训（岗位专业知识、职业素养、沟通能力、礼仪形象、管理能力等），由总部高层领导、人力资源部培训师及外聘讲师主讲。 三、岗位职责: 1、负责客户服务中心热线电话咨询工作，主动与家长电话沟通，分析学生存在的问题，并根据学生问题 提供专业性咨询服务； 2、向家长介绍公司的课程，对于有合作意向的家长邀约来公司面谈； 3、负责客户的长期回访跟踪工作； 4、完成部门领导交予的其它工作。  四、任职条件： 1、具有良好的表达能力，善于与人交流，普通话流利标准； 2、具备优秀的电话沟通技巧、表达技巧和销售技巧； 3、具有教育培训或电话销售工作经验者优先； 4、富有开拓精神和良好的团队合作意识，有很强的学习和沟通能力，良好的协调和应变能力；  五、广阔的职业发展空间：  管理方向：呼叫专员—课程顾问—营销主管—校区校长—区域经理—城市总监 专业方向：呼叫专员—中级课程顾问—高级课程顾问—资深课程顾问 优胜教育集团上海分公司祝您面试成功！收到请回复，谢谢。  职位信息：（管理培训生） 岗位职责： 一、岗位薪酬及福利： 1.薪酬：底薪4000—6000，月综合收入10000以上。 2.福利：五险一金（养老、事失业、医疗、工伤、生育五项；住房公积金）；带薪年假；优秀员工旅游；生日及节假日礼品等。  二、完善的培训制度 1.公司设有完善的培训机制，为每位员工提供岗位及个人综合能力提升等培训。 2.培训项目：①带薪入职培训②定期业务能力及专业能力提升培训（岗位专业知识、职业素养、沟通能力、礼仪形象、管理能力等），由总部高层领导、人力资源部培训师及外聘讲师主讲。 3.管培生特殊培训体系：1.参与高管战略会2.参与产品设计、市场分析3.参与管培生培训  三、岗位职责： 1、通过一线营销岗的轮岗培训形式进行对集团组织结构的了解和业务的学习，熟悉其平台的运营模式； 2、在校区进行市场营销工作、招生工作的执行并汇总分析数据，进行问题的提出和解决跟进； 3、轮岗学习定期接受考核，考核通过进行其他岗位学习，以保障日后为各地校区提供标准化运营管理支持； 4、轮岗期间完成校区营销岗的业绩目标。   四、任职要求： 1、本科及以上学历，有丰富的社会实践经验或学校学生会协会工作经验； 2、综合素质能力强，211/985优秀应届毕业生；或者有1-3年销售工作经验的往届生； 3、具有良好的沟通协调能力与人际交往能力，形象气质佳，举止大方得体。 4、具有良好的思维能力和学习能力，善于观察和分析问题，具有很强的执行能力。 5、认同公司的文化理念，并能将公司的文化传递到全国各地校区中。  五、晋升空间： 1、管理方向：管理培训生--营销主管--营销校长--区域经理--城市总监； 2、专业方向：管理培训生—中级顾问—高级顾问—资深顾问； |
| 80 | 国誉（上海）股权投资基金管理有限公司 | 杨婷 | yangting@xfd-group.com | 幸福国誉是幸福道品牌旗下专注于为高净值客户提供家族财富管理的公司。 集团以幸福道为哲学理念，认为人只有在实现财富自由、遵循健康管理、持续自我成长时，才能体会到真正的幸福感。 幸福国誉作为大金融的核心承载平台，秉承为“人”理财而非为“钱”理财的服务理念，“通过人生规划找到幸福所在，通过财务规划获得幸福支撑”。 幸福道起源于 2011 年，基于公司现有规模及未来发展定位，于2015年注册成立全新幸福国誉品牌形象，注册资金3亿人民币。 我们以客户的需求为本，以优质的资产标的为核心。根据不同客户的年龄、资产规模、投资经验以及风险承受能力，推荐适合客户的金融产品，并为其量身定做全方位、专业化的咨询服务和解决方案，保障客户财富的稳健增值和资产传承。  我们致力于服务资产在3千万至3亿的高净值客户 为投资金额6百万以上客户提供私人定制规划和咨询 为投资金额3千万以上客户成立FOF基金进行专项管理 国内外金融产品的多元化、全球化配置同时，提供法律、税务、健康医疗、移民和子女教育等多方面的咨询服务 | 管培生 产品助理 运营助理 发行助理 业务支持专员 |
| 81 | 杭州群丰果品连锁有限公司 | 方莎 | hzqunfengguopin@163.com | 杭州群丰果品连锁有限公司是一家致力于果品零售，电子商务，果品批发和果品基地建设的专业化连锁企业。公司创始于1997年，自成立以来，一直坚持以“为世人的营养和健康终生服务”为己任，凭借优质的产品品质，规范的管理体系，完善的售后服务，完成了从社区小店向连锁化经营的巨大转变。目前公司拥有鲜丰水果、阿K果园子、水果码头、杨果铺子及鲜果码头五大子品牌。现有近600家门店，总部8000多平米的多功能办公大厦，5万平米的现代化冷链仓储中心，在全国26个省市建立176家种植基地，并与智利，美国，澳大利亚，新西南，南非和东南亚等国家的果品基地签署战略合作协议。公司始终秉承"新鲜才好吃"的经营理念，一心把专业水果连锁店打造成舒适、便捷、满意的"购物之家"。坚持鲜丰果品基地建设，实行专业连锁店与电子商务双向展开的发展战略;创建"鲜丰水果"的连锁经营品牌;与浙江大学食品营养系结成共同科研单位，共同开发适宜现代人群健康需要的果品营养组合系列;在国内同行业中建立唯一一家人才培养基地"鲜丰水果学院"，不断强化员工服务意识和专业知识，努力培养业界最优秀的"水果营养师" | 招聘岗位 需求专业 招聘人数 待遇 要求 运营管理类 专业不限 30 2500-45000 有志于门店管理方向发展 人力资源管理 管理学相关专业 5 2500-4500 文字功底佳，性格外向 财务管理类 财务管理类相关专业 8 2500-4500 对数字敏感，逻辑思维能力强 物流管理类 物流财会专业 15 2500-4500 对数据敏感，适应倒班工作 工程管理类 工程，设计类专业 2500-4500 熟练运用绘图软件，协调能力强 |
| 82 | 上海黄浦区东方童画青少儿艺术培训学校 | 敦敏 | shirleyguo@dfth.com; | 东方童画简介 东方童画成立于2003 年,专注少儿美术普及教育，以“让童年更美好”为使命。累计培训学员30万人次，教学点目前已经覆盖全国28省，实体店过百家。 东方童画秉承科学创意、用心启迪、美化人生，的教育理念，以普及中国少儿美术教育为初衷，对接国际教学理念，结合中国国情，为中国儿童不断输入与国际水平同步的，新美术教育资源。 同时为了促进中国儿童德、智、体、美的全面发展，丰富中国儿童的童年生活，东方童画将多年教育经验研发为完整的少儿美术创意产品，传递给更广大的儿童，立志成为儿童成长的引导者。 | 课程顾问10人 1）协助中心的品牌推广，负责学员招生工作，以咨询的方式完成销售任务；  2）负责潜在客户的课程咨询接待工作，提供艺术类课程以及价格信息，发展客户关系并且对其 进行维护； 3）电话咨询及现场咨询，有效信息数据统计，咨询情况统计汇总； 4）对潜在学员进行电话回访、与咨询学员保持联系； 5）学员入学之前的全方位学习状况分析,以专业的态度为学生打造个性化的课程体系； 6）保证咨询质量，完成中心制定的招生任务； 7）学员档案信息资料收集、录入及归档管理； 8）配合市场部及教务部,参与和支援相关市场销售活动和学员学习管理工作；  9）负责面对学员以及家长,进行个性化咨询辅导； 10）部门主管安排的其他工作；    任职条件： 1）热爱教育事业； 2）一年以上招生经验（或电话销售）者优先；  3）具备良好的个人形象及业气质，自信、稳重，言谈举止大方得体，有亲和力、普通话发音标准； 4）性格外向，为人诚实，态度积极，进取心、责任心、抗压能力强，独立完成工作任务； 5）具备良好的沟通技巧和说服能力，较强的学习能力，有良好事业心、进取心和团队合作精神； 6）热爱教育培训事业,热情,有责任心；  7）有教育培训行业相关经验优先；  8）每周做五休二，周六、日上班，其它时间轮休；  美术老师10人 1、负责中心美术课程的教授，备课以及进行课程前准备； 2、具备一定的上进心，有勇于创新的精神。积极支持中心内外的相关活动； 3、完成中心教学任务，在授课过程中通过各种方式诱发孩子的想象力，让每个孩子在课堂中主动探索、观察、思索，启蒙孩子自我发挥； 4、参加教学会议、师资训练； 5、关心中心内部的每一个孩子； 6、及时更新专业素养。  任职要求： 1、 大专及以上学历，从事美术专业或幼教专业优先； 2、 有1年以上教育行业工作经验； 3、 亲和力强，善于沟通，普通话标准； 4、 敬业，责任心强，有团队意识，做事认真不浮躁 上班时间：每周做五休二，周六、日上班，其它时间轮休； |